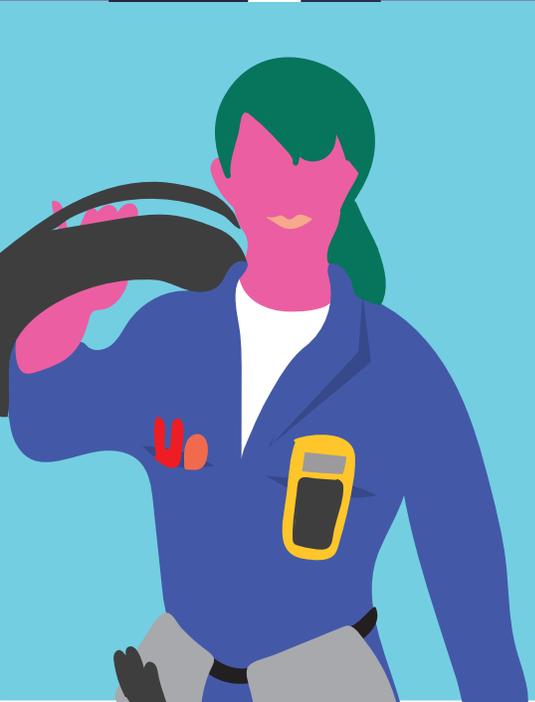


**VOTRE
ENTREPRISE,
VOTRE
AVENIR!**

UN GUIDE DE BASE POUR LE
LANCEMENT D'UNE ENTREPRISE
PAR LES ENTREPRENEURS IMMIGRANTS



Remerciements

Ce guide a été établi par la Coalition d'Immigration de New York et le Centre de Développement Communautaire Pratt afin de favoriser l'accès à des informations et ressources claires concernant les entrepreneurs immigrants à New York. La publication de ce guide a été généreusement financée par Capital One, le Département de la Jeunesse et du Développement Communautaire de NYC, la Commune de New York City et le cabinet du Président à l'aide de l'initiative « la Key to the City.

Publié en Avril 2019

Conçu par Ben Dodd, avec l'appui de Sydney Céspedes, Sal Muñoz

Illustrations par June Lee



La Coalition d'Immigration de New York

La Coalition d'Immigration de New York est une organisation à but non lucratif qui conçoit un état de New York plus solide car tous sont les bienvenus, traités avec équité et chacun a la chance de poursuivre ses rêves. La Coalition unit immigrants, membres et alliés pour que tous les habitants de New York s'épanouissent.

Le Centre de Développement Communautaire Pratt

Le Centre de Développement Communautaire Pratt fusionne urbanisme, recherche, défense des politiques et aide aux petites entreprises pour stimuler les communautés, à faibles et moyens revenus, à planifier et faire de leur avenir une réalité pour une ville plus durable et équitable pour tous les habitants de New York.



TABLE DES MATIERES

Voulez-vous créer une entreprise? Bon à savoir !	6
Comment utiliser ce guide	6
Démarrer	7
Astuces pour choisir une structure d'entreprise	11
Les 6 structures d'entreprise	15
Entreprise individuelle	16
Partenariat général	17
Société en commandite	19
Société à responsabilité limitée	21
Compagnie	23
Coopérative des travailleurs	26
Définitions	27
Documents importants	28
Ressources	29

Le message du Président de la Commune de New York Corey Johnson

Cher/Chère Citoyen(ne) de New York,

La ville de New York que nous connaissons aujourd'hui ne serait rien sans les entrepreneurs immigrants. Les immigrants constituent un pivot pour notre économie locale vue leur grand taux de participation en tant qu'employés et propriétaires d'entreprise. En fait, la moitié d'entreprises à New York City appartiennent aux immigrants dont la participation au PIB de City de 2017 est de \$228 milliards. Toutefois, il existe quelques ressources spécifiquement dédiées à l'assistance des immigrants qui aspirent à devenir propriétaires d'entreprise. C'est un plaisir pour moi d'ajouter cette ressource à l'ensemble des efforts de City dans l'appui du secteur d'entreprises appartenant à des immigrants. C'est un pas important vers le processus de s'assurer que nous continuions à combattre contre les obstacles au succès des citoyens de New York.

Je suis fier de ce qu'à un moment comme celui-ci où les immigrants assidus au travail sont sous la répression du gouvernement fédéral, La Communauté Urbaine a pu soutenir la création de ce guide. « Votre Entreprise, Votre Avenir » est le résultat des consultations extensives avec des experts juridiques en immigration, entreprise, fiscalité, ainsi que les groupements au service des immigrants et entrepreneurs. À plusieurs égards, c'est un grand premier. Ce guide donne une feuille de route claire et des renseignements intéressants pour les immigrants de New York qui désirent créer une entreprise mais ne sont pas certain de connaître les étapes à parcourir ou alors le type d'entreprise à créer.

Ce guide non seulement représente un outil indispensable pour les citoyen de New York, mais aussi sa publication en ce moment envoie un message fort venant de la Commune indiquant que les immigrants de New York sont les bienvenus ici et que nous apprécions leur multiples participations au bien être de la ville. Je souhaite que ce guide inspire tous les citoyens de New York à prendre ce pas vers l'avant!

Cordialement,



Le Président
Corey Johnson

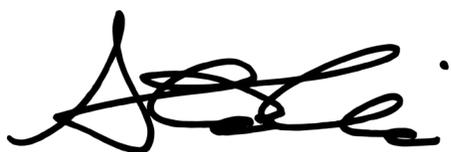
Le message des Directeurs exécutifs

Depuis plus de 150 ans, New York a toujours été une source d'opportunités pour les immigrants. Et les immigrants en retour continuent d'alimenter son économie. Les immigrants constituent le quart de la force ouvrière de New York et ils contribuent des milliards de dollars au revenu local. Les immigrants non seulement pilotent la force ouvrière mais ils contribuent activement à la façonner : Plus de 83,000 propriétaires d'entreprise de New York City sont des immigrants, et ils constituent la majorité des propriétaires des petites entreprises.

La Coalition d'Immigration de New York et le Centre de Développement Communautaire Pratt sont fiers de présenter ce guide comme étant une ressource abordable pour aider les immigrants dans la mise sur pied et le maintien d'une entreprise florissante. Il existe un vaste réseau des groupements communautaires, incubateurs, services aux petites entreprises, et prestataires juridiques qui offrent des services indispensables aux entrepreneurs, bien que certaines personnes pensent que les outils disponibles utilisent une langue inaccessible. Ceci est une préoccupation pour plusieurs entrepreneurs particulièrement les immigrants vu les obstacles de la langue et la culture auxquelles ils sont confrontés.

Ce guide commence avec une considération des barrières spécifiques que confrontent les immigrants en offrant des renseignements accessibles dans plusieurs langues. Cette ressource éducative aidera les partenaires communautaires locales à offrir des services de soutien à l'entreprise pour les communautés immigrants. L'aide apportée aux entrepreneurs immigrants ainsi qu'aux emplois créés par leurs entreprises est essentiel pour le développement économique global de New York et crée des grandes opportunités pour les citoyens de New York.

Cordialement,



Steve Choi
Le Directeur exécutif
La Coalition d'Immigration de New York



Adam Friedman
Le Directeur exécutif
Le Centre de Développement Communautaire Pratt

VOULEZ-VOUS CRÉER UNE ENTREPRISE? BON À SAVOIR !

