



**여러분의 사업,  
여러분의 미래!**

---

이민자 자영업자의  
창업을 위한 기본 지침



# 감사의 글

본 지침은 뉴욕 내 이민자 자영업자에게 확실한 정보 및 자원에 대한 접근성을 개선하려는 노력의 일환으로 뉴욕이민자연맹 및 프랫 커뮤니티 개발센터에서 작성한 것입니다. 본 지침은 뉴욕이민자연맹의 Key to the City Initiative를 통한 Capital One, 뉴욕시 청소년 및 커뮤니티 개발 부서 (New York City Department of Youth and Community Development), 뉴욕시의회, 의장실의 지원을 받아 발행되었습니다.

2019년 4월 발행

디자인 : Ben Dodd 디자인 지원 : Sydney Céspedes, Sal Muñoz

일러스트 : June Lee



## 뉴욕이민자연맹

뉴욕이민자연맹은 모든 주민이 환영 받고, 공정하게 대우 받으며, 꿈을 추구할 기회를 부여 받기에 더 강한 뉴욕주를 꿈꾸는 비영리 단체입니다. 뉴욕이민자연맹은 모든 뉴욕인들의 번성을 위해 이민자와, 회원, 협력단체를 결속합니다.

## 프랫 커뮤니티 개발센터

프랫 커뮤니티 개발센터는 모든 뉴욕인에게 보다 평등하고 지속가능한 도시 계획 및 미래 실현을 위해, 저·중소득 소득 지역사회의 역량을 강화하고자 도시 계획과 연구, 정책 옹호, 소기업 지원을 통합합니다.



# 목차

<b>창업하시나요? 필요한 것을 알아봅시다!</b> .....	<b>6</b>
<b>본 지침 사용법</b> .....	<b>6</b>
<b>시작하기</b> .....	<b>7</b>
<b>사업 구조 선택 관련 조언</b> .....	<b>11</b>
<b>6가지 사업 구조</b> .....	<b>15</b>
<b>개인 회사(Sole Proprietorship)</b> .....	<b>16</b>
<b>합명 회사(General partnership)</b> .....	<b>17</b>
<b>유한 합작 회사(Limited Partnership)</b> .....	<b>19</b>
<b>유한 책임 회사(Limited Liability Company, LLC)</b> .....	<b>21</b>
<b>주식회사(Corporation)</b> .....	<b>23</b>
<b>노동자 협동조합</b> .....	<b>26</b>
<b>정의</b> .....	<b>27</b>
<b>중요 문서</b> .....	<b>28</b>
<b>자원</b> .....	<b>29</b>

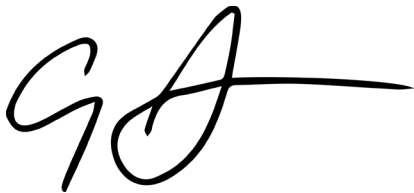
# 코리 존슨 뉴욕시의장 메시지

친애하는 뉴욕시민들께.

우리가 현재 알고 사랑하는 뉴욕시는 이민자 자영업자가 없었다면 존재하지 않았을 것입니다. 노동력 인구 참여도 및 사업 소유 비율이 높은 이민자들은 우리 지역 경제의 근간입니다. 실제로 뉴욕시 내 기업 중 절반이 이민자 소유이며 2017년 시 GDP 중 2280억 달러가 이들 기업으로 인한 것입니다. 그러나 자영업자가 되려는 이민자를 위해 특별히 제작된 자원은 적습니다. 날로 증가하는 이민자 소유의 사업을 지원하는 시의 활동에, 본 지침이 또 하나의 도구가 되어 기쁩니다. 이는 우리가 지속적으로 뉴욕시민 전체의 성공을 방해하는 장벽을 제거해 나가고 있음을 확인하는 중요한 걸음입니다.

근면한 이민자 뉴욕시민이 연방 정부의 공격을 받는 시기에 뉴욕시의회가 본 지침 출간을 지원한 것을 자랑스럽게 생각합니다. “여러분의 사업, 여러분의 미래”는 이민과 사업, 납세, 이민자 지원 단체 및 사업 관련 법 전문가들과 광범위한 협의를 거친 최고의 결과물이며, 여러 면에서 첫 번째입니다. 본 지침은 창업에 관심이 있으나 다음 단계로 무엇을 해야 할지, 심지어는 무슨 종류의 사업을 할지도 결정하지 못한 모든 이민자 뉴욕시민을 위한 정확한 로드맵과 유용한 정보를 제공합니다.

본 지침은 뉴욕인들을 위한 필수적인 도구이기도 하지만, 이 시기에 본 지침이 출간된 것은 이민자 뉴욕인들이 이곳에서 환경을 받으며, 뉴욕을 향한 그들의 많은 공헌이 크게 평가받는다는 시의회의 메시지입니다. 본 지침이 모든 뉴욕시민에게 발전의 영감을 불어넣기를 바랍니다.



시 의장  
코리 존슨(Corey Johnson)

# 상임 이사 메시지

뉴욕은 150년이 넘도록 이민자들에게 기회의 원천이 되어 왔습니다. 그리고 그들은 지속적으로 지역 경제에 동력을 제공하였습니다. 이민자는 뉴욕 노동력 인구의 1/4을 차지하며, 이들이 납부하는 지역 세금은 수십 달러에 이릅니다. 그러나 이민자들은 단순히 뉴욕 노동력에 동력을 공급하기만 하는 것이 아니라, 그것을 적극적으로 만들어갑니다. 뉴욕시의 사업주 중 8만 3천명 이상이 이민자로서, 전체 자영업자 중 대부분을 이룹니다.

뉴욕이민자연맹 및 프랫 커뮤니티 개발센터는 이민자들의 성공적인 창업 및 사업 유지를 지원하며 이해하기 편리한 지침을 제공하게 되어 자랑스럽게 생각합니다. 자영업자들에게 주요 서비스를 제공하는 커뮤니티 중심의 단체, 지원 시설, 자영업 서비스, 법률 서비스 제공업체는 많지만, 해당 자료의 언어를 이해할 수 없는 분들이 많습니다. 본 지침은 모든 자영업자를 대상으로 하지만 특별히 언어와 문화 장벽을 경험하는 이민자들을 위해 제작하였습니다.

본 지침은 이해하기 쉬운 정보를 여러 언어로 제공하여 이민자만이 겪는 어려움 중 일부를 해결해 나갈 뿐 아니라, 이민자 커뮤니티에 주요한 사업 지원 서비스를 제공하는 현장의 커뮤니티 파트너들에게 도움이 될 것입니다. 이민자 창업 정신과 이를 통해 창출되는 일자리를 지원하는 것은 뉴욕 전체 경제 발전에 중요하며, 이로 인해 모든 뉴욕 시민을 위한 더 큰 기회가 만들어질 것입니다.



뉴욕이민자연맹  
상임 이사  
스티브 최(Steve Choi)



프랫 커뮤니티 개발센터  
상임 이사  
아담 프리드먼(Adam Friedman)

# 창업하시나요? 필요한 것을 알아봅시다!

## 본 지침 사용법

이민자들의 창업정신은 미국 경제의 근간을 이룹니다. 뉴욕주에서 이민자인 자영업자는 역내 자영업자 중 33.8%로, 기업 소득 중 72억달러를 차지하고 있습니다.<sup>1</sup> 미국 태생의 시민들에 비해 이민자들이 창업 할 가능성이 두 배 이상 높음에도, 이민자 사업가만을 위한 자원은 제한되어 있습니다.<sup>2</sup>

본 지침은 이민 상태와 관계없이 향후 혹은 현재의 이민자 자영업자들이 뉴욕주에서 사업을 시작하고 운영하는데 필요한 방안들을 이해하실 수 있도록 돕고자 개발되었습니다. 본 지침은 개요로서 사업에 대해 열린 태도를 가지실 수 있도록 사업 구조의 종류 선택, 사업 구성에 필요한 사항 파악을 도와 드리고, 예상되는 금액이나 세금 등에 대한 정보를 알려드립니다.

