

**ВАШ
БІЗНЕС,
ВАШЕ
МАЙБУТНЄ!**

Початковий посібник
із відкриття бізнесу для
підприємців-іммігрантів



Подяки

Цей посібник був складений Нью-Йоркською імміграційною коаліцією та Центром розвитку громад Пратта як один із заходів, спрямованих на розширення доступу до зрозумілої інформації та її джерел для підприємців-іммігрантів у Нью-Йорку. Публікація цього посібника була щедро профінансована банком Capital One, Департаментом молоді та громадського розвитку Нью-Йорка, міською радою Нью-Йорка та офісом спікера через Ініціативу «Ключ до міста» Нью-Йоркської імміграційної коаліції.

Опубліковано у квітні 2019 р.

Дизайн: Бен Додд за підтримки Сідні Цеспедес та Села Муньоса

Ілюстрації: Джун Лі



Нью-Йоркська імміграційна коаліція

Нью-Йоркська імміграційна коаліція – це некомерційна організація, яка бажає сильнішого штату Нью-Йорк, оскільки у ньому всіх людей чекають, до них ставляться справедливо та надають можливість здійснити свої мрії. Коаліція об'єднує іммігрантів, членів і споріднені організації, щоб завдяки їм усі жителі Нью-Йорка могли процвітати.



Центр розвитку громад Пратта

Центр розвитку громад Пратта поєднує містобудівне планування, дослідження, пропаганду політики та допомогу малому бізнесу, спрямовані на поширення можливостей громад з низьким і помірним рівнем доходу для планування та реалізації свого майбутнього для більш справедливого та сталого міста для всіх жителів Нью-Йорка.



ЗМІСТ

Засновуєте бізнес? Ось що потрібно знати!	6
Як користуватися цим посібником	6
Починаємо!	7
Поради щодо вибору організаційної побудови бізнесу	11
Шість типів організаційної побудови бізнесу	15
Одноосібне підприємство	16
Повне товариство (з необмеженою відповідальністю)	17
Командитне товариство	19
Товариство з обмеженою відповідальністю (ТОВ)	21
Корпорація	23
Робітничий кооператив	26
Терміни та їх визначення	27
Важливі документи	28
Джерела інформації	29

Послання спікера міської ради Нью-Йорка Корі Джонсона

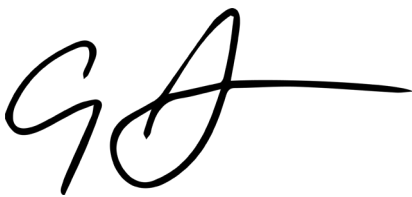
Шановний мешканець Нью-Йорка!

Місто Нью-Йорк, яке ми знаємо і любимо, було б нічим без наших підприємців-іммігрантів. Іммігранти – це основа нашої місцевої економіки з високою часткою робочої сили та власників бізнесів. Фактично половиною бізнесів Нью-Йорка володіють іммігранти, і в 2017 році вони зробили внесок у ВВП міста на 228 мільярдів доларів. Однак існує небагато джерел інформації, які спрямовані на допомогу саме іммігрантам – потенційним власникам бізнесів. Я радий додати цей посібник до низки засобів підтримки у місті зростаючого сектора підприємств, що належать іммігрантам. Це важливий крок у забезпеченні того, що ми продовжуємо усувати перешкоди на шляху до успіху для всіх жителів Нью-Йорка.

У той час, коли працьовиті іммігранти з Нью-Йорка зазнають нападок з боку федерального уряду, я пишаюся тим, що міська рада підтримала створення цього посібника. «Ваш бізнес, ваше майбутнє» — це кульмінація широких консультацій із експертами з питань імміграції, бізнесу та оподаткування, а також із групами сприяння іммігрантам і підприємцями. Багато в чому цей посібник – перший у своєму роді. Він містить чіткі плани та корисну інформацію для всіх іммігрантів із Нью-Йорка, які зацікавлені у відкритті бізнесу, але не впевнені, який крок зробити далі чи навіть який тип бізнесу відкрити.

Цей посібник не тільки є важливим інструментом для жителів Нью-Йорка, але його публікація в цей час надсилає рішуче повідомлення від міської Ради про те, що нью-йоркцям-іммігрантам тут раді і що ми цінуємо їхній великий внесок у розвиток міста. Я сподіваюся, що цей посібник надихне всіх жителів Нью-Йорка зробити наступний крок!

Слугуємо вам,



Спікер міської ради Нью-Йорка

Корі Джонсон

Вступне повідомлення виконавчих директорів

Понад 150 років Нью-Йорк був джерелом можливостей для іммігрантів. А вони, у свою чергу, продовжують жити економіку міста. Іммігранти складають чверть робочої сили Нью-Йорка та приносять мільярди доларів у місцевий бюджет. Але іммігранти не просто стимулюють поповнення робочої сили Нью-Йорка – вони активно її створюють: понад 83 тис. власників бізнесів в Нью-Йорку є іммігрантами, що становить більшість усіх власників малого бізнесу.


Нью-Йоркська імміграційна коаліція та Центр розвитку громад Пратта з гордістю пропонують цей посібник як доступне джерело інформації, яка допоможе іммігрантам почати та вести успішний бізнес. Існує велика мережа громадських груп, інкубаторів, служб сприяння малому бізнесу та постачальників юридичних послуг, які надають важливі послуги підприємцям, але багато хто стикається з тим, що доступні матеріали викладені складною для розуміння мовою. Це проблема для всіх підприємців, але особливо для іммігрантів, враховуючи мовні та культурні перешкоди, з якими вони стикаються.

Цей посібник починає з розгляду деяких своєрідних перешкод, з якими стикаються іммігранти, надаючи наявну інформацію кількома мовами. Цей освітній ресурс допоможе партнерам із громади, які працюють на місцях, надавати важливі допоміжні бізнес-послуги для спільнот іммігрантів. Підтримка підприємницької діяльності іммігрантів і створення ними робочих місць є життєво важливою для загального економічного розвитку Нью-Йорка та створить більше можливостей для всіх жителів Нью-Йорка.

З повагою



Стів Чой
Виконавчий директор
Нью-Йоркська імміграційна коаліція



Адам Фрідман
Виконавчий директор
Центр розвитку громад Пратта

ЗАСНОВУЄТЕ БІЗНЕС? ОСЬ ЩО ПОТРІБНО ЗНАТИ!

Як користуватися цим посібником

Іммігрантське підприємництво є основою економіки цієї країни. У штаті Нью-Йорк іммігранти-власники бізнесу складають 33,8% усіх самозайнятих жителів, що забезпечує 7,2 мільярда доларів прибутку від бізнесу.¹ Хоча іммігранти більш ніж вдвічі частіше, ніж уродженці США, починають бізнес, існує небагато джерел інформації, присвячених допомозі саме власникам бізнесу – іммігрантам.²

Цей посібник розроблено для всіх початківців і діючих підприємців-іммігрантів незалежно від імміграційного статусу, щоб допомогти їм зрозуміти варіанти заснування та ведення власного бізнесу в штаті Нью-Йорк. Цей посібник надається як огляд і містить інформацію, яка допоможе вирішити, який тип організаційної побудови бізнесу вам підходить, які вимоги до створення бізнесу та які збори та податки слід очікувати, щоб забезпечити сталу роботу бізнесу.

Цей посібник не охоплює такі вимоги, як отримання ліцензій та дозволів, які можуть знадобитися у певної галузі чи професії. **Цей посібник не надає юридичних та податкових порад.** Підприємцям-іммігрантам настійно рекомендується звертатися за юридичною консультацією щодо їхніх індивідуальних імміграційних, бізнесових або податкових вимог і обмежень. Для отримання додаткової інформації зверніться до розділу цього посібника, присвяченому джерелам інформації. Інформація в цьому посібнику актуальна станом на жовтень 2018 року та не оновлюватиметься.

