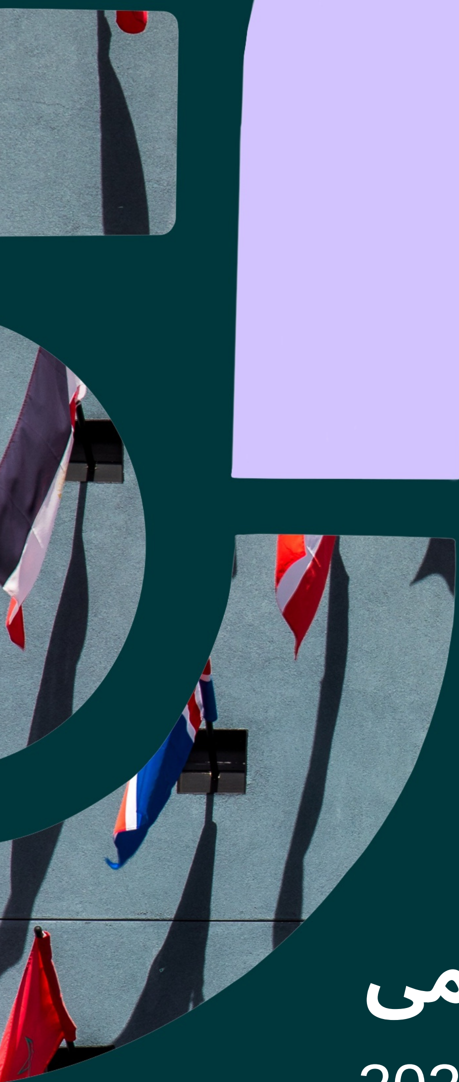


اپنے چھوٹے کاروبار کی رقم فراہمی

2022-2023

New York Immigration Coalition
nyic.org

فہرست کا جدول

I. تعارف

اس گائیڈ کا استعمال کیسے کریں 1

II. کاروباری کریڈٹ

کاروباری کریڈٹ کو سمجھنا 2
کاروباری کریڈٹ کا قیام 3

III. رقم فراہمی کے اختیارات

خود سے رقم فراہمی 4
دوست اور خاندان 5
کراؤڈ فنڈنگ (لوگوں سے رقم فراہمی) 6
کراؤڈ فنڈنگ کے پلیٹفارم 7
زرِ امداد 8
قرضے 9
قرض کے لئے درخواست دینے کے اقدامات 10
چھوٹے کاروباری قرض کی عام درخواست فہرست 11

IV. وسائل

نیو یارک اسٹیٹ کمیونٹی ڈویلپمنٹ فنانشل انسٹی ٹیوشن 12

اس گائیڈ کا استعمال کیسے کریں

چھوٹے کاروبار کو شروع کرنے یا بڑھانے کا ایک اہم پہلو رقم فراہمی کے اختیارات کو سمجھنا ہے جو آپ کو اپنی کاروباری ضروریات پوری کرنے میں مدد کرنے کے لئے دستیاب ہیں۔ تارکین وطن کی ملکیت والے چھوٹے کاروبار نیو یارک اسٹیٹ میں خود روزگار رہائشیوں کا 33.8% ہیں اور ہمارا ہدف ہے کہ اس کمیونٹی کو ان متعلقہ معلومات اور وسائل سے منسلک کیا جائے جو تارکین وطن چھوٹے کاروباری مالکان اور کاروباری افراد کی مدد کے لئے وقف ہیں۔

یہ گائیڈ چھوٹے تارکین وطن کاروباری مالکان کے لئے کاروباری کریڈٹ قائم کرنے، رقم فراہمی کے اختیارات کا جائزہ، اور عام قرض کی درخواست کا احاطہ قائم کرنے کے لئے ایک زرائع ہوگا۔ آپ کے منتخب کردہ رقم فراہمی کے اختیارات آپ کے کاروباری ڈھانچے اور مالی مستقبل پر اثر انداز ہوں گے۔ یہ بات زیرغور ہے کہ رقم فراہمی آپ کو اپنے کاروباری اہداف تک پہنچنے اور مالی ضروریات کا احاطہ کرنے میں کس طرح مددگار ہو سکتی ہے۔