본 지침에서는 특정 산업 혹은 직업에 필요한 인허가 등과 같은 요구사항은 다루지 않습니다. **본 지침에서 법률 혹은 세금 관련 조언은 제공하지 않습니다.** 이민자 자영업자들은 개별 이민, 사업, 세금 요구 사항 및 제한 사항 관련하여 반드시 법적 조언을 구하시는 것이 좋습니다. 자세한 사항은 본 지침의 자원 항목을 참고하십시오.

본 지침의 정보는 2018년 10월 기준 최신이며 갱신되지 않습니다.

1. “뉴욕의 이민자들(Immigrants in New York).” (2017년 10월 4일) 미국 이민 위원회(American Immigration Council).

[www.americanimmigrationcouncil.org/research/immigrants-in-new-york](http://www.americanimmigrationcouncil.org/research/immigrants-in-new-york)

2. “이민자 사업가를 환영하는 경제 사례(The Economic Case for Welcoming Immigrant Entrepreneurs).” (2015년 9월 8일) 카우프만 재단(Kauffman Foundation). [www.kauffman.org/what-we-do/resources/entrepreneurship-policy-digest/the-economic-case-for-welcoming-immigrant-entrepreneurs](http://www.kauffman.org/what-we-do/resources/entrepreneurship-policy-digest/the-economic-case-for-welcoming-immigrant-entrepreneurs)

# 시작하기

## 독립 계약자(Independent Contractor) 혹은 직원?(그리고 왜 이것이 중요한가)

많은 이민자가 미국에서 고임금 직원이 되고자 할 때 장벽에 부딪힙니다. 기업을 소유함으로써 이민자들은 경제적으로 발전할 기회를 얻을 수 있습니다. 특히 미국에서 직원으로 고용 허가를 받지 못했다면 창업을 통하여 생계를 꾸릴 수 있습니다.

미국에서 고용 허가를 받지 못했음을 알면서도 직원으로 고용하는 것은 불법입니다. 모든 고용주는 다음을 통해 직원이 고용 허가를 받았음을 확인해야 합니다.

- ▶ I-9 양식 작성
- ▶ 직원의 신원 관련 문서 확인 (사회 보장 번호, 영주권, 여권 등)

고용 허가를 받지 못한 이민자가 기업을 보유하거나 혹은 자영업자가 되는 것을 금지하는 연방 법 혹은 뉴욕주 법은 없습니다. 자영업자는 종종 “독립 계약자”라고 불립니다. 독립 계약자는 새로운 계약을 시작할 때마다 고객에게 I-9 양식을 작성하지 않아도 됩니다. 본 지침에서 설명한 대로 개별 법인을 구성하시는 경우, 해당 법인은 상품과 서비스를 제공하고 새로운 계약을 체결하는 등 사업이 가능합니다.

사실 많은 이민자가 이민 상태와 관계없이 창업을 통해 생계를 꾸릴 수 있습니다. 자영업자로서 납세를 포함하여 운영하고 계신 사업에 적용되는 법을 준수하는 것은 아주 중요합니다. 또한 창업을 위해서는 정부 당국과 은행에 필요한 서류를 제출해야 하며, 이로 인해 미국 추방이 방지되는 것은 아니며 법적 신분에 대한 도움을 받는 것이 아님을 알고 계셔야 합니다. 그러나 어떤 경우에는 이민 재판 담당 판사가 사업 소유 및 납세를 호의적으로 볼 수도 있습니다.

## 독립 계약자인지 확인하는 방법

스스로가 독립 계약자인지 직원인지 구별하기가 어렵습니다. 구체적 상황에 관련하여서는 법적 조언을 구하십시오.

독립 계약자는 자력으로 사업을 하며 고객에게 상품 혹은 서비스를 제공합니다. 여러분의 상품 혹은 서비스 제공, 사업의 재정적 측면을 고객이 아닌 여러분이 관리하는 정도가 클수록 고객의 직원이 아닌 독립 계약자로 여겨질 가능성이 큽니다. 다음 페이지에서는 직원과 독립 계약자의 상태를 비교하는 점검 목록을 확인하실 수 있습니다.

여러분의 사업을 위한 별도의 법인을 설립하실 경우, 해당 법인 자체가 고객에게 상품이나 서비스를 제공할 수 있습니다. 일반적으로 여러분이 **사업을 소유할 뿐 아니라 관리하고 계신다면** 직원으로 간주하지 않을 가능성이 큽니다. 따라서 고용 허가를 받지 못한 자영업자는

- ▶ 기업의 전체 혹은 상당 부분을 소유하고
- ▶ 기업 운영을 관리하시는 것이 좋습니다

# 직원 혹은 독립 계약자?

저는 가정부로 일하면서 여러 고객에게 저의 서비스를 제공합니다. 저는 제 서비스의 가격을 알려주는 웹사이트가 있습니다. 저는 시간당 임금이 아닌 제 서비스에 대한 임금을 받습니다. 고객은 인터넷 혹은 전화로 약속을 정하여 제 서비스를 요청할 수 있습니다. 고객은 본인 소유의 청소 도구 및 장비를 제공합니다.

저는 한 가정을 위해 월요일부터 금요일까지 오전 8시부터 오후 4시까지 가정부로 일합니다. 저는 시간당 임금을 15달러로 협상하였으며 생계비용을 감당하기 위해 매년 임금 인상을 협상합니다. 제가 일하는 가정에서는 모든 청소 재료 및 도구를 제공합니다. 그들은 지정한 날에 해야 할 일에 대한 지시사항을 메모로 남겨 놓습니다. 여윌돈을 벌기 위해 주말에는 다른 가정을 위해 일할 때도 있습니다.



가정부 A



가정부 B

사업장 유지	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
시설, 재료, 장비, 소모품, 도구에 상당한 투자	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
이익 또는 손실에 대한 재정적 위험 감수	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
자체 임금 결정 혹은 협상	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
자체 지원을 고용하기로 결정 가능	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
업무 제안을 거절할 자유	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
타 고객에게 서비스 제공 가능	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
업무 방법, 시기, 장소 통제	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

직원에  
해당함

독립 계약자에  
해당함

# 직원 혹은 독립 계약자?

저는 제 서비스를 필요로 하는 기업의 회계사입니다. 회사는 제가 필요로 할 때 제가 근무할 날짜와 기간을 결정합니다. 저는 시간당 임금이 아닌, 제 서비스가 완료될 때 임금을 받습니다. 임금을 받아야 할 때는 회사에 청구서를 보냅니다. 저는 다른 많은 기업을 위해서도 비슷한 회계 업무를 합니다. 저는 재택근무를 하며 제 업무용 컴퓨터를 사용합니다.

저는 한 기업의 회계사로 주중 30시간 근무하며 파트타임으로 주급을 받습니다. 저는 주로 제 컴퓨터로 집에서 근무합니다. 제가 원하면 제가 근무하는 회사에서 건강 관련 혜택을 신청할 수 있습니다. 제가 이 회사를 위해 근무하지 않을 때 다른 작은 기업으로부터 업무 제안을 받을 때도 있습니다.



회계사 A



회계사 B

사업장 유지	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
시설, 재료, 장비, 소모품, 도구에 상당한 투자	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
이익 또는 손실에 대한 재정적 위험 감수	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
자체 임금 결정 혹은 협상	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
자체 지원을 고용하기로 결정 가능	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
업무 제안을 거절할 자유	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
타 고객에게 서비스 제공 가능	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
업무 방법, 시기, 장소 통제	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

독립 계약자에 해당함

독립 계약자에 해당함

# 사업 구조 선택 관련 조언

창업을 결정하셨으면 어떤 종류의 사업이 좋을지를 아셔야 합니다! 본 항목에서는 사업 구조와 관련된 여러 선택사항에 대해 알려 드립니다.

일부 사업 구조는 규칙과 제출할 서류가 복잡하고 창업 비용도 더 비싼 편입니다. 그 외 사업은 서류작업이나 비용이 거의 없이도 시작할 수 있지만, 기업 소유주가 감당하는 경제적 위험은 더 큼니다. 필요에 가장 적합한 사업 구조를 선택하시려면 뉴욕주의 사업 형태에 대한 기본 개념을 일부 이해하셔야 합니다.