1. «Іммігранти в Нью-Йорку». (4 жовтня 2017 р.) Американська імміграційна рада. www.americanimmigrationcouncil.org/research/immigrants-in-new-york
2. «Економічне обґрунтування підтримки підприємців-іммігрантів». (8 вересня 2015 р.) Фонд Кауфмана. www.kauffman.org/what-we-do/resources/entrepreneurship-policy-digest/the-economic-case-for-welcoming-immigrant-entrepreneurs

Починаємо!

Незалежний підрядник у порівнянні з робітником за наймом (і чому це важливо)

В Сполучених Штатах багато іммігрантів стикаються з перешкодами в пошуках добре оплачуваної роботи. Володіння бізнесом може надати іммігрантам можливість поліпшення їхнього економічного стану. Зокрема, якщо ви не маєте права працювати в США як найманий робітник, відкриття власного бізнесу може допомогти заробляти на життя.

Якщо роботодавцю відомо, що будь-яка людина не має права працювати в Сполучених Штатах, наймати таку людину – це незаконно. Кожен роботодавець зобов'язаний перевірити, чи має найманий робітник право на роботу, таким чином:

- ▶ заповнення форми I-9;
- ▶ перевірка документів, що посвідчують особу робітника (номер соціального страхування, грінкарта, паспорт тощо).

Але немає спеціального федерального закону чи закону штату Нью-Йорк, який забороняє іммігранту без дозволу на роботу володіти бізнесом або бути самозайнятим підприємцем. Самозайнятого підприємця іноді називають «незалежним підрядником». Незалежні підрядники не завжди зобов'язані заповнювати форму I-9 для своїх клієнтів, коли вони починають виконувати новий контракт. Якщо ви створюєте бізнес як окрему юридичну особу, як описано в цьому посібнику, така юридична особа сама може вести бізнес, зокрема надавати товари та послуги та укладати договори.

На практиці багато іммігрантів можуть заробляти на життя, відкривши бізнес незалежно від їхнього імміграційного статусу. Дуже важливо, щоб підприємець дотримувався законів, які стосуються діяльності бізнесу, у тому числі сплати податків. Ви також повинні розуміти, що відкриття бізнесу вимагає подання документів до державних органів і банків, не перешкоджає депортації зі США та не пропонує шляху до легального імміграційного статусу. Однак у деяких випадках судді в імміграційних справах можуть прихильно ставитися до володіння бізнесом та сплати податків.

Як визначити, чи ви є незалежним підрядником

Визначити, чи ви є незалежним підрядником чи найманим робітником – складне завдання, і вам завжди слід звернутися за юридичною консультацією щодо ваших конкретних обставин.

Незалежні підрядники займаються бізнесом для себе та пропонують товари чи послуги своїм клієнтам. Чим більше ви, а не ваші клієнти, контролюєте те, як ви надаєте товари чи послуги, та фінансові аспекти вашого бізнесу, тим більша ймовірність, що вас вважатимуть незалежним підрядником, а не робітником вашого клієнта або клієнтів. На наступній сторінці наведені приклади контрольних списків, у яких порівнюється статус найманого робітника та незалежного підрядника.

Якщо ви створюєте окрему юридичну особу для свого бізнесу, така юридична особа сама може надавати товари чи послуги клієнтам. Загалом, вас, швидше за все, не вважатимуть найманим робітником, **якщо ви одночасно володієте бізнесом та контролюєте його**. З цієї причини підприємцям, які не мають дозволу на роботу, рекомендується:

- ▶ володіти всім або значною частиною свого бізнесу, а також
- ▶ Контролювати роботу свого бізнесу.

Найманий робітник чи незалежний підрядник?

Я працюю домробітницею і надаю свої послуги різним клієнтам. У мене є веб-сайт, де вказана вартість послуг, які я надаю. Мені платять за мої послуги, а не погодинно. Клієнти можуть замовити мої послуги, записавшись на прийом через Інтернет або по телефону. Клієнти надають свої власні миючі засоби та обладнання.

Працюю домробітницею на одну сім'ю з понеділка по п'ятницю з 8 до 16 години. Я домовилася про 15 доларів на годину, і щороку домовляюся про підвищення, щоб не відставати від зростання вартості життя. Сім'я, з якою я працюю, надає всі миючі засоби та витратні матеріали. Вони залишають мені записку з вказівками щодо того, що потрібно зробити в будь-який день. У вихідні дні я іноді працюю в інших сім'ях, щоб заробити додаткові гроші.



Домробітниця А

Домробітниця Б

Постійне місце діяльності



Значні інвестиції у власне приміщення, матеріали, обладнання, витратні матеріали та інструменти



Власний фінансовий ризик отримання прибутку чи несення збитків



Встановлена та узгоджена власна ставка оплати праці



Можна самостійно найняти людину для допомоги



Можна відмовлятися від пропозицій роботи



Можна пропонувати послуги іншим клієнтам



Контроль за тим, як, коли і де виконується робота



Я –
НАЙМАНИЙ
РОБІТНИК

Я –
НЕЗАЛЕЖНИЙ
ПІДРЯДНИК

Найманий робітник чи незалежний підрядник?

Я працюю бухгалтером компанії, коли вони потребують моїх послуг. Коли я потрібен компанії, вони визначають, у які дні я буду працювати і як довго. Мені платять, коли послугу надано, а не погодинно. Коли мені потрібно отримати гроші, я надсилаю компанії рахунок. Я працюю в багатьох інших компаніях, де займаюся подібною бухгалтерською роботою. Я працюю з домашнього офісу та користуюся власним робочим комп'ютером.

Я працюю 30 годин на тиждень, неповний робочий день у компанії як бухгалтер і отримую щотижневу зарплату. Зазвичай я працюю вдома за допомогою власного комп'ютера. Якщо я хочу, я можу підписатися на медичну страховку в компанії, в якій я працюю. Іноді, коли я не працюю в цій компанії, я приймаю пропозиції роботи від інших невеликих компаній.



Бухгалтер А



Бухгалтер Б

Постійне місце діяльності	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Значні інвестиції у власне приміщення, матеріали, обладнання, витратні матеріали та інструменти	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Власний фінансовий ризик отримання прибутку чи несення збитків	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Встановлена та узгоджена власна ставка оплати праці	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Можна самостійно найняти людину для допомоги	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Можна відмовлятися від пропозицій роботи	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Можна пропонувати послуги іншим клієнтам	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Контроль за тим, як, коли і де виконується робота	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	Я – НАЙМАНИЙ РОБІТНИК	Я – НЕЗАЛЕЖНИЙ ПІДРЯДНИК

Поради щодо вибору організаційної побудови бізнесу

Тепер, коли ви вирішили заснувати бізнес, вам потрібно буде визначити, який тип бізнесу вам підходить! У цьому розділі надається інформація про різні варіанти організаційної побудови вашого бізнесу.

Деякі організаційні бізнесові структури мають складні правила та вимоги до подання документів та вищими початковими витратами. Інші бізнеси можна створювати простіше – майже без оформлення документів або з мінімальними зборами, але власник такого бізнесу стикається з більшим фінансовим ризиком. Щоб вибрати найкращу організаційну побудову для певних потреб, важливо зрозуміти деякі основні поняття про форми бізнесу в штаті Нью-Йорк.