Comment utiliser ce guide

L'entrepreneuriat des immigrants est le pivot de l'économie de ce pays. Dans l'état de New York 33,8% de l'ensemble de travailleurs autonomes résidants sont attribués aux entrepreneurs immigrants dont la participation en terme de revenu commercial est de 7,2 milliards.¹ En plus du fait que les immigrants sont plus enclin à créer une entreprise que les citoyens nés aux Etats-Unis, il existe aussi quelques ressources spécialement dédiées pour assister les entrepreneurs immigrants.²

Ce guide a été conçu pour l'ensemble des entrepreneurs immigrants et ceux qui aspirent à le devenir, quelque soit leur statut d'immigrant, afin de les aider à bien cerner les options dont ils disposent en ce qui concerne l'ouverture et la gestion de leur propre entreprise dans l'état de New York. Ce guide donne une vue d'ensemble des types de structures d'entreprise et contient des renseignements qui vous aident à choisir la structure qui vous convient, il traite également des exigences liées à la création de votre entreprise ainsi que certains des frais et impôts auxquels il faudra vous attendre afin que votre entreprise reste opérationnelle.

Ce guide ne couvre pas les exigences telles que les permis et licences requis par un secteur particulier ou une profession particulière. **Ce guide n'offre aucun conseil juridique ou fiscal.** Les immigrants promoteurs d'entreprise sont encouragés à obtenir un avis juridique en ce qui concerne leur immigration individuelle, leur entreprise, ou les restrictions. Pour plus de renseignements, veuillez consulter la rubrique Ressources de ce guide.

Les informations contenues dans ce guide sont à jours en la date d'octobre 2018 et il n'y aura pas de mise à jour.

1. "Les immigrants à New York." (4 October 2017) Le Conseil d'Immigration des Etats-Unis. www.americanimmigrationcouncil.org/research/immigrants-in-new-york

2. "L'étude économique sur l'accueil des entrepreneurs immigrants." (8 Septembre 2015) Fondation Kauffman.

www.kauffman.org/what-we-do/resources/entrepreneurship-policy-digest/the-economic-case-for-welcoming-immigrant-entrepreneurs

Guide de démarrage

Entrepreneur indépendant ou Employé? (pourquoi cette distinction)

Aux Etats-Unis, plusieurs immigrants ont des difficultés dans leur recherche d'emplois lucratifs. Avoir sa propre entreprise peut permettre à l'immigrant de progresser économiquement. Plus précisément, si vous n'êtes pas autorisé à travailler en tant qu'employé aux Etats-Unis, vous pourrez gagner de l'argent en commençant votre propre entreprise.

Un employeur qui recrute une personne ne disposant pas d'un permis de travail aux Etats-Unis agit en violation de la loi. C'est le devoir de chaque employeur de vérifier si l'employé dispose d'un permis de travail en :

- ▶ remplissant la Formulaire I-9
- ▶ examinant les pièces d'identification (tel que le numéro de sécurité sociale, la carte verte, le passeport, etc.)

Il n'existe aucune loi fédérale ou étatique de New York qui interdise à un immigrant ne disposant pas d'un permis de travail d'être propriétaire d'une entreprise, ou d'être entrepreneur indépendant. Un entrepreneur indépendant est aussi connu par l'appellation « prestataire indépendant. » Les prestataires indépendants ne sont pas supposés remplir le formulaire I-9 pour leurs clients lorsqu'ils commencent un nouveau contrat. Si vous créez une entreprise en tant que personne morale tel que décrit dans ce guide, la personne morale peut elle aussi faire des affaires, notamment offrir des produits et services et signer des contrats.

En terme pratique, plusieurs immigrants ont la possibilité de gagner de l'argent par la création d'une entreprise peu importe leur statut d'immigrant. En qualité d'entrepreneur, il vous est conseillé de respecter les lois qui s'appliquent à l'opération de votre entreprise, y compris les taxes. Il faut également savoir que la création d'une entreprise nécessite le dépôt de documents auprès des autorités gouvernementales et institutions financières, n'empêche pas le rapatriement des Etats-Unis et n'offre pas une piste vers l'obtention d'un statut légal. Toutefois, dans certains cas, les juges chargés des procédures d'immigration peuvent favoriser la création d'entreprise et le paiement des taxes.

Comment savoir si vous êtes un entrepreneur indépendant

Il est difficile de déterminer si vous êtes entrepreneur indépendant ou employé et vous devez constamment rechercher un avis juridique concernant votre situation.

Les entrepreneurs indépendants travaillent pour leur propre compte et offrent des produits et des services à leurs clients. Vous êtes considéré comme étant un entrepreneur indépendant et non un employé si vous avez plus de contrôle que vos clients sur la manière donc vous offrez les produits ou les services en question et sur les aspects financiers de votre entreprise. La page suivante contient des exemples des listes de contrôle faisant la comparaison entre le statut d'employé et celui d'entrepreneur indépendant.

Si vous établissez une personne morale pour votre entreprise, la personne morale pourra se charger d'offrir les produits et les services aux clients. En général, il y a de fortes chances que vous **ne soyez pas** considéré comme employé **si vous êtes propriétaire et gestionnaire de votre entreprise**. Pour cette raison donc, il est recommandé aux entrepreneurs qui ne disposent pas d'un permis de travail :

- ▶ d'être propriétaire de l'intégralité ou d'une proportion importante de leur entreprise, et
- ▶ de gérer les affaires de leur entreprise.

Employé ou entrepreneur indépendant?

Je suis femme de ménage et j'offre mes services à mes divers clients. Je dispose d'un site web qui détaille les coûts des différents services que j'offre. Je suis rémunéré pour les services que j'offre, il ne s'agit pas de rémunération horaire. Les clients peuvent demander mes services en prenant rendez-vous en ligne ou par téléphone. Les clients s'occupent eux-mêmes des produits de nettoyage et des équipements.

Je suis femme de ménage pour une famille du lundi au vendredi, de 8 heures à 16 heures. J'ai sécurisé une rémunération de \$15 l'heure et chaque année je négocie pour une augmentation afin de ne pas être débordée par le coût de la vie. La famille avec qui je travaille s'occupe elle-même des produits de nettoyage et des équipements. Elle me laisse une note qui contient la description journalière de mes tâches. Pendant le week-end, parfois je travaille pour d'autres familles afin de gagner un peu plus d'argent.



Femme de ménage A



Femme de ménage B

Prendre soin du local



Un investissement important dans vos propres locaux, matériels, équipements, produits et outils



Prendre des risques financiers vers des bénéfices ou des pertes



Etablir ou négocier vos prix



Vous avez le choix d'embaucher vos propres associés



Vous avez la liberté de rejeter des offres de services



Pouvoir offrir des services à d'autres clients



Vérifier quand, où et la manière dont le travail est effectué



**Je suis un
EMPLOYÉ**

**Je suis un
PRESTATAIRE
INDÉPENDANT**

Employé ou Prestataire indépendant

Je suis comptable pour une entreprise lorsque cette dernière a besoin de mes services. Lorsque l'entreprise en question a besoin de mes services, elle détermine les jours où je vais travailler ainsi que la durée. Je reçois mon paiement lorsque le travail est exécuté et non par rémunération horaire. Lorsque j'attends un paiement, j'envoie une facture à l'entreprise. J'effectue des travaux de comptabilité similaires pour plusieurs autres entreprises. Je travaille depuis chez moi et utilise mon propre ordinateur de service.

Je travaille 30 heures par semaine, en temps partiel pour une entreprise en qualité de comptable et je reçois un salaire hebdomadaire. Je travaille souvent depuis mon domicile à l'aide de mon propre ordinateur. Si je le souhaite, je peux souscrire à des bénéfices santé avec l'entreprise pour laquelle je travaille. Parfois j'accepte des offres d'emploi d'autres petites entreprises lorsque je ne suis pas en train de travailler pour cette entreprise.