## 개인 자금 보호

기업은 사업 소유주와 독립된 법인일 수 있습니다. 사람과 같은 법인은 협약 또는 계약을 체결할 법적 자격이 있으며 신용을 획득하거나 부채를 질 수 있고 고소를 하거나 고소당할 수 있으며 자체 행동에 대한 책임을 지게 됩니다.

소유하신 기업이 독립 법인일 경우, **개인적 책임은 제한됩니다.** 기업 부채에 대한 책임은 일반적으로 해당 기업에 대한 개인적인 투자로 제한됩니다. 소유하신 기업이 독립 법인으로 고소를 당한 경우, 일반적으로 집이나 자동차와 같은 개인 자산은 해당 기업에 대한 배상 요구를 이행하기 위해 압류되지 않습니다. 독립 법인을 통해 기업을 운영하는 것에 대한 또 다른 장점은 경영주가 고용 허가를 받지 못한 경우나 해당 기업을 미국 밖에서 운영할 때에도 해당 법인은 합법적으로 사업을 할 수 있다는 것입니다.

본 지침에서는 뉴욕주에서 설립 가능한 종류, 즉 유한 합작(Limited Partnership), 유한 책임(Limited Liability) 회사 및 주식회사의 개인적 책임을 제한하는 법인의 비용편익을 요약하였습니다.

기업용 법인의 **유한 책임**에 대한 혜택을 받기 위해서는,

- ▶ 개인 자산을 기업 자산과 분리하십시오.
- ▶ 법인용 은행 계좌를 따로 개설하십시오
- ▶ (개인이름이 아닌) 법인명을 계약서 및 광고에 사용하십시오
- ▶ 필요한 시기와 장소에서 법인용으로 별도의 세금 ID 번호(EIN)를 발급받아 따로 세금 환급을 신청하십시오.



## ITIN이란?

소득이 발생하면 세금을 납부할 의무가 있습니다. 개별 납세자 식별 번호(Individual Taxpayer Identification Number, ITIN)는 미 국세청(IRS)에서 사회 보장 번호를 받을 자격은 되지 않지만 세금 신청은 해야 하는 이들에게 발급됩니다. 사회 보장 번호가 있는 경우에는 ITIN을 받을 수 없습니다. 고용 허가가 만료된 경우에도 사회 보장 번호는 세금 신청 목적을 위해 항상 유효합니다. 또한 ITIN을 사용하여

이민 상태에 관계 없이 신용 접근, 은행 계좌 개설 등의 금융 서비스를 받을 수 있습니다. 자세한 사항은 이민자들이 개인 금융 관련 선택 사항을 이해하도록 돕는 [여러분의 재산, 여러분의 미래! 금융 교육 및 역량 강화를 위한 기본 지침\(Your Money, Your Future! A Basic Guide for Financial Education and Empowerment\)](#)을 확인하십시오.

## EIN란?

연방 및 뉴욕주 납세를 위하여, 직원이 있는 모든 기업은 반드시 고용주 ID 번호(Employer Identification Number, EIN)를 받아야 합니다. 주식회사 및 대부분의 유한책임 회사(LLC)는 반드시 EIN을 받아야 합니다. 일반적으로

기업이 은행에서 은행 계좌를 개설할 때 EIN이 필요합니다. EIN을 받으려면 기업은 SS-4 양식(고용주 ID 번호 신청서(Application for Employer Identification Number))를 국세청에 제출하거나 전화 혹은 온라인으로 신청하실 수 있습니다.

**개인과 기업이 하나의 법인인 경우**

...개인 재산이 위험해질 수 있습니다.

**기업이 별도 법인인 경우**

기업이 대출이나 소송, 계약 체결을 할 수 있습니다.

개인 자산이 안전합니다!

### 기업의 납세 의무 이해하기

이민 상태와 관계없이 미국 내에서 소득이 있는 이는 누구나 연방, 주, 지방 정부에 세금을 납부해야 합니다. 세금 요건은 결혼 여부, 연간 수입, 뉴욕주 내 거주 지역 등의 전체적인 요인에 따라 결정됩니다.

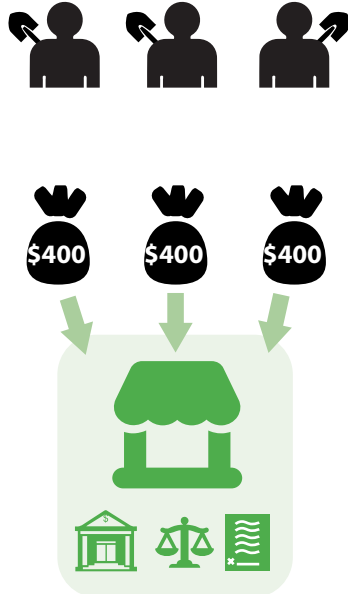
일반적으로 사업 구조가 단순할수록 세금 요건도 단순합니다. 일부 사업 구조 중에는 사업으로 창출한 수익을 개인 수익 세금 환급 시 신고할 수 있게 하여 사업 소유주들이 세금 신고가 더욱 용이한 경우도 있습니다.

본 지침은 세금 관련 조언을 제공하고자 함이 아님을 유의하시기 바랍니다. 이민자 자영업자들은 자격을 갖춘 세무 전문가에게 세금 관련 조언을 구하시는 것이 좋습니다. 본 자원 항목에서는 사업세에 대한 질문에 도움이 될 단체들이 실려 있습니다.

# 두 기업 이야기

## 유한 책임 회사

3명의 친구가  
조경 사업을 함께  
시작했습니다. 그들은  
그 사업을 유한  
책임 회사(LLC)로  
등록합니다. 그들의 LLC  
는 별도 법인입니다.

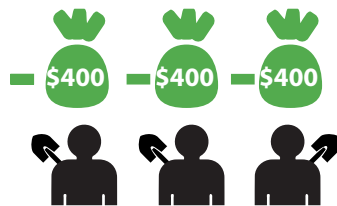


각 구성원은 창업  
비용으로 400달러씩  
지급하고 회사는  
은행에서 사업 대출을  
받습니다.

그 사업은 실패하여  
몇 달 후에 8,000  
달러의 빚을 지고 문을  
닫았습니다.



손실은 해당 유한  
책임 회사에 기여한  
각 구성원에게 400  
달러씩 그리고 기업의  
기타 자산으로  
제한되었습니다.



기업 소유주들은 해당  
LLC의 부채에 대해  
개인적으로 책임이  
없고 그들의 개인  
자산도 안전합니다.

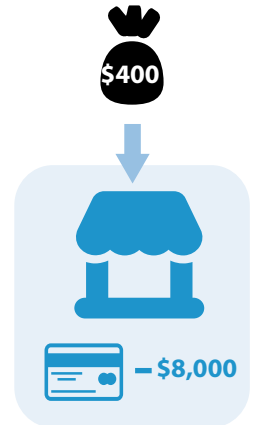


## 개인 회사

한 개인이 조경  
사업을 개인 회사로  
시작하였습니다. 그  
사람과 그의 사업은  
법적으로 볼 때 하나의  
법인으로 간주합니다.



그 사람은 저축 예금  
400달러를 투자하고  
개인 신용 카드로  
사업에 필요한 장비를  
구입하였습니다.



사업은 실패하여 8,000  
달러의 신용 카드빚을  
지고 문을 닫았습니다.



개인 회사는 개인이  
투자한 400달러를  
잃었을 뿐 아니라 8,000  
달러의 신용 카드빚과  
이자를 갚아야 하는  
책임을 졌습니다.



개인이 해당 빚을 갚지  
않으면 신용 카드  
회사는 개인의 자동차,  
집, 저축 등 개인  
자산으로 빚을 갚으려  
할 것입니다!



\*본 예시에서 LLC를 예로 들었으나 본 지침에서 설명하는 기타 형태의 법인 역시 개인적 책임을 제한합니다.

# 일반적인 6가지 사업 구조

뉴욕주에서 이민자 자영업자가 택할 수 있는 사업 소유권의 형태는 일반적으로 6가지가 있습니다. 다음과 같습니다.