Захист особистих фінансів

Підприємство може бути юридичною особою, яка є відокремленою від власника підприємства. Юридична особа, як і фізична особа, має правоздатність укладати угоди та контракти, може отримувати кредит і створювати заборгованість, може бути позивачем і відповідачем у судових провадженнях, а також нести відповідальність за свої дії.

Якщо бізнес є окремою юридичною особою, ви можете нести **обмежену особисту матеріальну відповідальність**. Ця відповідальність за борги бізнесу зазвичай обмежується вашими особистими інвестиціями в бізнес. Якщо бізнес є окремою юридичною особою і на нього подали позов, ваші особисті активи, такі як будинок або автомобіль, зазвичай убезпечені від арешту для покриття претензій до бізнесу. Ще одна перевага ведення бізнесу через окрему юридичну особу полягає в тому, що сама юридична особа може легально вести бізнес, навіть якщо власник не має права працювати або керує бізнесом зза меж Сполучених Штатів.

У цьому посібнику ми підсумовуємо витрати та переваги таких типів юридичних осіб, які можна створити в штаті Нью-Йорк для обмеження особистої відповідальності: командитне товариство, товариство з обмеженою відповідальністю та корпорація.

Щоб отримувати користь від **обмеженої матеріальної відповідальності** відокремленої юридичної особи слід:

- ▶ переконатися, що ваші особисті активи відокремлені від ваших бізнес-активів;
- ▶ відкрити окремий банківський рахунок для своєї юридичної особи;
- ▶ використовувати назву юридичної особи в договорах і рекламі (а не своє ім'я або прізвище);
- ▶ отримати окремий податковий ідентифікаційний номер (EIN) і подавати окремі податкові декларації для вашої юридичної особи, коли і де це потрібно.



Що таке ITIN?

Коли ви отримуєте дохід, ви зобов'язані платити податки. Ідентифікаційний номер індивідуального платника податків (ITIN) видає Податкова служба США (IRS) людям, які не мають права на отримання номера соціального страхування, але мають подавати податкову декларацію. Якщо у вас є номер соціального страхування (SSN), ви не маєте права на отримання ITIN. Навіть якщо ваш дозвіл на працевлаштування закінчився, ваш SSN завжди залишається дійсним для

цілі подання податкової декларації. Ви також можете використовувати ITIN для отримання багатьох фінансових послуг, включаючи доступ до кредиту або відкриття банківського рахунку, незалежно від вашого імміграційного статусу. Для отримання додаткової інформації перегляньте брошуру [«Ваші гроші, ваше майбутнє! Посібник з початкової фінансової освіти та самостійності»](#) - джерело, яке допоможе іммігрантам зрозуміти варіанти особистих фінансів.

Що таке EIN?

Для цілей федерального оподаткування та оподаткування у штаті Нью-Йорк будь-яке підприємство, яке має найманих робітників, має отримати ідентифікаційний номер роботодавця (EIN). Його повинні отримати корпорації та більшість товариств з обмеженою відповідальністю (LLC).

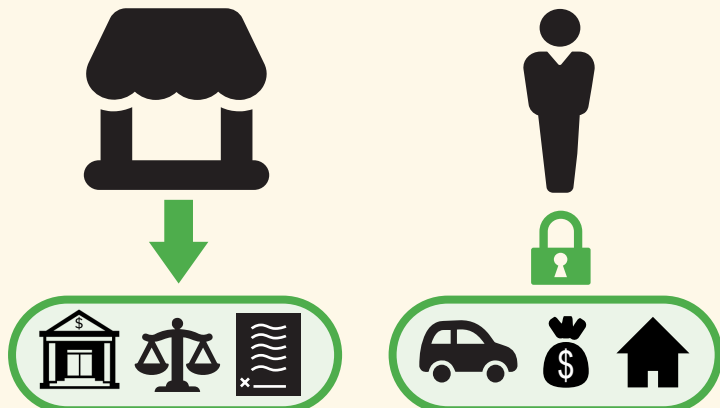
Як правило, банки вимагають EIN, щоб компанія могла відкрити банківський рахунок. Щоб отримати EIN, компанія може подати форму SS-4 («Заява на отримання ідентифікаційного номера роботодавця») до IRS або звернутися по телефону або через Інтернет.

Коли ви і ваш бізнес – та ж сама юридична особа



...ваші особисті активи під загрозою.

Коли ваш бізнес є окремою юридичною особою...



Ваш бізнес може брати кредити, судитися і укладати договори.

І ваші особисті активи в безпеці!

Зрозумійте свої податкові обов'язки

Незалежно від імміграційного статусу, кожен, хто отримує дохід у США, повинен сплачувати податки федеральним, штатним і місцевим органам влади. Податкові вимоги залежать від цілої низки факторів, зокрема від того, подаєте ви декларацію як неодружена чи одружена особа, від суми, яку ви заробляєте за рік, і місця вашого мешкання в штаті Нью-Йорк.

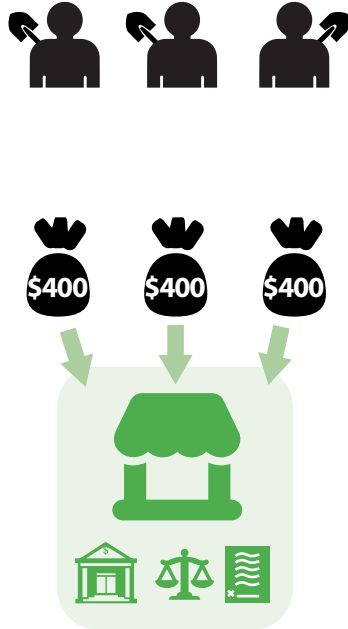
У цілому, чим простіша організаційна структура вашого бізнесу, тим простішими можуть бути ваші податкові вимоги. Існують деякі такі структури, які дозволяють повідомляти про доходи, отримані від вашого бізнесу, у декларації про доходи фізичних осіб, що може спростити підготовку податкових декларацій власників бізнесу.

Зважте на те, що цей посібник не призначений для надання консультацій щодо оподаткування. Іммігрантам-підприємцям рекомендується звертатися за податковою консультацією до кваліфікованого податкового фахівця. У розділі, присвяченому джерелам інформації, також містяться посилання на організації, які можуть бути атестовані, щоб допомогти вам із податковими питаннями щодо вашого бізнесу.

Розповідь про два підприємства

Товариство з обмеженою відповідальністю*

Троє друзів разом починають бізнес з упорядкування та озеленення прибудинкових ділянок. Вони реєструють свій бізнес як товариство з обмеженою відповідальністю (ТОВ). Їх ТОВ є окремою юридичною особою.

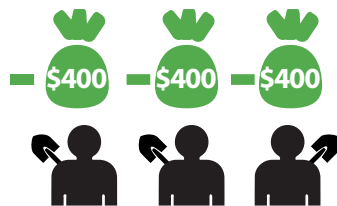


Кожен учасник інвестує 400 доларів на початкові витрати, а компанія отримує **бізнес-кредит** від банку.

Бізнес опинився невдалим і через кілька місяців був ліквідований із боргом у 8 тис. доларів.



Збиток обмежується сумою 400 доларів, внесеною кожним членом товариства з обмеженою відповідальністю, та будь-якими іншими активами підприємства.



Власники бізнесу не несуть особистої відповідальності за борги ТОВ, а їхні особисті активи знаходяться в безпеці.