Comptable A



Comptable B

Prendre soin du local	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Un investissement important dans vos propres locaux, matériels, équipements, produits et outils	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Prendre des risques financiers vers des bénéfices ou des pertes	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Etablir ou négocier vos prix	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Vous avez le choix d'embaucher vos propres associés	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Vous avez la liberté de rejeter des offres de services	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Pouvoir offrir des services à d'autres clients	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Vérifier quand, où et la manière dont le travail est effectué	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	Je suis un EMPLOYÉ	Je suis un PRESTATAIRE INDÉPENDANT

Des astuces pour choisir une structure d'entreprise

Maintenant que vous avez décidé de lancer votre entreprise, vous devez déterminer quel type d'entreprise vous convient! Cette rubrique renseigne sur les différentes options dont vous disposez pour la structuration de votre entreprise.

Certaines structures d'entreprise ont des règles complexes et des exigences d'insertion ce qui rend les coûts de démarrage plus élevés. D'autres entreprises peuvent être faciles à créer, nécessitant très peu, voire quasiment pas, de documentation ou de frais. Mais alors, le propriétaire de l'entreprise court de plus grands risques financiers. Afin de choisir la structure d'entreprise la plus adaptée à vos besoins, il est important pour vous de bien cerner certains concepts fondamentaux sur les structures d'entreprise dans l'Etat de New York.

Protéger vos fonds personnels

Une entreprise peut être une personne morale autre que le propriétaire de l'entreprise. Une personne morale, tout comme une personne physique, a la capacité de signer des contrats et partenariats, ainsi qu'obtenir des crédits, avoir des dettes, porter plainte et être traînée en justice, et sera tenue responsable de toutes ses actions.

Lorsque votre entreprise est séparée de votre personne vous pouvez avoir une **responsabilité personnelle limitée**. Votre responsabilité par rapport aux dettes est généralement limitée à votre apport dans l'entreprise. Si votre entreprise est une personne morale et est traînée en justice, vos biens personnels tels que votre maison, votre voiture, sont en général à l'abri des réclamations qui concernent votre entreprise. Un autre avantage dont vous disposez si votre entreprise est une personne morale est que la personne morale peut légalement travailler même si le propriétaire n'a pas de permis de travail ou gère l'entreprise de l'extérieur des Etats-Unis.

Dans ce guide, nous résumons les coûts et avantages qu'entraînent les types de personnes morales suivants, qui peuvent être créés dans l'Etat de New York afin de limiter la responsabilité personnelle: Société en commandite, Société à responsabilité limitée, Compagnie.

Pour bénéficier de la **responsabilité limitée** qu'offre la personne morale de votre entreprise :

- ▶ Assurez-vous de séparer vos biens personnels des biens de l'entreprise
- ▶ Ouvrez un compte bancaire distinct pour votre personne morale
- ▶ Utilisez le nom de la personne morale dans les contrats et publicités (au lieu de votre nom)
- ▶ Optez pour un numéro d'identification des taxes (EIN) distinct et faites des déclarations d'impôts distinctes au moment approprié.



C'est quoi un ITIN?

Lorsque vous générez des revenus, vous avez l'obligation de payer des impôts. Un numéro individuel d'identification de contribuables (ITIN)) est délivré par l'autorité fiscale américaine (IRS) aux personnes qui ne sont pas qualifiées pour recevoir un numéro de sécurité sociale mais qui doivent déclarer leurs impôts. Si vous disposez d'un numéro de sécurité sociale (NSS) vous n'êtes pas éligible pour l'obtention d'un ITIN. Même si votre permis de travail devient obsolète, votre NSS reste en vigueur pour faciliter

la déclaration des impôts. Vous pouvez également vous servir du ITIN pour accéder à plusieurs services financiers y compris les crédits ou l'ouverture d'un compte bancaire, peu importe votre statut d'immigrant. Cliquez ici pour plus de renseignements [Votre Argent, Votre Avenir! Un guide de base pour l'éducation et l'autonomie financière](#) une ressource pour aider les immigrants à maîtriser les options financières personnelles.

C'est quoi un EIN?

A des fins fiscales fédérales et de l'état de New York, toute entreprise qui a des employés doit obtenir un Numéro d'Identification de l'Employé (EIN). Les compagnies et la plupart des sociétés à responsabilité limitée doivent obligatoirement obtenir un EIN. Généralement, les banques exigent que

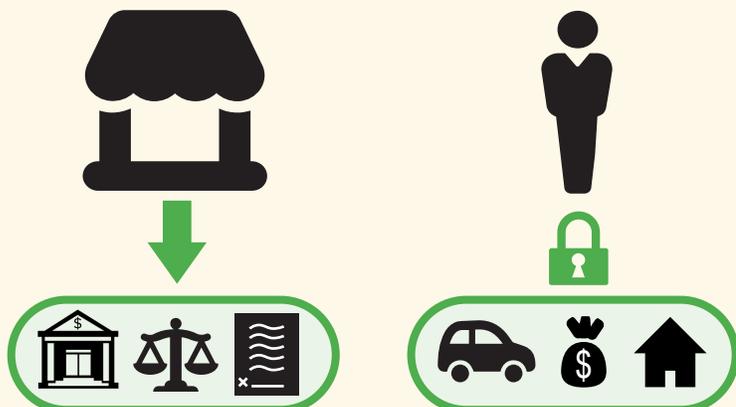
les entreprises aient un EIN avant d'ouvrir un compte pour celle-ci. Pour obtenir un EIN, une entreprise doit déposer le Formulaire SS-4 (Demande de Numéro d'identification de l'employeur) aux services de l'IRS ou faire une demande par téléphone ou en ligne.

Quand vous et votre entreprise formez une seule entité morale



...vos biens personnels sont exposés.

Quand votre entreprise est une personne morale distincte...



vous entreprise peut prendre des prêts bancaires, porter plainte et signer des contrats.

Et vos biens personnels sont sécurisés!

Maîtrisez les obligations fiscales de votre entreprise

Peu importe le statut d'immigrant, toute personne exerçant une activité génératrice de revenus aux Etats-Unis doit obligatoirement payer des impôts aux niveaux fédéral et étatique et aux collectivités. Les exigences fiscales sont déterminées par plusieurs facteurs, par exemple, votre statut conjugal au moment de la déclaration, votre revenu annuel, et votre lieu de résidence dans l'état de New York.

En général, la simplicité de votre structure d'entreprise détermine aussi la simplicité des exigences fiscales qui vous sont imposées. Certaines structures d'entreprise vous permettent de reporter les revenus de votre entreprise dans votre déclaration d'impôts individuelle, facilitant ainsi la déclaration des impôts pour les propriétaires d'entreprise.

Veillez noter que ce guide ne prétend pas donner de conseils fiscaux. Les entrepreneurs immigrants sont encouragés à rechercher un avis fiscal en sollicitant les services d'un expert en fiscalité. Dans la rubrique Ressources, vous verrez des références vers les organisations qui ont qualité à vous accompagner en matière de fiscalité pour votre entreprise.

L'histoire de deux activités

Société à responsabilité limitée*

Trois amis créent une entreprise ensemble. Ils légalisent leur entreprise sous forme de Société à responsabilité limitée (SARL). Leur SARL est une personne morale distincte.

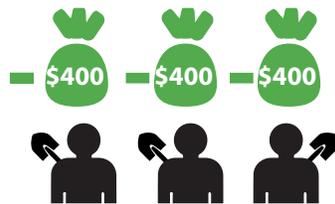


Chaque partie prenante investit \$400 pour couvrir les frais de lancement et puis l'entreprise reçoit un **prêt commercial** d'une banque.

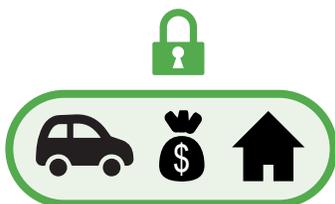
L'entreprise fait faillite et ferme ses portes après quelques mois avec une dette de \$8,000.



Les pertes sont limitées au \$400 donnés par chaque partie prenante de l'entreprise à responsabilité limitée et tout autre bien de l'entreprise.



Les propriétaires de l'entreprise ne sont pas personnellement responsables des dettes de la SARL et leurs biens personnels sont épargnés.