- **개인 회사(Sole Proprietorship)**
- **합명 회사(General Partnership)**
- **유한 합작 회사(Limited Partnership)**
- **유한 책임 회사(Limited Liability Company, LLC)**
- **주식회사(Corporation)**
- **노동자 협동조합**

본 지침에서는 5가지 사업 구조에 대한 개요를 제공합니다. 협동조합은 합명 회사나 유한 합작 회사, 유한 책임 회사, 주식회사에 의해 설립될 수 있습니다. 그 구조가 특별하기 때문에 본 지침에서는 협동조합 관련한 사업 요구사항 및 의무에 대해서는 자세히 다루지 않습니다. 협동조합 관련한 자세한 내용은 자원 항목을 참고하십시오.

# 개인 회사(Sole Proprietorship)

개인 회사는 사업을 운영할 때 사용할 수 있는 가장 단순한 사업 구조이자 사업을 구성하기에 가장 쉬운 형태입니다. 정부에 서류를 제출하지 않고서도 서비스를 제공하거나 상품을 판매하고 있다면 이미 개인 회사일 수 있습니다. 타 기업 구조에서처럼 양식을 제출하거나 비용을 납부할 필요가 없기 때문에 창업 비용이 적습니다. 사업 수익을 개인 세금 환급 시 신고하므로 세금 신고가 비교적 용이합니다.

## 개인 회사 요약

 <p>소유주의 수</p>	<p><b>1명의 소유주</b></p>	<p>개인이 독자적인 사업 소유주</p>
 <p>창업</p>	<p><b>가장 쉬움</b></p>	<p>사업 활동을 시작하는 순간 구성됨</p>
 <p>수수료/양식</p>	<p><b>없거나 최소</b></p>	<p>(선택사항) 기업명이 소유주와 다를 경우 상호 등록증에 대한 명목상의 신청비이며 카운티마다 다릅니다.</p>
 <p>세금 신고</p>	<p><b>비교적 간단함</b></p>	<p>사업 수익을 개인 수익 세금 환급 시 신고합니다.</p>
 <p>의무</p>	<p><b>개인의 재정적 위험이 높음</b></p>	<p>사업 소유주는 기업의 모든 부채와 의무에 책임을 지며 개인 자산이 위험에 노출됩니다.</p>
 <p>지속적인 요구사항</p>	<p><b>지속적인 갱신이나 문서 제출이 필요하지 않음</b></p>	<p>개인 회사를 유지하기 위해 정부 기관에 추가 서류를 제출할 필요가 없습니다.</p>
 <p>적합한 사업</p>	<p>전자 수리 서비스, 조경사, 가정부, 가정교사, 작가, 예술가</p>	

# 합명 회사(General Partnership)

합명 회사는 재정적 의무와 위험을 공유하고 사업 결정을 함께 할 2명 이상의 사업 소유주에게 적합합니다. 이는 서로를 신뢰하는 기업 소유주에게 적합한데 각각의 파트너가 상대 파트너의 결정에 책임을 지기 때문입니다.

개인 회사처럼 합명 회사를 구성할 때는 서류 작업이 거의 필요하지 않습니다. 다른 개인과 함께 사업 활동에 참여하고 스스로를 해당 사업의 파트너로 여기신다면 이미 합명 회사에 속해 있을 수도 있습니다. 파트너들이 각 파트너의 권리와 책임, 각 파트너의 투자액, 파트너들이 문제를 어떻게 해결할 것인지를 설명하는 중요한 문서인 파트너쉽 합의를 작성할 것을 강력하게 권합니다. 달리 규정된 파트너쉽 합의서가 없을 경우 모든 수익과 손실은 파트너들 간에 똑같이 나누게 됩니다. **파트너쉽 합의서 작성에 관해서는 법적 지원을 모색하십시오.**

개인 회사의 경우처럼 합명 회사에서도 개인 자산이 보호받지 못하고 상대 파트너의 잘못된 결정으로 다른 파트너의 개인 자산이 위험에 노출될 수 있습니다.




## 파트너쉽 합의서

파트너쉽 합의서는 해당 사업 관련하여 각 파트너의 권리와 책임을 상술한 중요한 문서입니다. 파트너쉽 합의서는 합명 회사의 강력 권고 사항이며, 유한 합작 회사에 필요 문서입니다. 파트너쉽 합의서는 다음과 같은 질문에 대한 대답을 포함합니다.

- ▶ 각 파트너의 투자액은 얼마인가?
- ▶ 각 파트너의 책임은 무엇인가?
- ▶ 파트너들의 의사 결정 방식은 무엇인가?
- ▶ 파트너들의 수익과 손실 공유 방식은 무엇인가?
- ▶ 파트너들의 충돌 해결 방법은 무엇인가?
- ▶ 한 파트너가 사업을 그만두기로 결정하거나 해당 사업에 대한 소유권을 팔기로 하면 어떻게 될 것인가?

## 합명 회사 요약

 <p>소유주의 수</p>	<p><b>2명 이상의 소유주</b></p>	<p>파트너들이 사업을 소유</p>
 <p>창업</p>	<p><b>가장 쉽다</b></p>	<p>사업 활동을 시작하는 순간 구성됨</p>
 <p>수수료/양식</p>	<p><b>없거나 최소</b></p>	<p>(선택사항) 기업명이 소유주와 다른 경우 상호 등록증에 대한 명목상의 신청비이며 카운티마다 다릅니다. 파트너쉽 합의서는 강력 권고사항입니다.</p>
 <p>세금 신고</p>	<p><b>비교적 간단하다</b></p>	<p>파트너들은 사업 수익을 개인 수익 세금 환급 시 신고합니다. 파트너쉽에 대한 세금 정보 신고도 제출해야 합니다.</p>
 <p>의무</p>	<p><b>개인의 재정적 위험이 높다</b></p>	<p>각 파트너는 상대 파트너의 행동에 대해 개인적인 책임을 질 수 있습니다. 개인 자산이 위험에 노출됩니다.</p>
 <p>지속적인 요구사항</p>	<p><b>지속적인 갱신이나 문서 제출이 필요하지 않다</b></p>	<p>사업의 법적 지위를 유지하기 위해 정부 기관에 추가 서류를 제출할 필요가 없습니다.</p>
 <p>적합한 사업</p>	<p>가족 사업 · 장기적인 관계를 맺고 있으며 서로를 신뢰하는 파트너들.</p>	

# 유한 합작 회사(Limited Partnership)

유한 합작 회사에는 두 종류의 소유주, 즉 일반 파트너와 유한 파트너가 있습니다. **일반 파트너(General Partner)**는 개인 회사 혹은 합명 회사의 소유주와 같은 방식으로 유한 합작 회사를 운영하고 협상하고, 결정하며 해당 회사를 대표하여 행동합니다.

**유한 파트너(Limited Partner)**는 수동적인 투자자입니다. 그들은 돈을 투자하고 수익의 일부를 받지만 해당 기업의 일상적인 운영을 관리하거나 해당 기업을 대표하여 행동할 수 없습니다. 합명 회사와 달리 유한 합작 회사의 개인 자산은 보호를 받습니다. 유한 파트너의 책임은 해당 사업에 투자금으로 제한되어 있습니다.

유한 합작 회사는 개인 회사 혹은 합명 회사를 창업하는 것보다 더 많은 업무가 필요합니다. 뉴욕 국무부에 서류를 제출하고 관련 비용을 지급해야 하기 때문입니다. 본 사업 구조는 사업 운영 혹은 일반 파트너의 사업 결정에 대한 책임을 원치 않는 투자자가 있는 소유주에게 적합합니다. 유한 합작 회사에 대한 조건은 파트너십 합의서에 설명되어 있습니다(17 페이지 참조).



## 신문 기사

유한 합작 회사 및 유한 책임 회사는 그들의 기업 설립을 6 주 연속 2개의 다른 신문에 게재해야 합니다. 카운티에 따라 신문 게재 비용이 많이 들 수도 있습니다.