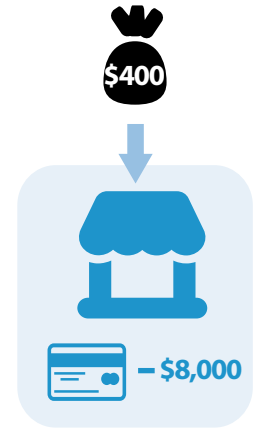


Одноосібний власник (власниця)

Приватна підприємниця відкриває власний бізнес з упорядкування та озеленення прибудинкових ділянок. Відповідно до закону вона та її бізнес вважаються однією тою ж самою юридичною особою.



Вона інвестує 400 доларів зі своїх заощаджень і бере **особисту** кредитну картку, щоб купити обладнання для свого нового бізнесу.



Бізнес опинився невдалим і через кілька місяців був ліквідований із заборгованістю по кредитній картці у розмірі 8 тис. доларів.



Одноосібна власниця втратила 400 доларів, які вона інвестувала, і тепер несе відповідальність за повернення боргу за кредитною карткою в розмірі 8 тис. доларів плюс відсотки.



Якщо вона не поверне борг, компанія кредитної картки почне намагатися скористуватися її особистими активами, щоб погасити борг, включаючи її автомобіль, будинок і особисті заощадження!



*У цьому прикладі ми маємо на увазі ТОВ, але інші типи юридичних осіб, розглянуті далі в цьому посібнику, також обмежують особисту матеріальну відповідальність.

ШІСТЬ ПОШИРЕНИХ ОРГАНІЗАЦІЙНИХ СТРУКТУР БІЗНЕСУ

У штаті Нью-Йорк існує шість поширених типів організаційних моделей бізнесу, що підходять для підприємців-іммігрантів, у тому числі:

- **Одноосібне підприємство**
- **Повне товариство
(з необмеженою відповідальністю)**
- **Командитне товариство**
- **Товариство з обмеженою
відповідальністю (ТОВ)**
- **Корпорація**
- **Робітничий кооператив**

Цей посібник містить огляд перших п'яти таких моделей. Кооператив може бути заснований товариствами, ТОВ або корпораціями. Через свою особливу структуру цей посібник не вдається в деталі вимог до бізнесу та зобов'язань кооперативу. За додатковою інформацією про кооперативи зверніться до розділу, присвяченого джерелам інформації.

Одноосібне підприємство

Одноосібне (індивідуальне) підприємство – це найпростіша організаційна структура, якою можна користуватися для ведення господарської діяльності і яку найпростіше створити. Ви вже можете бути одноосібним підприємцем, якщо надавали послуги або продавали товари, навіть не подаючи жодних документів до уряду. Початкові витрати є низькими, оскільки вам не потрібно платити збори чи подавати форми, як це вимагається для інших організаційних структур. Ви повідомляєте про доходи від бізнесу у своїй особистій податковій декларації, тому її складання відносно просте.

Стислий опис одноосібного підприємства

 Кількість власників	Один власник	Фізична особа є єдиним власником бізнесу.
 Заснування	Найпростіше почати	Утворюється з початком ведення підприємницької діяльності.
 Збори/форми	Від жодних до мінімальних	<i>(Необов'язково)</i> Звичайний збір за подання документів, який залежить від графства, за сертифікат призначеної назви, якщо назва компанії відрізняється від імені власника.
 Оформлення та подання податкової декларації	Простіше	Ви вказуєте доходи від підприємницької діяльності у декларації про доходи фізичних осіб.
 Матеріальна відповідальність	Високий особистий фінансовий ризик	Власник підприємства несе відповідальність за всі борги та зобов'язання підприємства, а особисті активи власника знаходяться під загрозою.
 Постійні вимоги	Немає поточних подовжень/подань	Вам не потрібно подавати будь-які додаткові документи до будь-яких державних установ, щоб вести діяльність одноосібного підприємства.
 Добре підходить		Послуги з ремонту електроніки, озеленювачі, домробітниця, репетитори, письменники та художники

Повне товариство (з необмеженою відповідальністю)

Повне товариство добре підходить для двох або більше власників бізнесу, які хочуть розділити фінансову відповідальність або ризик і спільно приймати ділові рішення. Це підходить для власників бізнесу, які довіряють один одному, оскільки кожен партнер несе відповідальність за рішення, прийняті іншими партнерами.

Подібно до одноосібного підприємця, для створення повного товариства майже не треба оформлювати та подавати будь-які документи. Можливо, ви вже перебуваєте у складі повного товариства, якщо ви займалися господарською діяльністю спільно з іншою особою і виступали у неї як партнери. Настійно рекомендується, щоб партнери розробили договір товариства – важливий документ, який пояснює, які права та обов'язки кожного партнера, скільки кожен партнер інвестує та як партнери вирішують спірні питання. Якщо в договорі товариства не зазначено інше, усі прибутки та збитки розподілятимуться порівну між партнерами. **Для складення договору товариства слід звернутися за юридичною допомогою.**

Як і у випадку з одноосібним підприємцем, у повному товаристві особисті активи не захищені, і особисті активи одного партнера можуть опинитися під загрозою через прийняття невірних рішень іншим партнером.



Договори товариства

Договір товариства – це важливий документ, який визначає права та обов'язки кожного партнера щодо бізнесу. Договір товариства настійно рекомендується для повних товариств і є обов'язковим для товариств з обмеженою відповідальністю. Договір товариства відповідає на наступні питання:

- ▶ Скільки інвестує кожен партнер?
- ▶ Які обов'язки кожного з партнерів?
- ▶ Як партнери будуть приймати рішення?
- ▶ Як партнери розподілятимуть прибутки та збитки?
- ▶ Як партнери будуть розв'язувати конфлікти?
- ▶ Що відбувається, коли партнер вирішує залишити бізнес або продає свою частку в бізнесі?

Стислий опис повного товариства

 <p>Кількість власників</p>	<p>Два або декілька власників</p>	<p>Партнери володіють бізнесом.</p>
 <p>Заснування</p>	<p>Найпростіше почати</p>	<p>Утворюється з початком ведення підприємницької діяльності.</p>
 <p>Збори/форми</p>	<p>Від жодних до мінімальних</p>	<p><i>(Необов'язково)</i> Звичайний збір за подання документів, який залежить від графства, за сертифікат призначеної назви, якщо назва компанії відрізняється від імені власника. Настійно рекомендується укласти договір товариства.</p>
 <p>Оформлення та подання податкової декларації</p>	<p>Простіше</p>	<p>Партнери повідомляють про свої доходи від бізнесу в податковій декларації про доходи фізичних осіб. Також слід подати інформаційну декларацію про товариство.</p>
 <p>Матеріальна відповідальність</p>	<p>Високий особистий фінансовий ризик</p>	<p>Кожен партнер може нести персональну матеріальну відповідальність за дії інших партнерів. Особисті активи під загрозою.</p>
 <p>Постійні вимоги</p>	<p>Немає поточних подовжень/подань</p>	<p>Вам не потрібно нічого подавати в урядові установи, щоб зберігати юридичний статус вашого бізнесу.</p>
 <p>Добре підходить</p>	<p>Сімейні підприємства • Партнери, які мають давні стосунки та довіряють один одному.</p>	

Командитне товариство

У командитному товаристві є два типи власників: головний партнер і командитний партнер. **Головний партнер** працює так само, як і власник, який має одноосібне підприємство або повне товариство, оскільки він керує господарчою діяльністю командитного товариства, укладає угоди, приймає рішення та діє від імені товариства.

Командитний партнер – це пасивний інвестор. Вони зазвичай інвестують гроші й отримують свою частину прибутків, але не можуть керувати повсякденною діяльністю або діяти від імені товариства. На відміну від головних партнерів, особисті активи командитного партнера захищені. Матеріальна відповідальність командитних партнерів обмежується інвестованими в бізнес коштами.