Entrepreneur individuel

Une entrepreneuse individuelle crée son entreprise d'aménagement paysager. Elle et son entreprise sont considérées comme une seule personne morale selon la loi.



Elle investit \$400 de ses économies et se sert de sa carte de crédit **personnelle** pour acheter des équipements pour sa nouvelle activité.

L'entreprise fait faillite et ferme ses portes avec une dette contractée par cartes de crédit de \$8,000.



L'entrepreneuse individuelle a perdu les \$400 de son investissement et elle a la responsabilité de rembourser la dette de \$8000 contractée par sa carte de crédit ainsi que les intérêts y afférant.



Si elle ne rembourse pas la dette, l'entreprise de la carte de crédit fera une poursuite contre elle et réclamera ses biens personnels pour rembourser la dette, y compris sa voiture, sa maison et ses économies personnelles.



*Les promoteurs de l'entreprise ne sont pas personnellement responsables des dettes de la SARL et leurs biens personnels sont épargnés.

SIX STRUCTURES D'ENTREPRISE COURANTES

Il y a six types de propriété commerciale communément en existence dans l'Etat de New York qui sont accessibles aux entrepreneurs immigrants. Il s'agit des propriétés commerciales ci-après :

- **Entreprise Individuelle**
- **Partenariat général**
- **Société en commandite**
- **Société à Responsabilité Limitée(SARL)**
- **Compagnie**
- **Coopérative de travail**

Ce guide donne une vue d'ensemble des cinq premières structures d'entreprise. Une coopérative peut être créée par des partenariats, des SARL ou des compagnies. A cause de sa structure particulière, ce guide n'entre pas dans les détails par rapport aux exigences et obligations d'une coopérative. Pour plus de renseignement concernant les coopératives, consultez la rubrique Ressources.

Entreprise individuelle

L'entreprise individuelle est la structure commerciale la plus simple que vous pouvez utiliser pour créer votre entreprise. Vous pourrez déjà être entrepreneur individuel si vous avez eu à offrir des services ou avez vendu des produits même sans avoir déposé les dossiers auprès des autorités gouvernementales. Les coûts de démarrage sont faibles car vous n'aurez pas à payer de frais ou déposer de formulaires contrairement à d'autres structures d'entreprise. Les revenus d'entreprise sont déclarés avec la déclaration des taxes personnelles, ainsi donc la déclaration des impôts dans ce cas de figure est relativement simplifiée.

Récapitulatif de l'entreprise individuelle

 # des propriétaires	1 propriétaire	L'individu est l'unique propriétaire
 Lancement	Facile à créer	Créée dès que vous commencez à opérer votre activité.
 Frais/Formulaire	Aucun ou minimal	(Facultatif) Frais de dépôts ordinaires, qui varient en fonction du comté, pour l'Attestation du Nom d'emprunt si le nom commercial est différent du nom du propriétaire.
 Préparation fiscale	Plus simple	Les revenus d'entreprise sont déclarés avec la déclaration des taxes personnelles
 Responsabilité	Risque financier individuel très élevé	Le propriétaire de l'entreprise est responsable de toutes les dettes et obligations de l'entreprise, et ses biens personnels sont en jeu.
 Dépenses en cours	Aucun renouvellement/dépôt en cours	Vous n'avez pas à déposer de dossiers supplémentaires aux agences gouvernementales pour la maintenance d'une entreprise individuelle.
 Adapté pour		Les services de dépannage électronique, les paysagistes, les femmes de ménages, les tuteurs, les écrivains et les artistes

Partenariat Général

Un partenariat général est approprié lorsque deux propriétaires d'entreprise qui comptent partager les responsabilités ou risques financiers et prendre des décisions commerciales ensemble. Ceci n'est possible qu'avec les propriétaires d'entreprise qui se font mutuellement confiance étant donné que chaque partie prenante a la responsabilité des décisions prises part d'autres partenaires.

Tout comme l'entreprise individuelle, la création d'un partenariat général nécessite très peu de formalités à remplir. Vous pouvez déjà être dans un partenariat général si vous avez commencé à faire des affaires avec un autre individu et que vous vous considérez comme partenaires d'affaires. Il est hautement recommandé aux partenaires de faire un accord de partenariat, un document important qui élabore les droits et obligations de chaque partenaire, combien chaque partenaire doit investir et la résolution des conflits de ces derniers. Tous profits et pertes seront équitablement partagés parmi les partenaires, à moins qu'il existe un accord de partenariat qui stipule le contraire. **Vous devriez rechercher une assistance juridique lorsque vous développez un accord de partenariat.**

Tout comme dans le cas de l'entreprise individuelle, les biens personnels ne sont pas protégés dans un partenariat général, et les biens personnels de l'un des partenaires risquent d'être sacrifiés suite à une mauvaise décision de l'autre partenaire.



Accords de partenariat

Un accord de partenariat est un document important qui détaille les droits et les obligations de chaque partie prenante vis-à-vis l'entreprise. Les accords de partenariat sont fortement recommandés pour les partenariats généraux et sont obligatoires pour les sociétés en commandite. Un accord de partenariat répond aux questions suivantes:

- ▶ Combien est-ce-que chaque partenaire doit-il investir ?
- ▶ Quelles sont les responsabilités de chaque partenaire?
- ▶ Comment les partenaires arriveront-ils à une décision?
- ▶ Comment est-ce-que les partenaires partageront-ils les bénéfices et les pertes ?
- ▶ Comment est-ce-que les partenaires comptent résoudre les conflits?
- ▶ Quelle action faut-il prendre lorsqu'un partenaire décide de quitter l'entreprise ou décide de vendre ses parts de l'entreprise?

Récapitulatif du partenariat général

 <p># de propriétaires</p>	<p>Au moins 2 propriétaires</p>	<p>L'entreprise appartient aux partenaires</p>
 <p>Lancement</p>	<p>La plus facile à commencer</p>	<p>Créée dès que vous lancez l'activité.</p>
 <p>FRAIS / FORMULAIRES</p>	<p>Aucun ou minimal</p>	<p>(Facultatif) Frais de dépôts ordinaires, qui varient en fonction du comté, pour l'Attestation de Nom d'emprunt si le nom commercial est différent du nom du propriétaire. Un accord de partenariat est fortement recommandé.</p>
 <p>Préparation fiscale</p>	<p>Plus simple</p>	<p>Les partenaires reportent leurs revenus de l'entreprise dans leur déclaration d'impôt individuelle. Une déclaration de renseignements du partenariat doit aussi être faite.</p>
 <p>Responsabilité</p>	<p>Risque financier individuel Hautement élevé</p>	<p>Chaque partenaire encourt le risque d'être tenu responsable des actes des autres partenaires. Les biens personnels sont en jeu.</p>
 <p>Les Dépenses en cours</p>	<p>Aucun renouvellement/ dépôt en cours</p>	<p>Vous n'aurez pas à déposer des dossiers au gouvernement afin de pouvoir préserver le statut de votre entreprise.</p>
 <p>Adapté pour</p>	<p>Entreprises Familiales • Les partenaires qui partagent une relation de longue date et se font mutuellement confiance.</p>	

Société en commandite

Dans le contexte d'une société en commandite, il existe deux types de propriétaires, un partenaire commandité et un partenaire commanditaire. Un **partenaire commandité** opère de la même façon qu'opère une entreprise individuelle ou un partenariat général étant donné qu'il gère l'entreprise en commandite, fait des contrats, prend des décisions et agit au nom du partenariat.

Un **partenaire commanditaire** est un investisseur passif. Il investit de l'argent et reçoit sa part des bénéfices mais ne peut pas gérer les opérations quotidiennes de l'entreprise ou agir au nom du partenariat. Contrairement aux partenaires commandités, les biens personnels du commanditaire sont à l'abri. La responsabilité du commanditaire se limite au montant investi dans l'entreprise.