یہ گائیڈ لائسنس یا اجازت نامے جیسی ضروریات کا احاطہ نہیں کرتی۔ اس گائیڈ کو کاروباری رقم فراہمی کے تصورات کے لئے ایک عام جائزہ کے طور پر استعمال کیا جانا چاہئے۔ اضافی وسائل کے لئے /https://www.nyic.org/immigrant-small-business-guide پر ہمارے چھوٹے تارکین وطن کاروباری گائیڈ کا جائزہ لیں۔

کاروباری کریڈٹ کو سمجھنا

اپنے کاروبارکی رقم فراہمی کا فیصلہ کرنے سے پہلے، آپ کاروباری کریڈٹ قائم کرنا چاہتے ہیں۔ کاروباری کریڈٹ، ذاتی کریڈٹ کی طرح، قرض دہندگان کو یہ بتاتا ہے کہ آیا یہ آپ کے لئے محفوظ قرض ہے۔ اس سے قرض دہندگان کو کریڈٹ کی اہلیت کی پیمائش میں مدد ملتی ہے، یا کوئی کاروبار مالی مدد حاصل کرنے کے لئے کس حد تک موزوں ہے۔ قرض دہندگان آپ کے کاروبار کی مالی تاریخ اور قرضوں کی ادائیگی کی صلاحیت کو دیکھ کر یہ جانتے ہیں۔

کاروبار کے نام پر کاروباری کریڈٹ لیا جانا چاہئے۔ یہ اس بات کو یقینی بناتا ہے کہ آپ کا کاروبار اور ذاتی کریڈٹ الگ الگ ہیں۔ یہ اہم ہے کیونکہ:

- علیحدہ کریڈٹ لائن آپ کے ذاتی کریڈٹ کو آپ کے کاروبار میں درپیش کسی بھی منفی اثرات سے محفوظ رکھتی ہیں۔
- آپ کا کاروبار کریڈٹ بنانا شروع کرسکتا ہے اور قرضوں اور رقم فراہمی کے دیگر ذرائع کے حصول کے امکانات کو بہتر بنا سکتا ہے۔
- آپ محصولات کے لئے کاروباری اخراجات کی بہتر نشاندہی کرسکتے ہیں

کریڈٹ کی تاریخ

کریڈٹ کی تاریخ رقم فراہمی کے مواقع، بیمہ کی شرحوں پر اثر انداز ہوتی ہے اور ممکنہ کاروباری شراکت داروں، فراہم کنندگان اور فروخت کنندگان کو یہ فیصلہ کرنے میں مدد کرتی ہے کہ آیا وہ آپ کے کاروبار کے ساتھ کام کرنا چاہتے ہیں۔ کریڈٹ کی تاریخ شراکت داروں اور قرض دہندگان کو یہ جاننے کا موقع فراہم کرتی ہے کہ آیا آپ کا کاروبار بڑھ سکتا ہے اور منافع بخش ہو سکتا ہے۔

قرض دہندہ اس بات کا تعین کرنے کے لیے بھی کریڈٹ کی تاریخ استعمال کرتے ہیں کہ آیا کاروبار کے لئے قرضوں کی منظوری دینا ہے۔ قرض کے لئے اہلیت کا تعین کرتے وقت ذاتی اور کاروباری کریڈٹ کی تاریخ دونوں پر غور کیا جاتا ہے۔

جب کریڈٹ رپورٹنگ ایجنسیاں جیسے Experian، Equifax، اور Dun & Bradstreet آپ کے کریڈٹ کا جائزہ لیتی ہیں تو وہ اکثر درج ذیل **عوامل** کا استعمال کرتی ہیں:

کاروبار میں سال	گزشتہ 9 مہینوں میں لاگو ہونے والی کریڈٹ لائن	گزشتہ 6 مہینوں میں کھلی ہوئی کریڈٹ لائن
تاخیر سے ادائیگیوں کی تعداد	صنعت اور کمپنی کا سائز	پچھلے 12 مہینوں کی ادائیگی کی تاریخ