### 일반 파트너(General Partner)

- ▶ 돈을 투자하고 수익 중 그들의 몫을 받습니다
- ▶ 사업을 관리하고 결정을 내립니다
- ▶ 회사를 대표하여 행동합니다
- ▶ 기업 부채에 대해 개인적으로 책임을 집니다. (사업 소유주는 제한적인 책임을 제공하기 위해 일반 파트너의 역할을 할 별도의 법인을 구성할 수 있지만, 이 경우 더욱 복잡해집니다)

### 유한 파트너(Limited Partner)

- ▶ 돈을 투자하고 수익 중 그들의 몫을 받습니다
- ▶ 사업을 운영하지 않습니다
- ▶ 회사를 대표하여 행동할 수 없습니다
- ▶ 개인 자산은 보호됩니다. 재정적 위험은 초기 투자로 제한됩니다.

## 유한 합작 회사 요약

 <p>소유주의 수</p>	<p><b>2명 이상의 소유주</b></p>	<p>두 종류의 소유주, 즉 일반 파트너와 유한 파트너가 있고 최소한 각각 한 명 이상씩 필요합니다.</p>
 <p>창업</p>	<p><b>창업에 더 큰 노력이 필요</b></p>	<p>구성에 필요한 문서          ▶ 유한 합작 회사 등록증          ▶ 게재 인증서 및 게재 진술서 (신문 게재 후)</p>
 <p>수수료/양식</p>	<p><b>약간 비싸다</b></p>	<p>신청비 200달러, 게재 인증서 신청비 50달러, 일반 신문 게재 비용 600~1,200달러. 파트너쉽 합의서가 필요합니다.</p>
 <p>세금 신고</p>	<p><b>비교적 간단하다</b></p>	<p>사업 수익을 개인 수익 세금 환급 시 신고합니다. 파트너쉽에 대한 세금 정보 신고도 제출합니다.</p>
 <p>의무</p>	<p><b>일반 파트너의 개인 위험이 큼</b></p>	<p>각 일반 파트너는 사업 채무에 대해 개인적으로 책임을 집니다. 유한 파트너의 책임은 해당 기업에 투자한 것으로 제한됩니다.</p>
 <p>지속적인 요구사항</p>	<p><b>해당</b></p>	<p>서면으로 된 파트너쉽 합의서가 필요하며 일반 파트너의 서명이 반드시 있어야 합니다.</p>
 <p>적합한 사업</p>		<p>투자는 하고 싶지만 결정에 참여하거나 개인적 책임은 원치 않는 파트너가 있는 자영업자.</p>

# 유한 책임 회사(Limited Liability Company)

유한 책임 회사(LLC)는 책임이 유한하고 개인의 재정적 책임이 비교적 적다는, 개인 회사 및 합명 회사, 유한 합작 회사 대비 큰 이점이 있습니다. 현행법상 해당 사업은 사업 소유주의 별도 법인이며 모든 소유주는 개인 자산에 대한 보호를 받습니다. 유한 책임 회사를 유지하기 위해서는 소유주는 해당 회사에 대한 개별 은행 계좌를 개설하고 해당 회사에 충분한 금액을 투자해야 합니다. 회사가 자체적으로 비용을 지급하고, 개인의 자산과 기업의 자산을 혼용하지 않으며 회사의 자금을 개인 경비로 사용하지 않기 때문입니다.

유한 책임 회사의 구성원으로 알려진 소유주는 스스로 사업을 운영하든지 관리자를 지정하여 사업을 운영하게 할 수 있습니다. 관리자는 직원으로 간주하며 따라서 법적 고용 허가가 있어야 합니다. **해당 영역에 대한 법은 불명확합니다. 따라서 고용 허가를 받지 못한 개인은 유한 책임 회사의 소유주라 해도 해당 유한 책임 회사의 관리자로 지정받기 전에 법적 조언을 받으시기 바랍니다.**








유한 책임 회사의 구성원은 회사를 구성할 때 회사의 세금 부과 방식을 선택할 수 있습니다. 국세청에 해당 유한 책임 회사를 주식회사처럼 과세하도록 신청하지 않았다면 소유주는 사업 수익을 개인 수익 세금 환급 시 신고해야 할 가능성이 있습니다. **유한 책임 회사의 구성원은 세금 부과 방식 관련하여 세무 전문가의 의견을 구하십시오.**



## 운영 협약서

운영 협약서는 구성원, 관리자, 직원 혹은 대리인의 권리와 권한, 책임을 결정하는 유한 책임 회사의 중요한 문서입니다. 운영 협약은 설립 신고 전이나 그 당시 혹은 신고 후 90일 전에 체결 가능합니다.

## 유한 책임 회사 요약

 <p>소유주의 수</p>	<p><b>1명의 소유주</b></p>	<p>유한 책임 회사는 구성원-소유주가 한 명이거나 해당 회사를 소유한 구성원이 여러 명일 수 있습니다.</p>
 <p>창업</p>	<p><b>창업에 더 큰 노력이 필요</b></p>	<p>구성에 필요한 문서</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 정관</li> <li>▶ 게재 인증서 및 게재 진술서 (필수사항인 신문 게재 후)</li> </ul>
 <p>수수료/양식</p>	<p><b>비싸다</b></p>	<p>정관 신청비 200달러, 게재 인증서 신청비 50달러, 일반 신문 게재 비용 600~1,200 달러. 운영 협약서가 필요합니다.</p>
 <p>세금 신고</p>	<p><b>다소 복잡</b></p>	<p>유한 책임 회사는 사업 구조 및 구성원 수에 따라 선택 사항이 많습니다.</p>
 <p>의무</p>	<p><b>책임 및 재정적 위험이 낮다</b></p>	<p>해당 기업은 사업 소유주와는 별개의 법인입니다. 소유주는 유한 책임이 있으며 해당 사업에 대한 투자액만큼만 재정적 책임을 집니다.</p>
 <p>지속적인 요구사항</p>	<p><b>해당 - 기록 관리가 지속적으로 필요하다</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 조직 인증서 제출 후 90일 이전에 운영 협약을 채택.</li> <li>▶ (선택사항) 구성원/관리 회의 실시</li> <li>▶ 유한 책임 회사 및 세금 문서 기록 관리</li> <li>▶ 2년마다 격년 보고서를 제출하여 주소 확인/갱신</li> </ul>
 <p>적합한 사업</p>	<p>개인 저축 및 자금을 사업과 분리하고자 하며 지속적으로 요구사항을 관리할 수 있는 소유주.</p>	

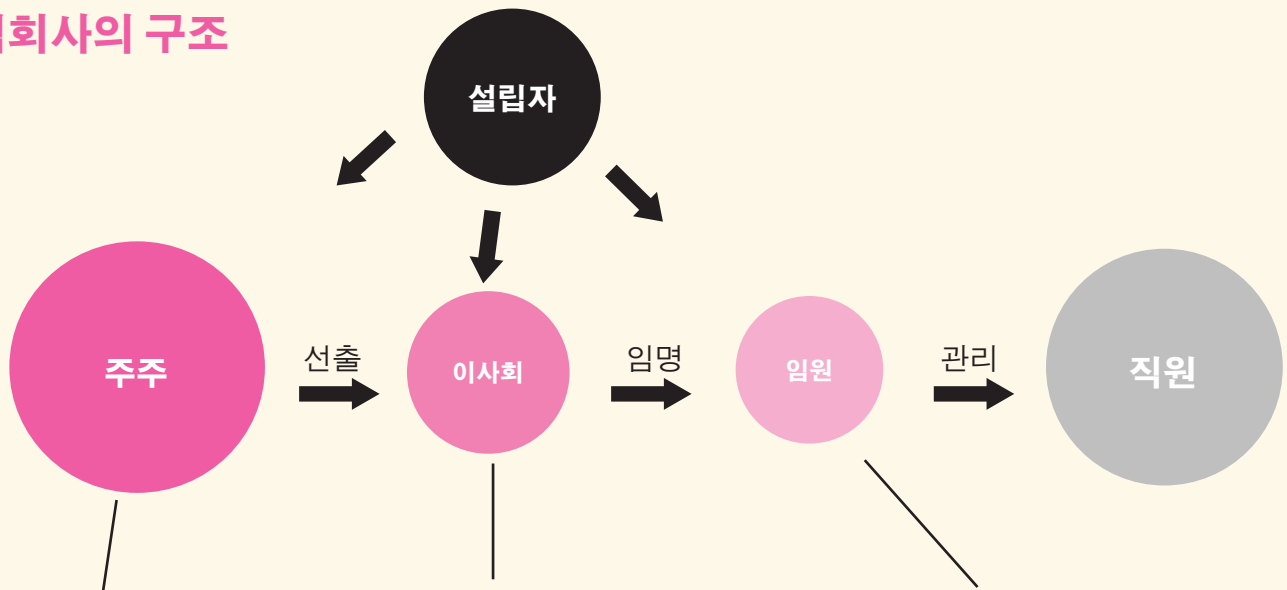
# 주식회사(Corporation)

주식회사는 주식을 발행할 능력이 있으며 다수의 소유주가 있는 대기업에 사용됩니다. 주식은 해당 기업에 대한 소유권을 나타냅니다. 주식회사를 구성하려면 지속적으로 상당한 서류 작업 및 비용이 필요하고 법적 요구사항을 만족해야 합니다.