Для створення командитного товариства потрібно більше зусиль, ніж для одноосібного підприємства або повного товариства, оскільки потрібно подати документи до Державного департаменту штату Нью-Йорк (DOS) і сплатити відповідні збори. Ця організаційна форма добре підходить для власників, які мають інвесторів, які не хочуть керувати бізнесом або нести відповідальність за рішення повного партнера. Умови та положення про командитне товариство мають бути задокументовані в договорі товариства (див. стор. 17).



Оголошення у газеті

Командитні товариства та товариства з обмеженою відповідальністю повинні публікувати інформацію про заснування свого бізнесу в двох окремих газетах протягом шести тижнів поспіль. Залежно від графства витрати на газетну публікацію можуть бути досить високими.






Головний партнер

- ▶ Вкладає гроші і отримує свою частину прибутку
- ▶ Керує бізнесом і приймає рішення
- ▶ Діє від імені товариства
- ▶ Особисто відповідає за борги підприємства. (Власник бізнесу може створити окрему юридичну особу, щоб виступати в якості головного партнера, але це ускладнює процес.)

Командитний партнер

- ▶ Вкладає гроші і отримує свою частину прибутку
- ▶ Не керує бізнесом
- ▶ Не може діяти від імені товариства
- ▶ Особисті активи захищені. Фінансовий ризик обмежений початковими інвестиціями.

Стислий опис командитного товариства

 <p>Кількість власників</p>	<p>Два або декілька власників</p>	<p>Існує два типи власників, і потрібен принаймні один із кожного: повний партнер і командитний партнер.</p>
 <p>Заснування</p>	<p>Для заснування потрібно більше зусиль</p>	<p>Документи, необхідні для заснування:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Свідоцтво про командитне товариство ▶ Свідоцтво про публікацію та свідчення про публікацію (після публікації в газеті)
 <p>Збори/форми</p>	<p>Помірно дорого</p>	<p>200 доларів – збір за подання документів, 50 доларів за подання сертифіката про публікацію та 600-1200 доларів – звичайна вартість публікації в газеті. Потрібний договір товариства.</p>
 <p>Оформлення та подання податкової декларації</p>	<p>Простіше</p>	<p>Ви звітуєте про доходи від підприємницької діяльності у податковій декларації про доходи фізичних осіб. Також слід подати інформаційну декларацію про товариство.</p>
 <p>Матеріальна відповідальність</p>	<p>Високий особистий ризик для повних партнерів</p>	<p>Кожен головний партнер несе персональну відповідальність за ділові борги. Відповідальність кожного командитного партнера обмежується сумою, яку він інвестував у бізнес.</p>
 <p>Постійні вимоги</p>	<p>Так</p>	<p>Потрібний письмовий договір про товариство, яка має бути підписаний головними партнерами.</p>
 <p>Добре підходить</p>	<p>Підприємці, які мають партнерів, які хочуть інвестувати у бізнес, але не хочуть брати участь у прийнятті рішень або нести особисту матеріальну відповідальність.</p>	

Товариство з обмеженою відповідальністю

Товариство з обмеженою відповідальністю (ТОВ) передбачає обмежену матеріальну відповідальність або менший особистий фінансовий ризик, що є великою перевагою у порівнянні з одноосібними підприємцями та партнерськими структурами. Згідно із законодавством, такий бізнес є юридичною особою, відокремленою від власника або власників, і всі власники отримують захист своїх особистих активів. Щоб зберегти обмежену матеріальну відповідальність, власники повинні відкрити окремий банківський рахунок для ТОВ, інвестувати в ТОВ достатню суму для покриття власних витрат, не змішувати свої особисті активи з бізнес-активами та не користуватися коштами ТОВ для витрат на особисті потреби.

Власники, відомі як члени або учасники ТОВ, можуть керувати бізнесом самостійно або призначити менеджерів для ведення господарської діяльності. Менеджери можуть вважатися найманими робітниками і, як наслідок, повинні мати дозвіл на працевлаштування. **Законодавство у цій сфері є невизначеним, тому особам, які не мають права на працевлаштування, слід звернутися за юридичною консультацією ще до того, як їх призначать менеджерами ТОВ, навіть якщо вони також є власниками ТОВ.**



Члени або учасники ТОВ можуть вибрати спосіб оподаткування ТОВ після його створення. Якщо не буде подано заяву до IRS, відповідно до якої слід оподатковувати ТОВ як корпорацію, власники, ймовірно, повідомлятимуть про доходи від бізнесу у своїх особистих податкових деклараціях. **Учасники ТОВ повинні звернутися за консультацією до податкового експерта щодо своїх варіантів оподаткування.**



Договір про господарчу діяльність

Договір про господарчу діяльність – це важливий документ ТОВ, який визначає права, повноваження та обов'язки його членів, менеджерів, робітників або представників. Договір про господарчу діяльність можна укласти до подання статуту товариства, під час подання або протягом 90 днів після подання.

Стислий опис товариства з обмеженою відповідальністю

 <p>Кількість власників</p>	<p>Стислий опис повного товариства</p>	<p>ТОВ може мати одного учасника-власника або багато учасників, які володіють ТОВ.</p>
 <p>Заснування</p>	<p>Для заснування потрібно більше зусиль</p>	<p>Документи, необхідні для заснування:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Статут товариства ▶ Свідоцтво про публікацію та свідчення про публікацію (після необхідної публікації в газеті)
 <p>Збори/форми</p>	<p>Дорого</p>	<p>200 доларів – збір за подання статуту товариства, 50 доларів за подання сертифіката про публікацію та 600-1200 доларів – звичайна вартість публікації в газеті. Потрібний договір про господарчу діяльність.</p>
 <p>Оформлення та подання податкової декларації</p>	<p>Помірно складно</p>	<p>ТОВ має багато різних варіантів залежно від організаційної форми та кількості членів-учасників.</p>
 <p>Матеріальна відповідальність</p>	<p>Низькі матеріальна відповідальність та фінансовий ризик</p>	<p>Підприємство є юридичною особою, відокремленою від власника або власників. Власники несуть обмежену матеріальну відповідальність і фінансову відповідальність лише в межах суми, інвестованої в бізнес.</p>
 <p>Постійні вимоги</p>	<p>Так – вимоги постійного обліку</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ухвалити договір про господарчу діяльність протягом 90 днів після подання свідоцтва про заснування. ▶ (Необов'язково) Проводити збори його членів/керівників ▶ Вести облік певних ТОВ і податкових документів ▶ Кожні 2 роки подавати дворічний звіт для підтвердження/оновлення адреси
 <p>Добре підходить</p>	<p>Власники, які хочуть зберегти свої особисті заощадження та фінанси окремо від свого бізнесу та спроможні виконувати чинні вимоги.</p>	