بزنس کریڈٹ کیسے قائم کریں	
ایک کاروباری ڈھانچہ منتخب کریں	• تمام کاروباری ڈھانچے آپ کے کاروبار کو آپ کے ذاتی کریڈٹ سے الگ کرتے ہیں سوائے واحد ملکیت کے • آپ کاروباری ڈھانچے کے بارے میں یہاں مزید جان سکتے ہیں: https://www.nyic.org/immigrant-small-business-guide/
آجر کا شناختی نمبر (EIN) حاصل کریں	• ایک EIN کو وفاقی ٹیکس شناختی نمبر کے طور پر بھی جانا جاتا ہے۔ یہ کسی کاروباری ادارے کی شناخت کرنے میں استعمال کیا جاتا ہے۔ آپ کو کاروبار کے لئے EIN کی ضرورت ہوتی ہے تاکہ آپ محصولات ادا کرسکیں، کاروباری بینک اکاؤنٹ کھول سکیں، اور کاروباری کریڈٹ، اجازت نامے اور لائسنس کے لئے درخواست دے سکیں۔ • آپ اس IRS ٹول کا استعمال کرتے ہوئے EIN کے لئے درخواست دے سکتے ہیں: https://www.irs.gov/ein
ایک کاروباری بینک اکاؤنٹ کھولنا	اپنے ذاتی اور کاروباری اخراجات کو الگ کرنے کے لئے کاروباری بینک اکاؤنٹ کھولنا ضروری ہے۔ بینک کریڈٹ درخواستوں کے لئے حوالہ جات کے طور پر بھی کام کرسکتے ہیں
فروخت کنندگان/فراہم کنندگان کے ساتھ کریڈٹ قائم کریں	فروخت کنندگان اور فراہم کنندگان سے رسد، اجزاء، یا دیگر مواد خریدنے سے آپ کے کریڈٹ کی تعمیر میں مدد ملتی ہے

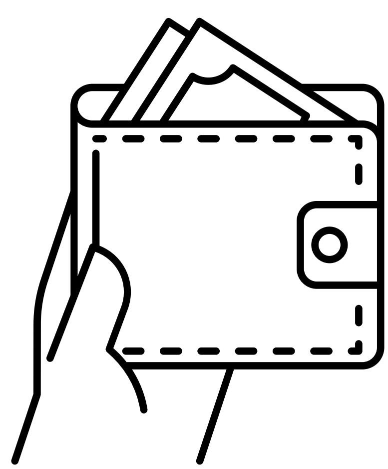
خود سے رقم فراہمی

خود سے رقم فراہمی، یا بوٹ اسٹریپنگ، وہ وقت ہوتا ہے جب آپ اپنے کاروبار کو اپنے ذرائع سے مالی اعانت فراہم کرتے ہیں۔ نئے کاروباری مالکان کے لئے اپنے کاروبار کو مکمل طور پر رقم فراہمی کے لئے نقد وسائل نہ ہونا عام ہے، لہذا انہیں اسٹاک یا سرمایہ کاری، ذاتی کریڈٹ کارڈ، یا قرضوں جیسے دیگر اثاثوں پر غور کرنا چاہئے۔

خود سے رقم فراہمی کاروباری مالکان کو فیصلے کرنے اور فروخت اور سرمایہ کاری سے 100% منافع لینے کی آزادی دیتی ہے۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ خود سے رقم فراہمی میں کاروبار کے مالک کو اس سے وابستہ تمام خطرات اور ذمہ داریاں قبول کرنا پڑتی ہیں۔

خود سے رقم فراہمی کرتے وقت آپ اس بات کو یقینی بنانا چاہتے ہیں کہ آپ کا کاروبار جلد از جلد منافع بخش ہو۔ آپ کاروبار میں لگائے گئے پیسے کو دوبارہ بھرنے کے قابل ہونا چاہتے ہیں۔