각 주식회사는 회칙과 이사회, 임원이 반드시 필요합니다. 주식회사 구성 후 주주들은 회칙을 도입하고 이사를 선출하기 위해 창립총회를 열어야 합니다. 주식회사는 소기업을 창업하는 자영업자에게 이상적인 사업 구조는 아닙니다. 유한 책임 회사는 소규모 사업 소유주에게 주식회사의 모든 혜택을 제공하면서도 덜 복잡하고 더 유연하며 유지관리가 더 쉽습니다.

또한 주식회사 구조는 고용 허가를 받지 않은 이민자 자영업자에게는 대개 더 위험합니다. 자영업자가 주식회사의 임원으로 기업을 운영하거나 해당 주식회사로부터 급여를 받는다면 직원으로 간주할 가능성이 큼니다. 주 및 연방 세법을 포함한 관련 법률에 따라 기업을 구성 및 운영하시려면 사업 계획 작성 시 법적 조언과 자문을 얻도록 하십시오. 주식회사의 세금 처리는 복잡하며 본 지침의 범위에 해당하지 않습니다.

## 주식회사의 구조










회사의 주식을 매수하였으며 보유한 주식의 수에 따라 회사의 일부를 소유한 사람. 주식회사가 구성될 때 일반적으로 회사의 소유주가 최초의 주주가 됩니다.

주주의 이익을 대변하도록 선택된 개인들의 단체. 이사들은 주주일 수도 있지만, 아닐 수도 있습니다. 이사회에는 한 명 이상의 이사가 필요합니다. 이사는 회사의 주요 사안에 대한 결정 및 감독의 책임이 있습니다.

일상적인 사업 운영에 책임이 있고 사업 관련 활동에 대해 행동할 권한이 있습니다. 임원은 **현행법상 직원으로 간주할 수 있으며 미국 내에서 법적 신분을 증명해야 합니다.**

## 주식회사 요약

 <p>소유주의 수</p>	<p><b>1명의 소유주</b></p>	<p>주식회사는 일반적으로 주주로 알려진 소유주가 많으나 한 명의 주주로도 구성 가능합니다.</p>
 <p>창업</p>	<p><b>창업에 많은 노력이 필요</b></p>	<p>법인 설립 등록증 제출 후 반드시 창립 총회를 열어 필요한 회칙을 채택하고 이사회를 선출해야 합니다.</p>
 <p>수수료/양식</p>	<p><b>아주 비싸다</b></p>	<p>주식회사를 창업하려면 법인 설립 등록증 신청비 125달러가 필요합니다. 주식회사는 상당한 법률 및 회계 비용이 발생할 가능성이 높습니다.</p>
 <p>세금 신고</p>	<p><b>아주 복잡하다</b></p>	<p>사업 소유주는 납세의 의무를 이해하기 위해 세무 전문가의 상담을 받는 것이 좋습니다.</p>
 <p>의무</p>	<p><b>책임 혹은 재정적 위험이 아주 낮음</b></p>	<p>해당 기업은 사업 소유주와는 별개의 법인입니다. 소유주의 책임은 해당 기업에 대한 그들의 재정적 투자로 제한됩니다.</p>
 <p>지속적인 요구사항</p>	<p><b>해당 - 엄격한 요구사항이 지속된다</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 연례 및 특별 주주 총회</li> <li>▶ 정기 및 특별 이사회 회의</li> <li>▶ 주식회사, 세금 문서에 대한 회의록 및 기록 관리</li> <li>▶ 2년마다 격년 보고서를 제출하여 주소 확인/갱신</li> </ul>
 <p>적합한 사업</p>	<p>많은 투자가 필요하고 주식 발행 및 매도판매를 원하는 다수의 소유주가 있는 대형 기업</p>	

# 간단 비교 - 귀하에게 적합한 사업 구조는 무엇입니까?

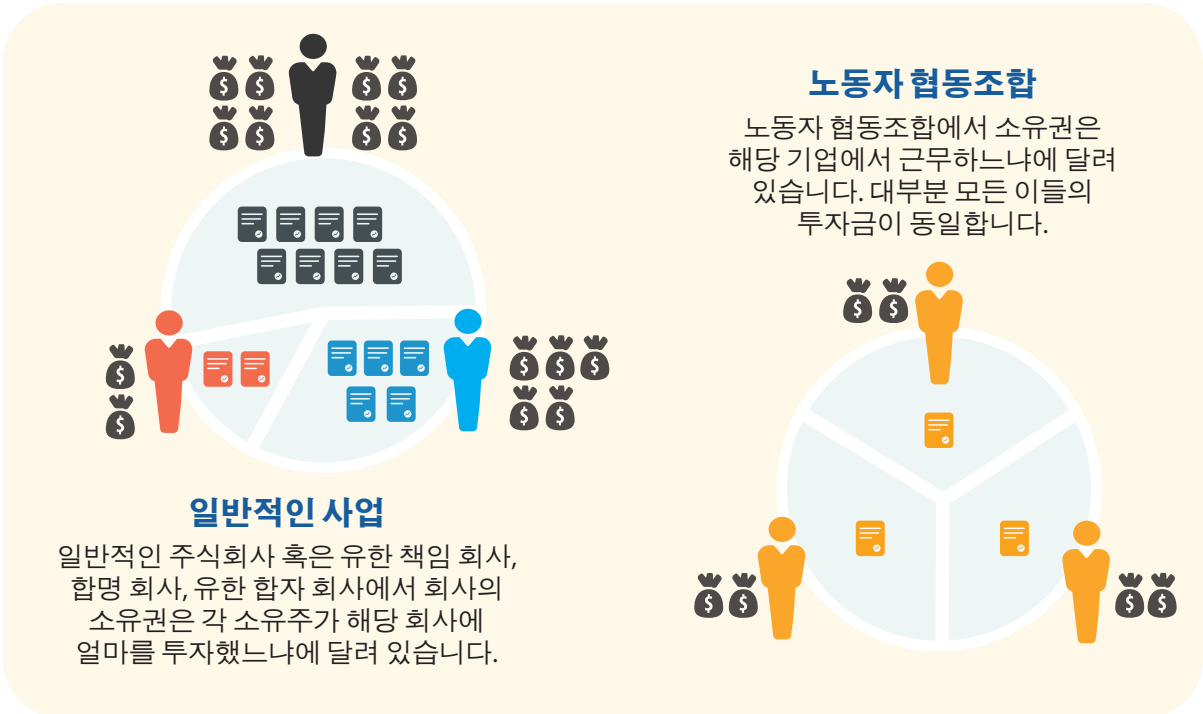
	개인 회사 (Sole Proprietorship)	합명 회사 (General Partnership)	유한 합작 회사(Limited Partnership)	유한 책임 회사 (Limited Liability Company)	주식회사 (Corporation)
 소유주의 수	1명의 소유주	2명 이상의 파트너	2명 이상의 일반 및 유한 파트너	1명 이상의 구성원	1명 이상의 주주
 창업 과정	쉽다 ●	쉽다 ●	다소 어렵다 ●	다소 어렵다 ●	아주 어렵다 ●
 수수료/양식	없거나 최소 ●	없거나 최소 ●	다소 비싸다 ●	다소 비싸다 ●	아주 비싸다 ●
 세금 신고	비교적 간단하다 ●	보통 ●	보통 ●	보통 ~ 복잡 ●	아주 복잡하다 ●
 개인 의무	높다 ●	높다 ●	높다 일반 파트너일 경우 ●	제한적이다 ●	제한적이다 ●
 지속적인 요구사항	없다 ●	없다 ●	약간 ●	약간 ●	광범위하다 ●

# 노동자 협동조합

노동자 협동조합은 노동자가 기업을 소유하고 운영하는 혁신적인 사업 모델입니다. 노동자는 일반적으로 협동조합에 초기 금전 지원을 하여 구성원이 되고 수익을 비율에 따라 공유합니다. 해당 모델에서 각 노동자는 대출과 계약 승인, 신규 구성원 수용과 같은 주요 사업 결정에 같은 투표권을 가집니다.