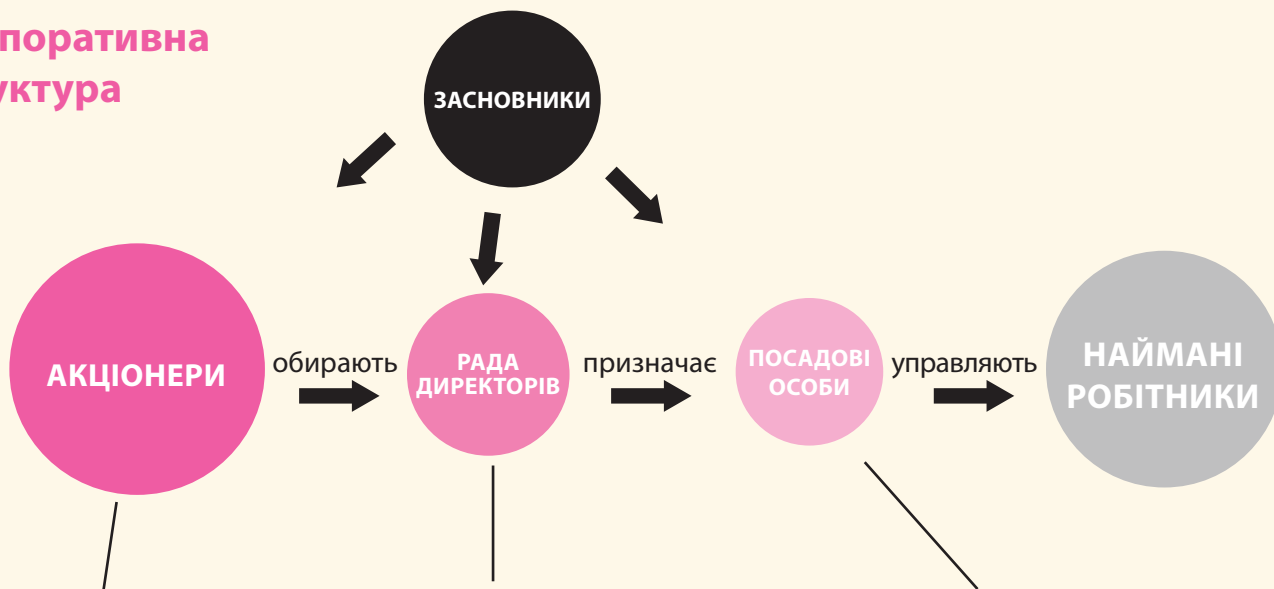
Корпорація

Корпорація зазвичай використовується для великих компаній з багатьма власниками, оскільки вона передбачає можливість випуску акцій. Акція – це частка власності в корпорації. Створення корпорації вимагає оформлення значної кількості документів і супроводжується значними поточними витратами та юридичними вимогами.

Кожна корпорація повинна мати статут, раду директорів і посадових осіб. Після створення корпорації акціонери повинні провести організаційні збори для ухвалення статуту та обрання директорів. Для підприємця, який засновує малий бізнес, Корпорація не є ідеальною організаційною формою. Власнику малого бізнесу ТОВ надає всі переваги корпорації, але з меншою складністю, більшою гнучкістю та легшим обслуговуванням.

Крім того, корпоративна структура, як правило, більш ризикована для підприємця-іммігранта, який не має права на працевлаштування. Якщо підприємець керує бізнесом як посадова особа корпорації або отримує зарплату від корпорації, він, швидше за все, вважатиметься найманим робітником. Щоб переконатися, що ваш бізнес заснований і працює відповідно до всіх чинних законів, у тому числі федеральних податкових законів і законів штату, обов'язково отримайте юридичну консультацію та пораду під час розробки своїх бізнес-планів. Податковий режим для корпорацій є складним і виходить за рамки цього посібника.

Корпоративна структура



Хтось, хто придбав акції компанії та володіє відсотком компанії залежно від того, скільки акціями він чи вона володіє. Коли створюється корпорація, її першими акціонерами зазвичай стають її власники.

Група осіб, обраних представляти інтереси акціонерів. Директори також можуть бути акціонерами, але це не обов'язково. У своєму складі Рада повинна мати мінімум одного директора. Директори відповідають за нагляд і прийняття рішень з основних питань компанії.

Відповідає за повсякденну ділову діяльність і має повноваження щодо діяльності, пов'язаної з бізнесом. **Посадові особи можуть вважатися працівниками відповідно до закону та повинні підтвердити свій легальний статус для роботи в США**

Стислий опис корпорації

 <p>Кількість власників</p>	<p>Один або декілька власників</p>	<p>Корпорації зазвичай мають багато власників, відомих як акціонери, але також можуть бути створені лише одним акціонером.</p>
 <p>Заснування</p>	<p>Для заснування потрібно багато зусиль</p>	<p>Після подання реєстраційного свідоцтва необхідно провести організаційні збори для прийняття необхідних статутів і обрання ради директорів.</p>
 <p>Збори/форми</p>	<p>Дуже дорогі</p>	<p>Щоб створити корпорацію, потрібно сплатити 125 доларів за реєстраційне свідоцтво про реєстрацію. Корпорація, швидше за все, призведе до значних витрат на юридичні та/або бухгалтерські збори.</p>
 <p>Оформлення та подання податкової декларації</p>	<p>Дуже складне</p>	<p>Власникам бізнесу рекомендується проконсультуватися з податковим фахівцем, щоб зрозуміти свої податкові зобов'язання.</p>
 <p>Матеріальна відповідальність</p>	<p>Дуже низькі матеріальна відповідальність та фінансовий ризик</p>	<p>Підприємство є юридичною особою, відокремленою від власника або власників. Власники несуть обмежену матеріальну відповідальність лише в межах суми, інвестованої в бізнес.</p>
 <p>Постійні вимоги</p>	<p>Так – суворі постійні вимоги</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Щорічні та позачергові збори акціонерів ▶ Регулярні та позачергові засідання ради директорів ▶ Ведення протоколів і корпоративної та податкової документації ▶ Кожні 2 роки подавати дворічний звіт для підтвердження/оновлення адреси
 <p>Добре підходить</p>	<p>Великі підприємства з багатьма власниками, які потребують великих інвестицій і прагнуть випускати та продавати акції.</p>	

Коротке порівняння – яка організаційна форма вам підходить?

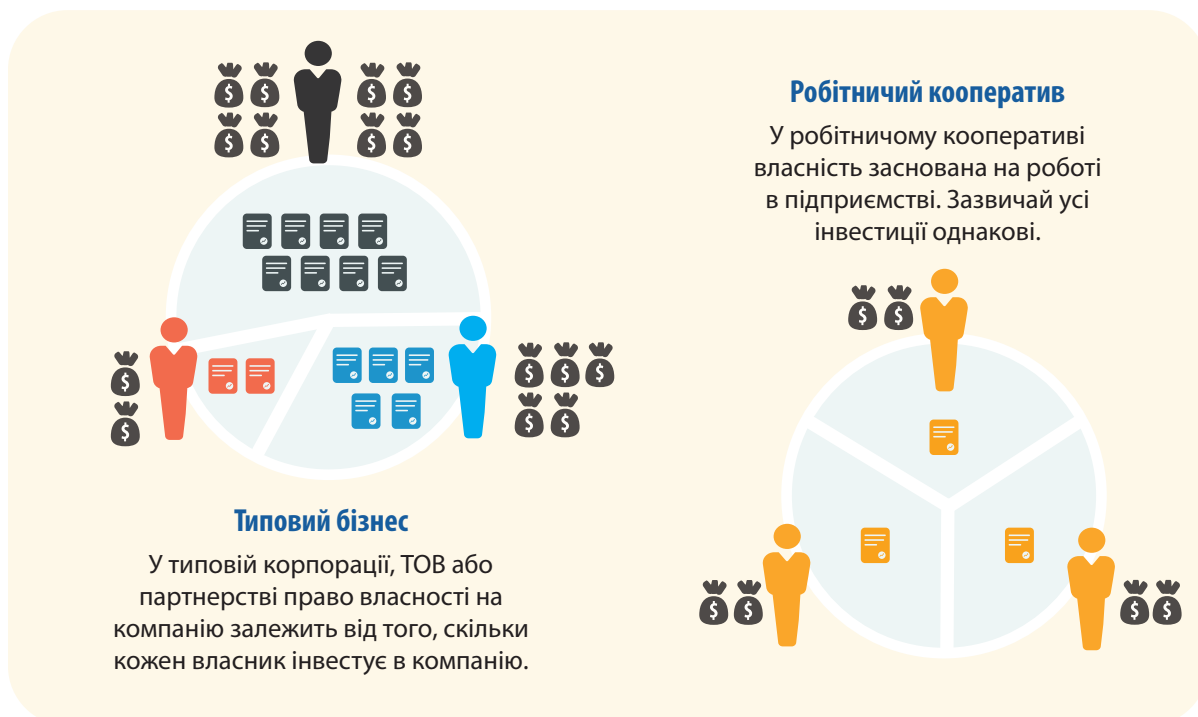
	Одноосібне підприємство	Повне товариство	Командитне товариство	Товариство з обмеженою відповідальністю	Корпорація
 Кількість власників	Один власник	Два або декілька партнерів	Два або більше повних та командитних партнерів	Один або декілька учасників	Один або декілька акціонерів
 Процес заснування	Простий ●	Простий ●	Помірно складно ●	Помірно складно ●	Дуже складно ●
 Збори/форми	Від жодних до мінімальних ●	Від жодних до мінімальних ●	Помірно дорого ●	Помірно дорого ●	Дуже дорогі ●
 Оформлення та подання податкової декларації	Простіше ●	Помірне ●	Помірне ●	Від помірного до складного ●	Дуже складне ●
 Особиста матеріальна відповідальність	Висока ●	Висока ●	Висока для повних партнерів ●	Обмежена ●	Обмежена ●
 Постійні вимоги	Немає ●	Немає ●	Деякі ●	Деякі ●	Масштабні ●