سرمایہ کاروں یا بینکوں کا رخ کرنے کے بجائے، اکثر بوٹ اسٹریپر اپنے اہل خانہ اور دوستوں سے مدد یا کراؤڈ فنڈ کے لئے پوچھیں گے۔



دوست اور خاندان

دوست اور خاندان اکثر چھوٹے کاروباری مالکان کی مدد کا پہلا ذریعہ ہوتے ہیں کیونکہ ان کا آپ کے ساتھ ذاتی تعلق اور آپ کے مقاصد اور صلاحیتوں پر ان کو یقین ہوتا ہے۔

قرضوں کے لئے درخواست دینے اور سرمایہ کاروں کو محفوظ کرنے کے دوران کچھ کاروباروں کو درپیش رکاوٹوں کی وجہ سے، دوستوں اور خاندان کی مالی مدد اکثر ایک اہم وسیلہ ہوتی ہے۔ وہ تحائف، قرضوں یا سرمایہ کاری کے ذریعے آپ کے کاروبار کی مالی مدد کر سکتے ہیں۔ وہ بغیر کسی اضافی چارج یا قرض کے بھی رقم فراہم کر سکتے ہیں جس میں ادائیگی کی زیادہ لچکدار ترتیب ہو۔

اپنے کاروبار سے منسلک خطرات اور ذمہ داریوں کے ساتھ ہمیشہ ایماندار رہیں اور رقم ادھار لیتے وقت واضح شرائط بنائیں۔ دوستوں اور خاندان سے مدد حاصل کرتے وقت ان اہم اقدامات پر غور کریں:

مخصوص رہیں	• کسی خاص ہدف کے لیے مخصوص رقم طلب کریں
شفاف رہیں	• آپ کی سرمایہ کاری کیا ہے؟ • آپ کے وعدے کیا ہیں؟ • اس میں کیا خطرات شامل ہیں؟
قرض کی شرائط کا احاطہ پیش کرنے والے تحریری معاہدے یہ ہیں	• قرض کی رقم بشمول شرح سود • قرضوں کا مقصد • ادائیگی کی شرائط - یکمشت یا باقاعدہ ادائیگی؛ ہر ادائیگی کی رقم • ادائیگی کی ٹائم لائن اس بات کی نشاندہی کرتی ہے کہ ادائیگی کب شروع ہوتی ہے اور اس کی واضح مقررہ حد۔ • عدم ادائیگی کے نتائج

کراؤڈ فنڈنگ

کراؤڈ فنڈنگ اس وقت ہوتی ہے جب آپ کمیونٹی سے کاروباری منصوبوں اور اخراجات کے لئے رقم جمع کرتے ہیں۔ یہ اکثر آن لائن پلیٹ فارم کے ذریعہ کیا جاتا ہے۔

کراؤڈ فنڈنگ کی دو اہم اقسام ہیں جو آپ اپنے چھوٹے کاروبار کے لئے استعمال کرسکتے ہیں:

- عطیات پر مبنی رقم جمع کرنا - بدلے میں کچھ بھی حاصل کیے بغیر آپ کے کاروبار کی حمایت کے لئے افراد سے رقم جمع کرنا۔ یہ کم خطرہ، اعلی بدل کا طریقہ چھوٹے کاروباروں کے لئے بہترین ہے۔
- بدل پر مبنی رقم جمع کرنا - شراکت داروں کو ان کے عطیات کے بدلے ٹوکن، مصنوعات، یا خدمات ملتی ہیں۔ مثال کے طور پر، اگر آپ کو اپنی بیکری میں ایک نئے تندور کے لئے رقم اکٹھا کرنے کی ضرورت ہے، تو آپ ان کے عطیہ کرنے کے بعد مفت کپ کیک کے لئے رعایتی ٹوکن دے سکتے ہیں۔