Un partenariat en commandite nécessite plus de travail pour le lancement que pour l'entreprise individuelle étant donné qu'il y a des formalités à remplir avec le Département d'Etat de New York (DOS) et il y a également des frais y afférant. Cette structure d'entreprise est appropriée pour les propriétaires d'entreprise ayant des investisseurs qui ne sont pas intéressés par la gestion de l'entreprise ou qui ne veulent pas être tenus responsables des décisions commerciales du partenaire commandité. Les termes du partenariat en commandite doivent être documentés dans un accord de partenariat (voir la page 7).



Publication Journal

Les partenariats en commandite et les sociétés à responsabilité limitée doivent obligatoirement publier la création de leur entreprise dans deux journaux distincts pendant six semaines consécutives. Les coûts de publication dans les journaux pourraient s'avérer élevés en fonction du comté.

Le Partenaire Commandité

- ▶ Investit de l'argent et reçoit sa part des bénéfices.
- ▶ Gère l'entreprise et prend des décisions
- ▶ Agit au nom du partenariat
- ▶ Est personnellement responsable des dettes de l'entreprise. (Un propriétaire d'entreprise peut créer une personne morale distincte qui jouera le rôle du partenaire commandité et la responsabilité limitée, mais ceci rend les choses plus complexes.)

Le Partenaire Commanditaire

- ▶ Investit de l'argent et reçoit sa part des bénéfices.
- ▶ Ne gère pas l'entreprise.
- ▶ Ne peut pas agir au nom du partenariat
- ▶ Les biens personnels sont protégés. Le risque financier n'est limité qu'à l'investissement initial.

Récapitulatif du partenariat en commandite

 <p># des propriétaires</p>	<p>au moins 2 propriétaires</p>	<p>Il existe deux types de propriétaires et au moins un de chaque type est exigé: un partenaire commandité et un partenaire commanditaire</p>
 <p>Lancement</p>	<p>Nécessite plus d'effort pour démarrer</p>	<p>Nécessite des formalités pour sa création:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Attestation de partenariat en commandite ▶ Attestation de publication et affidavits de publication (après la publication dans le journal)
 <p>Frais / Formulaires</p>	<p>Modérément coûteuse</p>	<p>\$200 frais de dépôts, \$50 frais de dépôt de l'Attestation de Publication, et \$600-\$1,200 pour les frais de la publication du journal. Un accord de partenariat est obligatoire</p>
 <p>Préparations fiscales</p>	<p>Plus simple</p>	<p>Les revenus de l'entreprise sont inclus dans la déclaration des impôts personnels. Une déclaration de renseignements du partenariat doit aussi être faite</p>
 <p>Responsabilité</p>	<p>Un très grand risque individuel pour le partenaire commandité</p>	<p>Chaque partenaire commandité a personnellement la responsabilité de toutes dettes de l'entreprise. La responsabilité du partenaire commanditaire se limite au montant investi par ce dernier dans l'entreprise.</p>
 <p>Exigences en cours</p>	<p>Oui</p>	<p>Un accord de partenariat écrit est obligatoire et doit être signé par les partenaires commandités</p>
 <p>Adapté pour</p>	<p>Les entrepreneurs qui ont des partenaires désirant d'investir mais ne désirent ni s'impliquer dans la prise des décisions ou prendre des responsabilités personnelles.</p>	

Société à responsabilité limitée.

La Société à responsabilité limitée (SARL) offre une responsabilité limitée ou un risque financier personnel réduit, un très grand avantage sur les structures d'entreprise individuelle et le partenariat. Selon la loi, l'entreprise est une personne morale distincte des propriétaires et tous les propriétaires obtiennent la protection de leurs biens personnels. Afin de préserver la responsabilité limitée, les propriétaires doivent ouvrir un compte bancaire distinct pour la SARL, investir un montant important dans la SARL afin qu'elle soit autonome, ne pas mélanger leurs biens personnels avec les biens de l'entreprise et ne pas utiliser les fonds de la SARL pour des dépenses individuelles.

Les propriétaires, connus comme membres dans une SARL, ont la liberté de gérer l'entreprise eux-mêmes ou de désigner des directeurs pour gérer l'entreprise. Les directeurs peuvent être considérés comme des employés, par conséquent ils doivent disposer d'un permis de travail. **La loi est indécise en ce domaine, il convient donc aux individus de rechercher un avis juridique à ce sujet avant d'être désigné comme directeur d'une SARL même s'ils sont eux-mêmes propriétaires de la SARL.**

Les membres de la SARL peuvent choisir comment la SARL sera taxée lorsqu'elle sera créée. A moins qu'une déclaration ait été déposée auprès de l'IRS indiquant que la SARL sera taxée comme une compagnie, les propriétaires vont probablement reporter leurs revenus dans leurs déclarations fiscales individuelles. **Les membres de la SARL doivent employer les services d'un expert en fiscalité afin de se décider sur leurs options fiscales**



Accord d'exploitation

Un accord d'exploitation est un document important utilisé par les SARL pour déterminer les droits, les pouvoirs, et les responsabilités des membres, des directeurs, des employés ou des agents. L'accord d'exploitation peut être signé avant, pendant ou dans les 90 jours suivant le dépôt des Articles de l'Organisation.

Récapitulatif de la société à responsabilité limitée

 <p># de propriétaires</p>	<p>au moins un propriétaire</p>	<p>Une SARL peut avoir un seul membre ou plusieurs membres qui en sont propriétaires.</p>
 <p>Lancement</p>	<p>Exige plus d'effort pour démarrer</p>	<p>Nécessite des formalités:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ les Articles de l'Organisation ▶ L'Attestation de publication et l'Affidavits de Publication (après la publication dans le journal)
 <p>Frais / Formulaires</p>	<p>Coûteux</p>	<p>\$200 frais de dépôts des Articles de l'Organisation, \$50 frais de dépôt l'Attestation de Publication, et \$600-\$1,200 pour les frais de la publication dans le journal. Un accord d'exploitation est obligatoire.</p>
 <p>Préparations fiscales</p>	<p>Modérément complexe</p>	<p>Une SARL a plusieurs options en fonction de la structure d'entreprise et le nombre des membres.</p>
 <p>Responsabilité</p>	<p>Peu de responsabilité / Risque financier</p>	<p>L'entreprise est une personne morale distincte des propriétaires. Les propriétaires ont une responsabilité limitée et leur seule responsabilité financière se limite au montant qu'ils investissent.</p>
 <p>Dépenses courantes</p>	<p>Oui - la régulière tenue des dossiers est obligatoire</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Adopter un accord d'exploitation dans les 90 jours suivant le dépôt de l'Attestation de l'Organisation. ▶ (Facultatif) Tenir des réunions des membres/ directeurs. ▶ Garder une trace de certains documents fiscaux et SARL ▶ Tous les 2 ans, déposer un rapport biennal visant à confirmer ou actualiser votre adresse
 <p>Adapté pour</p>	<p>Les propriétaires qui veulent garder leurs économies individuelles séparément des finances de l'entreprise peuvent gérer les exigences en cours.</p>	