협동조합은 본 지침에서 앞서 언급한 합명 회사나 유한 합작 회사, 유한 책임 회사, 주식회사가 설립할 수 있습니다. 일반적으로 협동조합은 유연하고 구성 및 유지 비용이 주식회사보다 적게 들고 합명 회사나 유한 합작 회사보다 다수의 소유주에게 적합한 유한 책임 회사를 사용합니다. 유한 책임 회사 협동조합은 구성원들에게 유한 책임을 제공합니다. 협동조합은 법적 지위가 없는 이민자들이 개인적으로 근무할 때 임금 착취 혹은 기타 학대로 인해 착취당하지 않도록 보호할 수 있습니다.

뉴욕주에는 구성원의 신분, 주식, 수익 및 손해 배분 관련한 특별 지위와 규칙이 포함된 특별 노동자 협동조합 주식회사 법(Worker Cooperative Corporation Law)이 있습니다. 보다 자세한 사항은 본 지침의 자원 항목을 참고하시기 바랍니다.



# 용어 정의

## 진술서(Affidavit)

공증인과 같이 법에 따라 허용받은 이가 검증한 서면 서명 문서.

## 이사회(Board of Directors)

주식회사의 주주를 대표하도록 선출된 개인들의 단체로서 사업을 전반적으로 감독하고 주요 결정을 내림.

## 고객(Client)

독립 계약자로부터 서비스를 받는 개인이나 기업.

## 자영업자(Entrepreneur)

자신의 기업을 조직하고 운영하는 사람.

## 고용주(Employer)

타인의 임금 및 고용 상태에 책임을 지는 사람이나 기업.

## 개인 납세자 식별 번호(Individual Taxpayer Identification Number, ITIN)

사회 보장 번호를 받을 자격은 없으나 세금을 납부하는 이들에게 국세청이 발급한 번호.

## 국세청(Internal Revenue Services, IRS)

연방 세금 징수를 담당하는 연방 정부 기관.

## 책임(Liability)

기업 관련한 위험 혹은 법적 혹은 재정적 책임의 양.

## 구성원(Member)

유한 책임 회사(LLC)에서 소유주는 구성원(member)이라 부릅니다.

## 임원(Officers)

임원들은 주식회사를 일상적으로 운영합니다. 이사회에 임명을 받은 임원들 역시 해당 주식회사의 설립자 혹은 소유주, 직원일 수 있습니다.

## 회사(Partnership)

2명 이상의 개인이 기업을 소유한 기업 구조. 합명 회사에서 파트너들은 경영 책임과 기업의 수익 및 손실을 공유합니다. 유한 합작 회사에서 파트너가 기업을 관리하는 경우도 있고, 파트너가 기업에 투자하는 경우도 있지만, 모든 경우에 있어서 파트너는 사업 소유주입니다.

## 소유주(Proprietor)

기업 소유주.

## 주주(Shareholders)

주주는 회사 혹은 주식회사의 주식을 구입한 사람입니다. 주주는 자신의 해당 주식회사 투자에 대해 비례하는 주식을 보유하고 있습니다.

# 중요 문서

## 정관(Articles of Organization)

유한책임회사(LLC)의 명칭과, 유한책임회사를 설립하고자 하는 카운티 및 주소를 기록한 문서. 해당 유한책임회사는 설립 신고 시 혹은 정관에서 지정한 이후의 시기에 설립되나 설립 신고 일로부터 60일을 초과할 수 없습니다.  
국무부에 제출됩니다

▶ 유한 책임 회사

## 격년 보고서(Biennial Statement)

뉴욕주의 유한책임회사 및 주식회사는 2년마다 격년 보고서를 제출하고 기업 주소 확인 또는 수정에 대한 수수료(9달러)를 지급해야 합니다.  
국무부에 제출됩니다

▶ 유한 책임 회사 ▶ 주식회사

## 회칙(By-laws)

해당 주식회사를 어떻게 운영할 것인지에 대한 서면 문서입니다. 이사 선출 방법, 회의 진행 방법, 주주와 이사, 임원의 권리와 의무, 권한에 대한 내용을 포함합니다.

주식회사가 반드시 사본을 보관해야 합니다.

▶ 주식회사

## 상호 등록증(Certificate of Assumed Name)

기업명이 기업 소유주의 이름과 다른 경우에만 필요한 양식입니다.

카운티 서기에 제출됩니다

▶ 개인 회사 ▶ 합명 회사

▶ 법적 이름과 다른 이름으로 운영하는 법인

## 법인 설립 등록증(Certificate of Incorporation)

주식회사의 상호 및 주소를 명시한 문서. 주식회사의 존재는 법인 설립 등록증 제출일 혹은 법인 설립 등록증에서 지정한 제출일 이후의 날짜(제출일로부터 90일 이내)에 시작됩니다.

▶ 주식회사

## 유한 합작 회사 등록증(Certificate of Limited Partnership)

유한합작 계약을 체결하는 파트너들의 이름과 정보를 명기한 양식입니다.

국무부에 제출됩니다

▶ 유한 합작 회사

## 발행 인증서(Certificate of Publication)

진술서와 함께 제출하며, 유한합작 회사를 창업하는데 필요한 신문 게재 요구사항을 준수하였음을 밝히는 양식 (19 및 22페이지 참고). 발행 인증서는 반드시 유한 합작 회사 등록증 혹은 정관 제출 이후 120일 이내에 제출해야 합니다.

국무부에 제출됩니다

▶ 유한 합작 회사

▶ 유한 책임 회사

## I-9, 취업 자격증명 양식(Employment Eligibility Verification form)

미국에서 합법적으로 일할 수 있음을 증명하기 위해 모든 직원이 작성해야 하는 양식. 고용주는 반드시 I-9 양식을 수령하고 위임받은 미국 정부 관계자가 검사 시 확인할 수 있게 해야 합니다.

## 운영 협약(Operating Agreement)

구성원, 관리자, 직원, 대리인의 권리, 능력, 특혜, 제한사항, 책임을 결정합니다. 운영 협약은 설립 신고 전 혹은 신고 후 90일 이내에 체결할 수 있습니다.

유한책임회사가 반드시 사본을 보관해야 합니다.

▶ 유한 책임 회사

## 파트너십 합의서(Partnership agreement)

합명 회사에 권장하고 유한합작 시 필요하며, 사업 파트너들 간의 합의, 권리, 의무를 수립하고 증명합니다.

▶ 합명 회사 ▶ 유한합작

# 자원

## 뉴욕주 정부 기관:

### 국무부 기업과(Division of Corporations), 주기록(State Records) 및 UCC

[www.dos.ny.gov/corps/](http://www.dos.ny.gov/corps/)

뉴욕주에서 창업 혹은 기업 확장 시 필요할 수 있는 양식 및 기타 법 문서에 대한 정보.