Робітничий кооператив

Робітничий кооператив — це інноваційна організаційна форма, у якій робітники володіють і керують бізнесом. Робітники зазвичай роблять початкові грошові внески в кооператив, щоб стати його членом і, в результаті, отримати пропорційну частку прибутку. У цій моделі кожен робітник має однакове право голосу щодо важливих ділових рішень, таких як затвердження позик, контрактів і прийняття нових членів.

Кооператив може бути заснований будь-якою бізнес-структурою, описаною раніше в цьому посібнику, включаючи партнерство, ТОВ або корпорацію. Зазвичай організаційна форма кооперативів – це ТОВ, оскільки вона є гнучкою та вимагає менших витрат на створення та підтримку, ніж корпорація, і ідеально підходить для більшої кількості власників, ніж партнерства. Кооператив у формі ТОВ забезпечує обмежену відповідальність своїх членів. Кооперативи можуть допомогти захистити іммігрантів без легального статусу від експлуатації через невиплату заробітної плати або інших зловживань під час індивідуальної роботи.

[У штаті Нью-Йорк діє спеціальний Закон про кооперативні корпорації](#), який передбачає особливий статусом і правила щодо членства, акцій і розподілу прибутків і збитків. Для отримання додаткової інформації відвідайте розділ цього посібника, присвячений джерелам інформації.



Терміни та їх визначення

Афідевіт

Письмова та підписана заява, яка завірена кимось, кому це дозволено законом, наприклад, нотаріусом.

Рада директорів

Група осіб, обраних, щоб представляти інтереси акціонерів у корпорації, здійснювати загальний нагляд за бізнесом і приймати важливі рішення.

Клієнт

Особа або компанія, яка отримує послуги від незалежного підрядника.

Підприємець

Людина, яка організовує та веде власний бізнес.

Роботодавець

Особа або компанія, відповідальна за заробітну плату та статус зайнятості іншої особи.

Ідентифікаційний номер індивідуального платника податків (ITIN)

Номер, який надається Податковою службою США людям, які не мають права на номер соціального страхування, але повинні сплачувати податки.

Податкова служба США (IRS)

Федеральний державний орган, який відповідає за збір федеральних податків.

Матеріальна відповідальність

Розмір юридичної чи фінансової відповідальності чи ризику, пов'язаного з бізнесом.

Член (учасник)

У товаристві з обмеженою відповідальністю (ТОВ) власники називаються членами (учасниками).

Посадові особи

Посадові особи керують повсякденною діяльністю корпорації. Посадові особи, призначені радою директорів, також можуть бути засновниками/власниками та певними робітниками корпорації.

Товариство

Організаційна форма бізнесу, яким володіють дві або більше осіб. У повному товаристві партнери поділяють відповідальність за управління бізнесом, його прибутки та збитки. У командитному товаристві деякі партнери керують бізнесом, а деякі – лише інвестують у бізнес, але всі вони є власниками бізнесу.

Власник

Власник бізнесу.

Акціонери

Акціонер — це особа, яка придбала акції компанії чи корпорації. Акціонери володіють пропорційною часткою своїх інвестицій у корпорацію.

Важливі документи

Статут товариства

Документ із зазначенням назви товариства з обмеженою відповідальністю (ТОВ), графства та адреси, необхідних для створення ТОВ. ТОВ створюється на момент подання статуту товариства або в будь-який пізніший час, зазначений у статуті товариства, але не більше 60 днів з дати подання.

Подається до Державного департаменту штату

► **Товариство з обмеженою відповідальністю**

Дворічний звіт

Кожні два роки товариства з обмеженою відповідальністю та корпорації Нью-Йорка зобов'язані подавати дворічний звіт та сплачувати збір у розмірі 9 доларів США, щоб підтвердити або оновити юридичну адресу.

Подається до Державного департаменту штату

► **Товариство з обмеженою відповідальністю**

► **Корпорація**

Регламент

Письмовий документ, у якому йдеться про те, як корпорація працюватиме. Ця інформація включає в себе те, як обирають директорів, як проводять збори та які права, обов'язки та повноваження акціонерів, директорів і посадових осіб.

Копія повинна зберігатися в Корпорації.

► **Корпорація**

Свідоцтво про прийняту назву

Форма потрібна, лише якщо назва компанії відрізняється від назви власника компанії.

Подається до відповідального секретаря графства

► **Одноосібне підприємство**

► **Повне товариство (з необмеженою відповідальністю)**

► **Будь-яка юридична особа, яка діє під назвою, відмінною від її юридичної назви**

Реєстраційне свідоцтво

Документ із зазначенням назви та адреси корпорації. Існування корпорації починається з дати подання реєстраційного свідоцтва або з пізнішої дати (протягом 90 днів після дати подання), зазначеної в реєстраційному свідоцтві.

► **Корпорація**

Свідоцтво про командитне товариство

Форма, яка містить імена та інформацію про партнерів, які укладають угоду про товариство з обмеженою відповідальністю.

Подається до Державного департаменту штату

► **Командитне товариство**

Свідоцтво про публікацію

Форма, яку ви подаєте разом із афідевітами, щоб підтвердити, що ви виконали вимоги щодо публікації в газеті про створення командитного товариства або ТОВ (див. сторінки 19 і 22).

Свідоцтво про публікацію має бути подане протягом 120 днів після подання свідоцтва про командитне товариство або статуту товариства.

Подається до Державного департаменту штату

► **Командитне товариство**

► **Товариство з обмеженою відповідальністю**

I-9 (форма підтвердження права на працевлаштування)

Форма, необхідна для всіх працівників, щоб підтвердити, що вони можуть легально працювати в Сполучених Штатах. Ваш роботодавець повинен отримати форму I-9 і надати її для перевірки уповноваженим державним службовцям США.

Договір про господарчу діяльність

Визначає права, повноваження, переваги, обмеження та обов'язки своїх членів, керівників, працівників або агентів. Договір про господарчу діяльність можна укласти до подання статуту товариства або протягом 90 днів після подання.