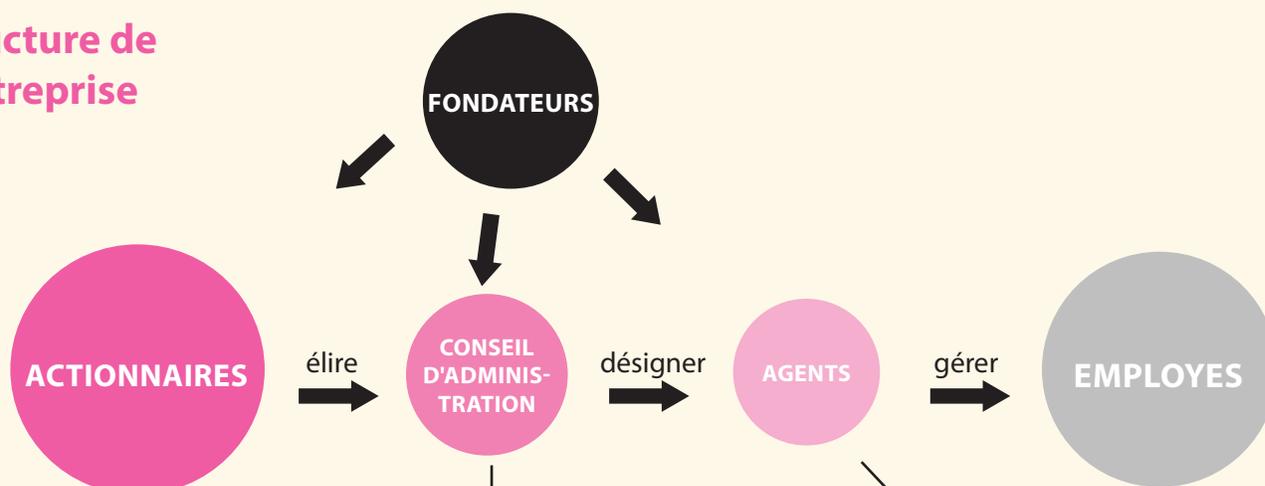
Compagnie

Très souvent, une compagnie est utilisée pour les grandes entreprises ayant plusieurs propriétaires étant donné qu'elle a la capacité de délivrer les actions. Une action représente un titre de participation dans la compagnie. La création d'une compagnie nécessite plusieurs formalités à remplir et engendre des dépenses courantes considérables ainsi que des exigences juridiques.

Chaque compagnie doit avoir un statut, un conseil d'administration et des agents. Après la création de la compagnie, les actionnaires doivent obligatoirement tenir une réunion pour l'adoption des statuts et pour élire les directeurs. Une compagnie n'est pas idéale comme structure d'entreprise pour un entrepreneur qui veut lancer sa petite entreprise. Une SARL offre au promoteur d'une petite entreprise tous les bénéfices qu'offre une compagnie et de manière moins complexe, plus flexible et facile à entretenir.

De plus, la structure de la compagnie entraîne plus de risques pour un entrepreneur immigrant qui ne dispose pas d'un permis de travail. Si l'entrepreneur gère l'entreprise en tant qu'agent de la compagnie, ou alors obtient un salaire de la compagnie, il y a de fortes chances que ce dernier soit considéré comme employé. Afin d'assurer que votre entreprise est créée et opère selon les lois en vigueur, y compris les lois fiscales étatiques et fédérales, veuillez obtenir un conseil juridique lorsque vous élaborez votre business plan. Le traitement fiscal des compagnies est complexe et dépasse la portée de ce guide.

Structure de l'entreprise



Une personne qui a acheté les actions dans l'entreprise et est propriétaire d'un pourcentage de l'entreprise par rapport au nombre d'actions dont elle est propriétaire. Pendant la création d'une compagnie, les propriétaires sont en général les premiers actionnaires.

Un group d'individus élus pour représenter les intérêts des actionnaires. Les directeurs peuvent aussi être des actionnaires mais ceci n'est pas une exigence. Un conseil d'administration doit avoir au moins un directeur. Les directeurs sont chargés de la surveillance et de la prise de décisions majeures de l'entreprise.

Responsable des opérations quotidiennes de l'entreprise et a l'autorité d'agir sur les activités liées à l'entreprise. **Selon la loi, les agents peuvent être considérés comme des employés et doivent par conséquent justifier leur statut de permis de travail aux Etats-Unis.**

Récapitulatif d'une compagnie

 <p># de propriétaires</p>	<p>Au moins un propriétaire</p>	<p>Les compagnies ont généralement plusieurs propriétaires nommés actionnaires, mais peuvent aussi être créées avec un seul actionnaire.</p>
 <p>Lancement</p>	<p>L'effort de lancement est énorme</p>	<p>Après avoir déposé une Attestation d'Incorporation, une réunion organisationnelle doit être tenue afin d'adopter les statuts et d'élire les membres du conseil d'administration.</p>
 <p>Frais / Formulaire</p>	<p>Très coûteux</p>	<p>\$125 de frais de dépôt de l'Attestation d'Incorporation sont requis pour lancer une compagnie. Une compagnie a des très fortes chances d'engendrer des coûts importants pour les frais juridiques et comptables.</p>
 <p>Préparation Fiscales</p>	<p>Très complexe</p>	<p>Il est recommandé aux propriétaires de consulter un expert en fiscalité afin de bien comprendre les obligations fiscales.</p>
 <p>Responsabilité</p>	<p>Très faible responsabilité / risque financier</p>	<p>L'entreprise est une personne morale distincte des propriétaires. La responsabilité des propriétaires se limite à leur investissement financier dans l'entreprise.</p>
 <p>Dépenses courantes</p>	<p>Oui - rigoureux Dépense courantes</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Réunions annuelles et spéciales des actionnaires ▶ Réunions régulières et spéciales du conseil d'administration ▶ Veuillez conserver des minutes et rapports de la compagnie, ainsi que les documents fiscaux ▶ Tous les 2 ans, déposer un rapport biennal visant à confirmer ou actualiser votre adresse
 <p>Adapté pour</p>	<p>Les grandes entreprises ayant plusieurs propriétaires qui ont besoin de beaucoup d'investissement et veulent délivrer et vendre les actions.</p>	

Une comparaison rapide -

Quelle est la structure d'entreprise qui vous convient?

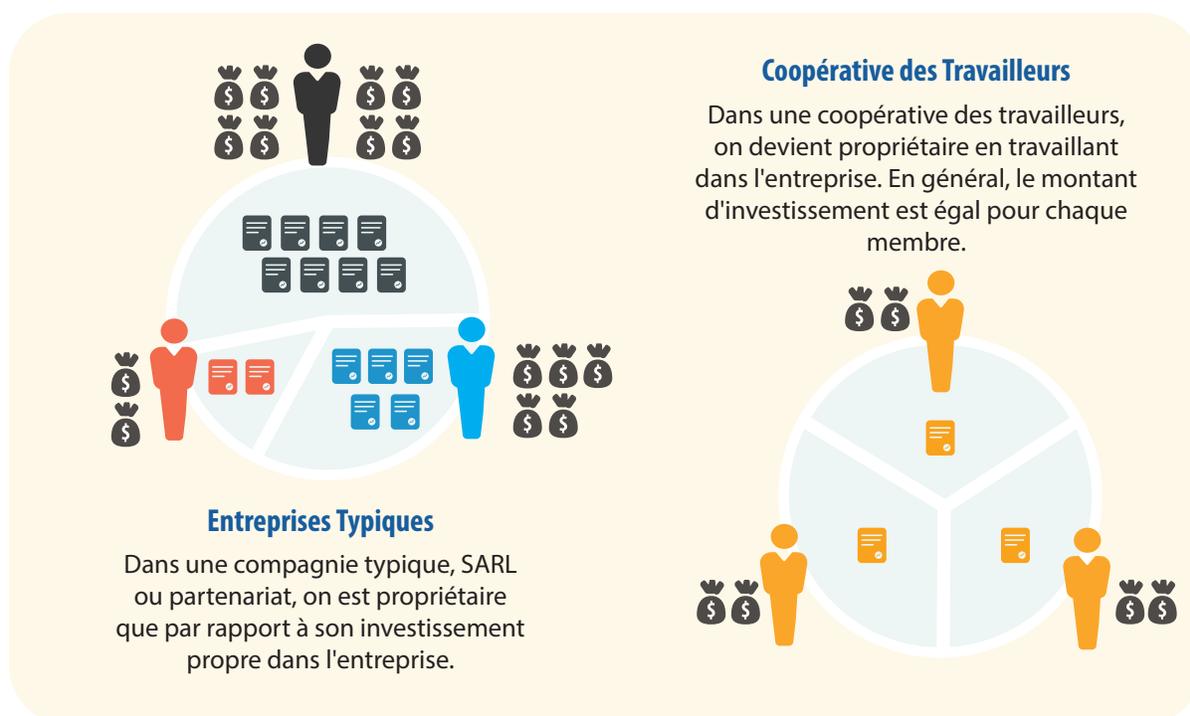
	L'entreprise individuelle	Le partenariat commandité	Le partenariat commanditaire	Une société à responsabilité limitée	Une Compagnie
# de Propriétaires	1 Propriétaire	Au moins 2 Partenaires	Au moins 2 Commandités & Commanditaires Partners	Au moins 1 Membre	Au moins 1 Actionnaire
Processus de Lancement	Facile ●	Facile ●	Modérément Difficile ●	Modérément Difficile ●	Très Difficile ●
Frais / Formulaires	Aucune/ Minimal ●	Aucune/ Minimal ●	Modérément Coûteux ●	Modérément Coûteux ●	Très Coûteux ●
Préparations Fiscales	Plus simple ●	Modéré ●	Modéré ●	Modéré à complexe ●	Très Complexe ●
Responsabilité Personnelle	Elevé ●	Elevé ●	Elevé Pour les partenaires commandités ●	Limitée ●	Limitée ●
Dépenses Courantes	Aucune ●	Aucune ●	Certains ●	Certains ●	Considérable ●