کراؤڈ فنڈنگ کے فوائد اور نقصانات

کراؤڈ فنڈنگ پلیٹ فارم متعدد فوائد فراہم کرتے ہیں جیسے برانڈ کی آگاہی میں اضافہ، گاہک بنانے میں مدد اور ذاتی مالی خطرے کو کم کرنا۔ آپ اسی طرح کی کراؤڈ فنڈنگ مہمات والی کمپنیوں پر بھی تحقیق کرسکتے ہیں تاکہ یہ دیکھا جاسکے کہ وہ کیا مراعات پیش کرتے ہیں اور کیا وہ کامیاب تھے۔

تاہم، کراؤڈ فنڈنگ میں کامیابی ممکنہ عطیہ دہندگان تک پہنچنے کی آپ کی صلاحیت پر منحصر ہے۔

Kickstarter، Indiegogo، اور GoFundMe جیسے پلیٹ فارم کراؤڈ فنڈنگ کے لیے بہترین ذرائع ہیں۔ آپ کسی مصنوعات یا خدمات کے بارے میں معلومات پوسٹ کرسکتے ہیں، فنڈنگ کا ہدف مقرر کرسکتے ہیں، اور وقت کی حد کا تعین کرسکتے ہیں۔ تاہم، اگر اہداف پورے نہیں ہوتے ہیں تو کچھ پلیٹ فارم فنڈ رقم جاری نہیں کرتے ہیں اور کریڈٹ اور ڈیبٹ کارڈ کے لئے پلیٹ فارم اور لین دین فیس کی ضرورت ہوتی ہے۔

کراؤڈ فنڈنگ: پلیٹ فارم

پلیٹ فارمز	فوائد	نقصانات
KickStarter www.kickstarter.com	• انعام پر مبنی پلیٹ فارم جو آپ کو مصنوعات اور رعایت جیسی مراعات کے ساتھ حامیوں کو انعام دیتا ہے • سب سے زیادہ مقبول کراؤڈ فنڈنگ پلیٹ فارم	• صرف اسی صورت میں رقم حاصل کر سکتے ہیں جب آپ اپنے ہدف تک پہنچ جاتے ہیں • پلیٹ فارم فیس 5% • ادائیگی لین دین فیس (3%-5%)
GoFundMe www.gofundme.com	• 0% پلیٹ فارم مفت • آپ اپنے ہدف تک پہنچنے یا نہ پہنچنے کے باوجود ہرعطیہ رکھ سکتے ہیں • 24/7 ماہر معاونت دستیاب ہے	• کریڈٹ اور ڈیبٹ کارڈ لین دین فیس
Indiegogo www.indiegogo.com	• ایک مقررہ فنڈنگ ہدف(تمام ہدف یا کچھ بھی نہیں) یا لچکدار فنڈنگ (آپ کو رقم موصول ہوتی ہے چاہے آپ نے اپنا ہدف پورا کیا ہو یا نہیں) کا انتخاب کرنے کی صلاحیت۔ • Indiegogo InDemand آپ کو رقم مہیہ کی مہم کے اختتام کے بعد بھی رقم جمع کرنے کی سہولت دیتا ہے	• 5% پلیٹ فارم فیس لیتا ہے • تیسرے فریق کو ادائیگی کے لئے فیس

زرِ امداد

زرِ امداد رقم مہیہ کرنے کی ایک شکل ہے جو کسی مخصوص مقصد کے لئے کسی کاروبار کو دی جاتی ہے۔

رقم عوامی اداروں جیسے سرکاری اداروں، بینکوں/کریڈٹ یونینوں، یا غیر منافع بخش اداروں سے آسکتی ہے۔

قرض لیتے وقت قرض دہندگان چاہتے ہیں کہ آپ قرض واپس کرنے کی اپنی صلاحیت کا مظاہرہ کریں، لیکن ایک ایجنسی جو زرِ امداد پیش کرتی ہے وہ چاہتی ہے کہ آپ کا کاروبار اپنے مشن یا کسی خاص اقدام کے مطابق ہو۔ قرضوں کے برعکس، زرامداد میں ادائیگی کی ضرورت نہیں ہوتی اور یہ عام طور پر کاروباری فیصلوں پر اثر انداز نہیں ہوتے ہیں۔