Копія повинна зберігатися в ТОВ

► **Товариство з обмеженою відповідальністю**

Договір товариства

Рекомендований для повного товариства та необхідний для командитного товариства; він встановлює та підтверджує домовленості, права та обов'язки між діловими партнерами.

► **Повне товариство** ► **Командитне товариство**

Джерела інформації

Урядові установи штату Нью-Йорк:

Державний департамент штату, відділ корпорацій, архів штату та Єдиний комерційний кодекс

www.dos.ny.gov/corps/

Інформація та бланки форм та інших юридичних документів, які можуть знадобитися для відкриття або розширення бізнесу в штаті Нью-Йорк.

Програма сприяння підприємництву Empire State Development

esd.ny.gov/entrepreneurial-assistance-program

Програма сприяння підприємництву (EAP) засновує центри EAP у місцевих громадах по всьому штату Нью-Йорк для надання інструкцій, навчання, технічної допомоги та послуг підтримки особам, які нещодавно започаткували власний бізнес або зацікавлені у заснуванні бізнесу.

Управління у справах нових американців (ONA)

1-800-566-7636

www.newamericans.ny.gov/business

Управління у справах нових американців має 27 центрів по всьому штату Нью-Йорк, спрямованих на надання іммігрантам освітніх та економічних ресурсів, у тому числі допомогу малому бізнесу.

Центр розвитку малого бізнесу (SBDC)

1-800-732-7232

www.nysbdc.org/

Через мережу з 24 регіональних центрів Центр розвитку малого бізнесу штату Нью-Йорк (NYS SBDC) надає високоякісні, безкоштовні або недорогої консультації та навчання з ділових питань мешканцям Нью-Йорка, які хочуть відкрити бізнес або покращити ефективність існуючого бізнесу, причому безкоштовно.

Урядові установи міста Нью-Йорк:

Департамент у справах споживачів, Управління надання фінансових прав і можливостей

www.nyc.gov/site/dca/partners/financial-empowerment.page

Фінансова освіта та консультування, спрямовані на поширення можливостей і захист жителів Нью-Йорка з низькими доходами, які хочуть побудувати свої активи та максимально використати свої фінансові ресурси. Містить інформацію про безпечні та доступні звичайні банківські послуги та доступ до податкових пільг для збільшення прибутку.

Служби малого бізнесу (SBS)

<https://www1.nyc.gov/nycbusiness/>

Безкоштовні курси, семінари, поради та допомога для підприємців, зацікавлених у створенні, веденні чи розвитку бізнесу в Нью-Йорку.

Іммігрантська бізнес-ініціатива SBS

www1.nyc.gov/nycbusiness/article/immigrant-business-initiative

SBS безкоштовно пропонує бізнес-курси, фінансову допомогу, безкоштовні юридичні послуги та багато іншого кількома мовами по всьому Нью-Йорку.

Організації міста Нью-Йорк:

Бруклінська публічна бібліотека, послуги для малого бізнесу та підприємців

www.bklynlibrary.org/business/small-business

Різноманітні місця по всьому Брукліну – ресурси, семінари, заняття та індивідуальна допомога англійською, іспанською, російською та креольською мовами з питань відкриття, ведення та розвитку бізнесу.

Мережа консультативних бізнес-центрів (BOCNET)

www.bocnet.org

Мікропідприємство, організація з розвитку малого бізнесу, що надає індивідуальні бізнес-послуги в Бронксі, Брукліні, Манхеттені, Квінсі, Стейтен-Айленді громадам, які недостатньо обслуговуються, включно з позиками для малого бізнесу, доглядом за дітьми вдома, семінарами «Бізнес по-американськи» і Refugee Micro-Enterprise Project.

CAMBA (послуги для малого бізнесу)

718-287-2600

www.camba.org

Індивідуальні консультації, семінари для малого бізнесу, бізнес-консультації, зв'язки з іншими партнерами з розвитку малого бізнесу та бізнес-позики.

Проект розвитку громади (Community Development Project), Товариство правової допомоги (The Legal Aid Society)

212-426-3000

www.legalaidnyc.org/civil-practice-pro-bono-projects

Проводить тренінги для захисників прав і деяких груп населення у 5 графствах. Темі включають започаткування малого бізнесу, підписання договорів комерційної оренди, захист бізнесу та особистих активів. Тренінги проводяться англійською та іспанською мовами.

Джерела інформації

Центр міської педагогіки (CUP)

www.welcometocup.org

Публікація брошур і буклетів для спрощеного викладу складних законодавчих та нормативних положень і процесів, включно з «Посібником для робітничих кооперативів у Нью-Йорку».

Єврейське товариство безкоштовної позики

www.hfls.org/loan-programs/microenterprise/

Безвідсоткові позики для мікропідприємств жителям Нью-Йорка, Лонг-Айленда та Вестчестера з низьким і помірним рівнем доходів для відкриття або розширення бізнесу.

Законодавчий проект районних підприємців, Центр правосуддя Колегії адвокатів Нью-Йорка

212-382-6633 (Основна лінія)

212-626-7383 (Безкоштовна юридична

довідкова лінія)

nelp@nycbar.org

Юридичні послуги для мікропідприємців із низьким і помірним доходом для відкриття бізнесу, включаючи податкові питання, контракти та угоди, переговори про комерційну оренду, авторські права, торгові марки та патенти.

Корпорація економічного розвитку «Ренесанс».

www.renaissance-ny.org

Фінансова установа розвитку громади, яка займається трансформацією спільнот іммігрантів, людей із низьким і середнім рівнем доходу в Нью-Йорку, надаючи позики під низькі відсотки для бізнесу та програми підприємницького навчання.

Волонтери юридичної служби

347-521-5729

www.volsprobono.org/projects/microenterprise-project

Допомагають власникам малого бізнесу та мікропідприємцям отримати доступ до високоякісних безкоштовних юридичних послуг спеціалізованого персоналу та мережі юристів, які не стягують плату за певні послуги.

Кооперативні ресурси міста Нью-Йорк:

Кооператив Green Workers Coop

www.greenworker.coop

Пропонує інтенсивну 5-місячну програму навчання та підтримки, яка допомагає групам підприємців-початківців розвивати зелений бізнес, що належить робітникам, і використовує агресивне поєднання навчання, тренування та технічних послуг.

Мережа робітничих кооперативів міста Нью-Йорк (NYC NOWC)

212-390-8178 (Довідкова лінія)

www.nycworker.coop

Розвиток лідерства, тренінги, семінари, підтримка бізнесу та технічна допомога робітничим кооперативам у розвитку навичок кооперативного ведення бізнесу.

Проект робітничого правосуддя – Make The Road New York

347-889-6347

www.workersjustice.org

Організація захисту прав іммігрантів, яка, серед іншого, публікує роботи для створення стабільних робочих місць через розвиток, підтримку та просування робітничих кооперативів.

Засоби в Інтернеті:

Нью-Йоркський бізнес-експрес

www.businessexpress.ny.gov

Допомагає поратися з вашими діловими та професійними вимогами. Заповніть анкету, і бізнес-майстер надасть вам список усього, що вам потрібно для відкриття бізнесу.

Бізнес-портал міста Нью-Йорк

www1.nyc.gov/nycbusiness

Покрокова анкета

Заповніть покрокову анкету та отримайте персоналізований список міських, штатних і федеральних ліцензій і дозволів, які можуть знадобитися вам, щоб розпочати та вести свій бізнес залежно від галузі, у якій ви працюєте.

Оцінювач стимулів

Заповніть анкету та отримайте список потенційних державних стимулів і податкових кредитів, на які може претендувати ваш бізнес.