Coopérative de Travail

Une coopérative de travail est un modèle d'entreprise innovateur dans lequel les ouvriers sont propriétaires et gestionnaires d'une entreprise. Les travailleurs font généralement une contribution financière initial à une coopérative pour en devenir membre et par conséquent reçoivent une part proportionnelle des bénéfices. Dans ce modèle, chaque travailleur a le même poids en ce qui concerne les décisions importantes de l'entreprise telles que l'approbation des prêts, des contrats et adhésion de nouveaux membres.

Une coopérative peut être créée par chacune des structures d'entreprises considérées précédemment dans ce guide, à savoir, les partenariats, les SARL, ou compagnies.. Généralement, les coopératives utilisent la structure d'entreprise SARL étant donné qu'elle est flexible et que les coûts d'entretien sont minimales par rapport à une compagnie. La coopérative est idéale pour un plus grand nombre de propriétaires et de partenaires. Une coopérative SARL offre la responsabilité limitée à ses membres. Les coopératives peuvent aider à protéger les immigrants, qui n'ont pas de statut légal, d'être exploités à travers les vols de salaires ou les abus lorsque l'immigrant travaille individuellement

[L'état de New York a un droit des sociétés spécial pour les Coopératives des Travailleurs](#) mise sur pieds avec un statut spécial et des règles d'adhésion, des actions et le partage des bénéfices et pertes. Pour plus de renseignements, veuillez consulter la rubrique Ressources de ce guide.



Définitions

Affidavit

Une déclaration écrite et signée qui est vérifiée par une personne autorisée selon la loi, telle qu'un notaire.

Conseil D'Administration

Un group d'individus élus pour représenter les actionnaires dans une compagnie, jouent un rôle de surveillance de l'entreprise et interviennent dans les décisions majeures de cette dernière.

Client

Une personne ou une entreprise qui bénéficie des services d'un prestataire indépendant.

Entrepreneur

Une personne qui organise et opère sa propre activité.

Employeur

Une personne ou une entreprise chargée du salaire et le statut d'emploi d'une autre personne.

Numéro d'identification du Contribuable Individuel (ITIN)

Un numéro délivré par les services fiscaux américains aux personnes qui ne sont pas éligibles pour avoir un numéro de sécurité sociale mais ont cependant besoin de payer les impôts.

Internal Revenue Service (IRS)

Cette agence du gouvernement fédérale a la responsabilité de collecter les taxes fédérales.

Responsabilité

Le montant de la charge légale ou financière ou risque associé a une entreprise.

Membre

Dans le contexte d'une société à responsabilité limitée (SARL), les propriétaires sont connus comme membres.

Agents

Les agents gèrent les opérations quotidiennes de la compagnie. Désignés par le conseil d'administration, les agents peuvent aussi être des fondateurs/propriétaires et certains employés de la compagnie.

Partenariat

Une structure d'entreprise dans laquelle au moins deux individus sont propriétaires de l'entreprise. Dans un partenariat commandité, les partenaires partagent les responsabilités de gestion et les bénéfices et pertes de l'entreprise. Dans un partenariat commanditaire, certains partenaires gèrent l'entreprise et d'autres ne font qu'investir mais tous les partenaires sont des propriétaires d'entreprise.

Propriétaire

Le propriétaire de l'entreprise.

Les Actionnaires

Un actionnaire est une personne qui a acquis des actions dans une compagnie ou une entreprise. Les actionnaires sont propriétaires selon la proportion de leurs actions investies dans la compagnie.

Documents Importants

Les Articles d'Organisation

Un document qui indique le nom de la société à responsabilité limitée (SARL), le comté et l'adresse requise pour créer une SARL. La SARL est créée dès le dépôt des Articles de l'Organisation ou un autre moment ultérieur spécifié dans les Articles de l'Organisation, n'excédant pas 60 jours suivant la date du dépôt.

déposée auprès du Département d'Etat

► **Société à responsabilité limitée**

Déclaration Biennale

Tous les 2 ans, les SARL et les compagnies de NYC doivent déposer une déclaration biennale et payer un frais de dépôt de \$9 pour confirmer ou actualiser l'adresse de leur entreprise.

déposée auprès du Département d'Etat

► **Société à responsabilité limitée** ► **Compagnie**

Statuts

Un document qui décrit comment la compagnie opérera. Il s'agit de renseignements sur comment élire les directeurs, comment tenir les réunions, et quels sont les droits, les obligations et les pouvoirs des actionnaires, des directeurs et des agents.

La compagnie doit en garder un exemplaire.

► **Compagnie**

Attestation de nom d'emprunt

Un formulaire nécessaire seulement lorsque le nom commercial est différent du nom du propriétaire de l'entreprise.

déposée auprès du greffier du comté

► **L'entreprise individuelle** ► **Partenariat Commandité**
► **Toute entité qui opère avec un nom commercial autre que son nom légal.**

Attestation d'incorporation

Un document qui indique le nom et l'adresse de la compagnie. L'existence de la compagnie commence soit lors du dépôt de l'attestation d'incorporation ou à une date ultérieure (dans les 90 jours suivant le dépôt de l'attestation d'incorporation) indiquée dans l'attestation d'incorporation.

► **Compagnie**

Attestation de Commandite

Un formulaire qui indique les noms et les renseignements des partenaires qui entrent dans un partenariat en commandite.

déposée auprès du Département d'Etat

► **Partenariat en commandite**

Attestation de publication

Un formulaire que vous déposez auprès de l'état en déposant votre affidavit pour remplir les exigences de publication dans les journaux pour le lancement d'une société à responsabilité limitée ou SARL (voir les pages 19 et 22). L'attestation de publication doit obligatoirement être déposée dans les délais de 120 jours suivant le dépôt de l'attestation de partenariat en commandite ou les Articles de l'Organisation.

déposée auprès du Département d'Etat

► **Partenariat en Commandite**

► **Société à responsabilité limitée**

I-9, Formulaire de vérification de l'employabilité

Ce formulaire est requis pour tout employé afin de justifier qu'il peut légalement travailler aux Etats-Unis. Votre employeur doit recevoir un formulaire I-9 et le rendre disponible pour inspection par les autorités compétentes du gouvernement des Etats-Unis.