### 뉴욕주 개발 공사(Empire State Development), 기업 지원 프로그램 (Entrepreneurial Assistance Program)

[esd.ny.gov/entrepreneurial-assistance-program](http://esd.ny.gov/entrepreneurial-assistance-program)

기업 지원 프로그램(EAP)은 뉴욕주 여러 지역사회에 EAP 센터를 설립하여 최근에 창업하였거나 창업에 관심이 있는 개인들에게 교육과 훈련, 기술 지원, 지원 서비스를 제공하고 있습니다.

### 이민자 지원국(Office of New Americans, ONA)

1-800-566-7636

[www.newamericans.ny.gov/business](http://www.newamericans.ny.gov/business)

이민자 지원국은 뉴욕주 전체에 소재한 27 개의 기회 센터(Opportunity Center)를 통해 이민자들에게 소기업 지원을 포함한 교육 및 경제적 자원을 제공하고 있습니다.

### 소기업 개발센터(Small Business Development Center, SBDC)

1-800-732-7232

[www.nysbdc.org](http://www.nysbdc.org)

뉴욕주 소기업 개발센터(New York State Small Business Development Center, NYS SBDC)에서는 24개의 지역 센터 네트워크를 통해 무료로 창업 혹은 기존 기업의 성과 개선을 원하는 뉴욕주민에게 고품질의 무료 혹은 저렴한 사업 상담과 교육을 제공하고 있습니다.

## 뉴욕시 정부 기관:

### 소비자 보호국, 금융 지원 사무소

[www.nyc.gov/site/dca/partners/financial-empowerment.page](http://www.nyc.gov/site/dca/partners/financial-empowerment.page)

금융 교육 및 상담의 목적은 자산을 구축하고 재정 자원을 최대한 활용하기를 원하는 저임금 뉴욕시민의 역량을 강화하고 이들을 보호하는 것입니다. 안전하며 저렴한 주요 은행 업무, 소득을 개선하는 세액 공제 접근에 관한 정보를 포함합니다.

### 소기업 서비스(Small Business Services, SBS)

<https://www1.nyc.gov/nycbusiness/>

뉴욕시에서 기업 조직, 운영 혹은 확장에 관심이 있는 자영업자들을 위한 무료 강좌, 워크숍, 조언, 지원.

### SBS 이민 기업 이니셔티브(SBS Immigrant Business Initiative)

[www1.nyc.gov/nycbusiness/article/immigrant-business-initiative](http://www1.nyc.gov/nycbusiness/article/immigrant-business-initiative)

SBS는 뉴욕시 곳곳에서 무료로 사업 강좌, 금융 지원, 무료 법률 서비스를 여러 언어로 제공합니다.

## 뉴욕시 조직:

### 브루클린 공공 도서관, 소기업 및 자영업자 서비스

[www.bklynlibrary.org/business/small-business](http://www.bklynlibrary.org/business/small-business)

브루클린 자원 곳곳에서 워크숍, 강의 및 창업과 기업 운영 및 확장 관련한 일대일 지원을 영어와 스페인어, 러시아어, 아이티어로 제공합니다

### 기업 아웃리치 센터 네트워크(Business Outreach Center Network, BOCNET)

[www.bocnet.org](http://www.bocnet.org)

소상공인 및 소기업 개발 기관은 브롱크스(Bronx), 브루클린(Brooklyn), 맨해튼(Manhattan), 퀸즈(Queens), 스탠포아일랜드(State Island)에서 소기업 대출, 가정 내에서의 어린이 돌봄, '미국식으로 사업하기(Business American-Style)' 워크숍, 난민 소상공인 프로젝트 등 맞춤형 기업 서비스를 제공합니다.

### CAMBA 소기업 서비스(CAMBA Small Business Services)

718-287-2600

[www.camba.org](http://www.camba.org)

일대일 상담, 소기업 워크숍, 사업 관련 조언, 타 소기업 개발 파트너들과의 연결, 사업 대출.

### 지역사회 개발 프로젝트, 법률 구조 협회(The Legal Aid Society)

212-426-3000

[www.legalaidnyc.org/civil-practice-pro-bono-projects](http://www.legalaidnyc.org/civil-practice-pro-bono-projects)

5개 도시에서 변호사 및 고객을 보유할 수 있는 이들을 위한 교육을 실시합니다. 주제는 창업, 상가 임대, 기업 및 개인 자산 보호 등입니다. 교육은 영어와 스페인어로 진행됩니다.

# 자원

## 도시 교육학 센터(Center for Urban Pedagogy, CUP)

[www.welcometocup.org](http://www.welcometocup.org)

뉴욕시 노동조합 관련 지침을 포함하여 복잡한 정책 및 절차의 이해를 도울 브로슈어 및 책자 발행.

## 히브리인 무료 대출 협회

[www.hfls.org/loan-programs/microenterprise/](http://www.hfls.org/loan-programs/microenterprise/)

뉴욕시와 롱아일랜드, 웨스트체스터 내 저중간 소득 거주자의 창업 및 사업 확장을 위한 무이자 소상공업 대출

## 이웃 자영업자법 프로젝트(Neighborhood Entrepreneur Law Project, 뉴욕시 법률정의센터(NYC Bar Justice Center))

212-382-6633(대표)

212-626-7383(무료 법률 핫라인)

[nelp@nycbar.org](mailto:nelp@nycbar.org)

세금 문제, 계약 및 합의, 상업용 임대 협상, 저작권, 상표권, 특허 등 창업 관련하여 저중간 소득 소상공업인들을 위한 법률 서비스.

## 르네상스 경제개발사(Renaissance Economic Development Corporation)

[www.renaissance-ny.org](http://www.renaissance-ny.org)

저금리 사업 대출 및 자영업자 교육 프로그램을 통해 뉴욕시 내의 이민자, 저중간 소득 지역사회의 변화를 꾀하는 지역사회 개발 금융 기관.

## 법률 서비스 자원봉사자

347-521-5729

[www.volspobono.org/projects/microenterprise-project](http://www.volspobono.org/projects/microenterprise-project)

전담 직원 및 무료 변호사들 네트워크를 통해 소기업 소유주 및 소상공인들이 높은 품질의 무료 법률 서비스에 접근할 수 있도록 지원.

## 뉴욕시 협력 자원:

### 녹색 노동자 협동조합

[www.greenworker.coop](http://www.greenworker.coop)

5개월에 걸친 장기 집중 교육 및 지원 프로그램을 제공하여 사업가가 되려는 이들이 노동자 소유의 녹색 기업을 개발하고 교육과 코칭, 기술 서비스의 과감한 조합을 활용하도록 지원.

## 뉴욕시 노동자 협동조합 네트워크(New York City Network of Worker Cooperatives, NYC NOWC)

212-390-8178 (핫라인)

[www.nycworker.coop](http://www.nycworker.coop)

노동자 협동조합 및 협동 사업 기술 관련한 리더십 개발, 교육, 워크숍, 사업 지원, 기술 지원.

## 노동자 정의 프로젝트(Workers Justice Project) - 새길을 만드는 뉴욕시 모임(Make The Road New York)

347-889-6347

[www.workersjustice.org](http://www.workersjustice.org)

기타 이슈 중에서도 노동자 소유의 협동조합 개발, 지원, 홍보를 통해 지속 가능한 일자리 창출을 위해 일하는 이민자 권리 조직.

## 온라인 도구:

### 뉴욕 비즈니스 익스프레스(New York Business Express)

[www.businessexpress.ny.gov](http://www.businessexpress.ny.gov)

기업 및 직업 관련 요구사항 관련 지침이 되어 드립니다. 질문지 및 기업 마법사(Business Wizard)를 작성하시면 창업 시 필요한 모든 것에 대한 목록을 제공합니다.

### 뉴욕시 사업 포털(NYC Business Portal)

[www1.nyc.gov/nycbusiness](http://www1.nyc.gov/nycbusiness)

### 단계별 질문지

단계별 질문지를 작성하시면 해당 업계에 따라 창업 및 기업 운영에 필요할 수 있는 도시, 주, 연방 인허가에 대한 맞춤형 목록을 받게 됩니다.

### 장려책 예측기

질문지를 작성하시면 해당 사업이 획득할 수도 있는 정부 장려책 및 세액 공제 목록을 받게 됩니다.