زرامداد کا ایک اور فائدہ یہ ہے کہ انہیں عام طور پر کسی کریڈٹ کے معیار کی ضرورت نہیں ہوتی ہے۔ تاہم، زرامداد میں اکثر اہلیت کی سخت پابندیاں ہوتی ہیں جن کو پورا کرنا مشکل ہوسکتا ہے، جسے محصول کے مضمرات، اور زرامداد کو کس طرح استعمال کیا جائے۔ چونکہ زیادہ تر اس بنیاد پر دیئے جاتے ہیں کہ کاروبار فراہم کنندگان کے مشن یا اقدام کے ساتھ کتنی مطابقت رکھتا ہے، زرامداد کی درخواستیں کم کامیابی کی شرح کے ساتھ بہت مسابقتی ہیں۔

قرضے

جب آپ کے کاروبار میں خود سے رقم فراہمی دستیاب نہ ہو، تو قرضے ایک عام متبادل ہیں۔ کاروباری قرضے آپ کو نقد رقم بڑھانے، مہنگے آلات خریدنے اور آپ کے کاروبار کو بڑھنے میں مدد دیتے ہیں۔

روایتی کاروباری قرضوں کے برعکس، چھوٹے کاروباری قرضے اکثر کم شرح سود، لچکدار کم جمع ادائیگی، اور آسان قرض کی درخواستوں پر ہوتے ہیں۔

قرض لینے کا فیصلہ کرتے وقت غور کرنے والی چیزیں:

- رقم کا استعمال
  - قرض دہندگان اس بات کا واضح خیال چاہتے ہیں کہ آپ رقم کو کس طرح استعمال کرنے کا ارادہ رکھتے ہیں، لہذا اس بارے میں واضح رہیں کہ آپ کو قرض کی ضرورت کیوں ہے

- ادائیگی کی رقم
  - کیا آپ جو قرض لے رہے ہیں اس کی ماہانہ ادائیگی کی رقم برداشت کر سکتے ہیں؟
  - کیا آپ صرف سود کی ادائیگی کر سکیں گے؟
  - اگر ضرورت ہو تو کیا آپ قرض کی ادائیگی مؤخر کر سکتے ہیں؟

- قیمت
  - کیا آپ سود کے اخراجات برداشت کر سکتے ہیں؟
  - کیا قرض کی جلد ادائیگی کے لئے کوئی فیس ہے؟

- وقت
  - قرض کے لئے درخواست دینے کا بہترین وقت وہ ہے جب آپ کو رقم کی ضرورت نہیں ہے۔ قرض کی درخواست کا عمل طویل ہے، اس لیے اپنی ضروریات کو پہلے سے جاننا ضروری ہے

قرض کے لئے درخواست دینے کے اقدامات	
اپنے قرض دہندگان سے چیک کریں	• سب سے پہلے، مقامی بینکوں یا کریڈٹ یونینوں سے شروع کریں جن کے ساتھ آپ کا موجودہ بینکاری تعلق ہیں۔ اگر کوئی بینک دستیاب نہیں ہے، تو شہری اور ریاستی کفالت میں قرضے اور کمیونٹی ڈویلپمنٹ فنانشل انسٹی ٹیوشن اچھے متبادل قرض دہندگان ہیں۔
قرض کی رقم کا تعین کریں	• طے کریں کہ آپ کو اپنے اخراجات کو پورا کرنے میں کتنی ضرورت ہے • اس بات کا تعین کریں کہ آیا آپ کی قیمت ایک بار یا بار بار ہے۔
قرض دہندہ کی ضرورت پر غور کریں	• جانیں کہ آپ کو اپنی درخواست کے لئے کون سے دستاویزات جمع کرنے کی ضرورت ہوگی

مقصد کا تعین کریں (آپ رقم کا استعمال کیسے کریں گے)۔	• مثال کے طور پر:
	  ◦ نیا سامان یا رسدات خریدنے میں
	  ◦ ایک عمارت/ اسٹور فرنٹ خریدنے یا کرایہ پر لینے میں
	  ◦ ملازمین کی تنخواہیں دینے میں