Accord d'exploitation

Détermine les droits, les pouvoirs, les préférences, les limites ou les responsabilités de ses membres, directeurs et agents. L'accord d'exploitation peut entrer en vigueur avant, ou dans les 90 jours suivant le dépôt des Articles de l'Organisation.

La SARL doit en garder un exemplaire

► **Société à responsabilité limitée**

Accord de partenariat

Recommandé pour un partenariat général et obligatoire pour un partenariat en commandite, il détaille et justifie les accords, les droits et les obligations des partenaires de l'entreprise.

► **Partenariat Général** ► **Partenariat en Commandite**

Ressources

Les Agences du Gouvernement de l'Etat de NY

Département d'Etat, Division des Compagnies, les Archives de l'Etat et le Code commercial uniforme (CCU)

www.dos.ny.gov/corps/

Renseignements sur les modèles de formulaires et autres dossiers légaux requis pour l'ouverture ou extension d'une entreprise dans l'état de New York.

Empire State Development, Programme d'aide à l'entrepreneuriat

esd.ny.gov/entrepreneurial-assistance-program

Le Programme d'aide à l'entrepreneuriat (EAP) stipule que les centres EAP dans toutes les collectivités de l'Etat de New York se chargent de l'instruction, de la formation, de l'assistance technique et des services de soutien aux individus qui ont récemment lancé leur propre activité ou sont intéressés par le lancement d'une entreprise.

Bureau des Nouveaux Américains (ONA)

1-800-566-7636

www.newamericans.ny.gov/business

Le Bureau des Nouveaux Américains a 27 centres d'opportunités sur toute l'étendue de l'Etat de New York pour assister les immigrants avec des ressources éducatives et économiques.

Centre de Développement des Petites Entreprises (SBDC)

1-800-732-7232

www.nysbdc.org/

Le centre de Développement des Petites Entreprises de l'Etat de New York (NYS SBDC) offre des conseils et formation de haute-qualité, gratuits ou à moindres coûts dans toute l'étendue d'un réseau de 24 centres régionaux aux habitants de New York qui désirent démarrer une entreprise ou améliorer la performance d'une entreprise existante, gratuitement.

Les Agences du Gouvernement de NYC :

Département des Affaires des consommateurs, Bureau de Financement

www.nyc.gov/site/dca/partners/financial-empowerment.page

Education financière et conseils visant à encourager le financement et la protection des nouveaux habitants de New York qui désirent gagner leur vie et maximiser leurs ressources financières. Des renseignements sur les banques courantes et l'accès à l'augmentation des revenus à travers les crédits d'impôt.

Services des Petites Entreprise (SBS)

<https://www1.nyc.gov/nycbusiness/>

Des cours gratuits, des ateliers, des conseils, l'aide aux entrepreneurs qui s'intéressent à créer, gérer et développer une entreprise dans la ville de New York.

L'initiative d'entreprise immigrants de SBS

www1.nyc.gov/nycbusiness/article/immigrant-business-initiative

SBS offre des cours en business, financement, des services juridiques gratuits, et bien plus encore dans plusieurs langues dans toute l'étendue de New York City gratuitement

Organisation NYC:

Bibliothèque Publique de Brooklyn, Services des Petites Entreprises et de l'Entrepreneuriat

www.bklynlibrary.org/business/small-business

Plusieurs sites à travers Ressources Brooklyn, des ateliers, des cours, de l'assistance personnalisée en Anglais, Espagnol, Russe et le créole sur le lancement, l'opération et le développement d'une entreprise.

Business Outreach Center Network (BOCNET)

www.bocnet.org

Une organisation pour le développement des micro-entreprises et les petites entreprises qui offrent des services personnalisés aux entreprises du Bronx, de Brooklyn, de Manhattan, du Queens, de Staten Island jusqu'aux communautés défavorisées. Les interventions couvrent les prêts des petites entreprises, la garde d'enfants à domicile, les ateliers sur « les affaires à l'américaine », et le projet de Micro-Entreprise pour les Réfugiés.

Services des Petites Entreprises CAMBA

718-287-2600

www.camba.org

Consultations personnalisées, ateliers pour les petites entreprises, conseil aux entreprises, connexion avec d'autres partenaires de développement d'entreprise, et des prêts aux entreprises.

Projet de Développement Communautaire, La Legal Aid Society

212-426-3000

www.legalaidnyc.org/civil-practice-pro-bono-projects

Dirige des formations pour avocats et clients (populations admissibles) dans toutes les 5 municipalités. Les sujets tels que le lancement d'une petite entreprise, signer un bail commercial, la protection des biens personnels et de l'entreprise. Les formations se font en anglais et en espagnol.

Ressources

Centre pour la Pédagogie Urbaine (CUP)

www.welcometocup.org

La publication des brochures et des livrets pour démystifier des politiques et processus complexes, tel que [Un Guide sur la Coopérative des travailleurs a NYC](#).

La Communauté des Hébreux aux prêts à taux zéro

www.hfls.org/loan-programs/microentreprise/

Des prêts à taux zéro pour les micro-entreprises en faveur des résidents à faibles revenus de New York City, Long Island, et Westchester pour le lancement ou le développement d'une entreprise.

Le projet relatif au droit de L'Entrepreneur du Quartier, Le Centre de Justice au Barreau de NYC

212-382-6633 (numéro principal)

212-626-7383 (l'assistance téléphonique officielle et gratuite)

nelp@nycbar.org

Les services juridiques permettant aux micro-entrepreneurs à faibles revenus de lancer leur entreprise, gérer les impôts, signer des contrats et des accords, négocier des bails commerciaux, des droits d'auteurs, des droit des marques de commerce, le droit des brevets.

Renaissance Economic Development Corporation

www.renaissance-ny.org

Une Institution Financière pour le Développement Communautaire avec comme mission principale la transformation des immigrants dans les communautés à revenus faibles et moyens à NYC grâce à la délivrance de prêts à faibles taux pour les entreprises et les programmes de formation entrepreneuriale.

Volunteers of Legal Services

347-521-5729

www.volspobono.org/projects/microentreprise-project

Aide les propriétaires des petites entreprises et les micro-entrepreneurs à accéder aux services juridiques gratuits de haut-qualité par une équipe dédiée et un réseau d'avocats qui proposent gratuitement leurs services aux personnes qui en ont besoin.

Ressources Coopératives de NYC

Green Workers Coop

www.greenworker.coop

Offre un programme intensif de formation et d'assistance de 5 mois pour aider les équipes des entrepreneurs aspirant à développer des entreprises vertes appartenant aux employés et combine de manière dynamique la

formation, le coaching et les services techniques.

New York City Network of Worker Cooperatives (NYC NOWC)

212-390-8178 (l'assistance téléphonique)

www.nycworker.coop

Développement en leadership, formation, ateliers, support d'entreprise, et l'assistance technique pour les coopératives des travailleurs et les compétences pour l'entreprise coopérative.

Le Projet de Justice des Travailleurs - Make The Road New York

347-889-6347

www.workersjustice.org

Une organisation des droits des immigrants qui parmi d'autres choses délivre des travaux qui permettent de créer des emplois durables à travers le développement, le support et la promotion de coopératives des travailleurs.

Outils en ligne :

New York Business Express

www.businessexpress.ny.gov

Vous guide dans vos exigences commerciales et professionnelles. Remplissez le questionnaire et l'assistant d'entreprise vous fournira une liste de tout ce dont vous avez besoin pour lancer votre entreprise.

Portail d'entreprise de NYC

www1.nyc.gov/nycbusiness

Questionnaire graduel

Remplissez un questionnaire graduel et recevez une liste personnalisée des permis et licences de la ville, étatiques et fédérale qui vous permettent de lancer et gérer votre entreprise selon votre industrie.

Estimateur de motivation

Remplissez le un questionnaire et recevez une liste des motivations gouvernementales probables ainsi que les crédits d'impôts pour lesquels votre entreprise est éligible.