اپنے قرض کی ادائیگی کی رقم کا حساب لگائیں	• قرض لینے سے پہلے اس بات کو یقینی بنائیں کہ آپ ماہانہ ادائیگئیوں کو برداشت کرسکتے ہیں • اگر آپ طویل مدتی یا قلیل مدتی ادائیگی ٹائم لائن چاہتے ہیں تو اس بات کا تعین کریں کہ آپ قرض کی ادائیگی کیسے کریں گے • تصدیق کریں کہ آیا آپ ہر ماہ ادا کی جانے والی رقم کو ایڈجسٹ کرسکتے ہیں یا اگر یہ ہر بار ایک ہی ہے۔

چھوٹے کاروباری قرض کی عام درخواست کی فہرست

ایک بار جب آپ قرض کے لئے درخواست دینے کے لئے تیار ہوجاتے ہیں تب درخواست کے لئے مالی اور کاروباری دستاویزات تیار کرنے کی ضرورت ہوگی۔

مالی دستاویزات

آپ کو ان حالیہ دستاویزات کی ضرورت ہوگی

- ذاتی اور کاروباری محصولی گوشوارے
- مالی بیانات بشمول
  - منافع اور نقصان کا بیان، بیلنس شیٹ، اور نقد رقم کا بیان
- ذاتی بیانات بشمول
  - سوشل سیکورٹی نمبر یا ITIN نمبر، آمدنی، کریڈٹ کی تاریخ، لین دین کی تاریخ، اور ادائیگی اور اکاؤنٹ کی معلومات چیک کریں۔

کاروباری دستاویزات

- کاروباری ڈھانچہ اور قانونی دستاویزات
  - تشکیل کمپنی کے مضامین
  - کاروبار کی رجسٹریشن اور لائسنس
  - ذیلی قوانین اور آپریٹنگ طریقہ کار
  - اگر آپ کوئی جگہ کرائے پر لے رہے ہیں یا اپنے کاروبار کے لیے اہم سامان کرائے پر دے رہے ہیں تو اپنے کاروباری لیز کی نقل

- کاروبار کی منصوبہ بندی
  - آپ کے لئے قرض دہندگان کو واضح کرنے کا یہ ایک موقع ہے کہ آپ کا کاروبار سرمایہ کاری کے قابل ہے۔ اس میں آپ کے مالی تخمینے، مشن بیان، اور حکمت عملی شامل ہوگی۔

براہ مہربانی درکار قرض کی درخواستوں کے لئے مالی اور کاروباری دستاویزات کے بارے میں مزید معلومات کے لئے ملاحظہ کریں:
https://www.sba.gov/funding-programs/loans/7a-loans

NYS کمیونٹی ڈویلپمنٹ فنانشل انسٹی ٹیوشن (CDFIs)

کمیونٹی ڈیولپمنٹ فنانشل انسٹی ٹیوشن تارکین وطن، خواتین کی ملکیت اور کم آمدنی والی کمیونٹی کو کم سود پر قرضوں، زرامداد کے مواقع اور مالی خدمات جیسے ایک - پر- ایک کوچنگ اور تربیتی پروگراموں کے ذریعے مدد فراہم کرتے ہیں۔

CDFIs نہ صرف رقم فراہمی تک رسائی حاصل کرنے بلکہ اپنا چھوٹا کاروبار شروع کرنے، رقم دینے اور بڑھانے کے بارے میں قیمتی معلومات حاصل کرنے کا ایک بہترین ذریعہ ہیں۔ ذیل میں NYS پر مبنی CDFIs ہیں جو آپ کے کاروبار میں آپ کی مدد کر سکتے ہیں:

BOC Capital Boccapital.org	**Accompany Capital** Accompanycapital.org
Pursuit https://pursuitlending.com/	**Renaissance Economic Development Corporation** renaissance-ny.org
آپ نیو یارک اسٹیٹ میں CDFIs کی اضافی فہرست یہاں ملاہزہ کر حاصل کر سکتے ہیں https://www.nyscdfi.org/nyscdfis	**TruFund Financial Services** https://www.trufund.org/